

ALANYA TICARET ve SANAYİ ODASI

# ALTSO

Dergi

ARALIK - OCAK 2009 • SAYI: 51

ALANYA OSB için  
düğmeye basıldı

ALTSO, MYO'yu bitirdi

ALTSO'nun yeni hedefi  
Alanya üniversitesi

turkuaz giyim





ALANYA TİCARET ve SANAYİ  
ODASI YAYIN ORGANI

APALIKODAK 2008 • SAYI: 51

Te1 : (0242) 512 16 97  
Faks : (0242) 513 69 07

aliso@aliso.org.tr  
www.aliso.org.tr

#### Sahibi:

ALANYA TİCARET  
ve SANAYİ ODASI adına  
**KERİM TAÇ**  
Yöretim Kurulu Başkanı

#### Genel Yayın Müdürü:

**H. SERVET ÜNLÜ**  
Genel Sekreter

#### Sorumlu Yazı İşleri Müdürü:

**NECAİ ŞATANA**  
Basın ve Halkla İlişkiler Sorumlusu

#### Yayıncı Kuruluş:

**HABER ALANYA**  
GAZETECİLİK VE MATBAACILIK A.Ş.  
Görsel Yönetmen : **Zelha BASAR**  
Kapak Fotoğrafı : **Celal Güneş YANMAN**

Adres : Ala Türk Caddesi  
Zamanoğlu Apartmanı  
ALTSO karşısı  
No: 24 • Kat: 3-4-5  
07400 / ALANYA

[www.haber.alanya.com.tr](http://www.haber.alanya.com.tr)

e-mail : [haber@haber.alanya.com.tr](mailto:haber@haber.alanya.com.tr)  
Te1 : (0242) 511 77 87  
512 77 88  
511 77 99  
Faks : (0242) 511 88 99

ISSN: 1302-2067



## Kriz; Finans Sektörü ve Reel Sektör dayanışması ile aşılr

2008'in son çeyreğinde ortaya çıkan global kriz ve dünyadaki etkileri her ülke gibi bizi de olumsuz etkiledi. Dünyanın en zengin ülkelerinin ekonomik ve finans alanlarında likidite çıkmazına girmeleri doğal olarak en çok Türkiye gibi gelişmekte olan ülkeleri tedirgin etti.

Türkiye gibi gelişmekte olan piyasaların en çok ihtiyaç duyduğu yabancı sermaye ve benzeri konumdaki para talebi DPT'nin son açıklamasıyla daha da önem kazandı. Devlet Planlama Teşkilatının son açıklamasında, yıl sonu cari açığın 51, 5 milyar USD olmasının beklendiğini açıklamıştı. Gelecek yıl için düşme beklendiğini de açıklayan DPT'nin tahminine göre, cari açık 50 milyar USD olacak.

Bu gelişmeler hiç kuşkusuz turizm sektörüne de tedirgin ediyor. Özellikle kur artışının bölgemiz için olumlu etkilerinden söz edilse de piyasalardaki alım gücünün azalması uzun vadede olumsuz bir çok soruna gebe gibi görünüyor.

Bu krizin çözümünde ülkemiz finans sektörü ile reel sektörünün omuz omuza, büyük bir dayanışma içine girmesi büyük önem taşımakta. Geçtiğimiz yılın en çok kar eden işletmeleri olan bankaların yaşanan krizden çok fazla etkilenmemesi ve tedbir amaçlı olarak bir takım karardan uygulamaya koymasına kuşkusuz, zaten likidite sorunu çeken reel sektörün sorununu bir nebze daha artırmış görünüyor. Hal böyle olsa dahi Oda olarak geçtiğimiz ay ilçemiz de bulunan bankaların şube müdürleri ile yaptığımız toplantıda bankaların yurt dışından sendikasyon ile satın aldıkları parayı iç piyasaya satmak için krizin neden olduğu sis perdesinin aralanmasını beklediğini gördük.

Birkaç ay sürebilecek olan bu sis perdesinin aralanması ile bankaların piyasaya yeniden kredi yoluyla nakit akışı sağlayacağını düşünmekteyiz. Ancak yaşanan bu olumsuz gelişmeler karşısında yatırımcıların dikkatli adımlarla yatırımlarını büyütmemeleri veya yeni iş alanlarına girmelerini tavsiye etmekteyiz.

Bu manada yaptığımız araştırmalar krizden şu ana kadar çoğu ülkeye oranla daha az etkilenmiş görünen Türkiye'de reel sektörün önünü görebilmesi için kısa bir süreye daha ihtiyacı olduğu sonucu çıkabilir.

Bölgemizde krizin etkilerinin son yıllara oranla iyi geçen 2008 sezonunun ardından tam olarak yansımadığını söylemek mümkün.

Umarız çözümü sadece bölgemiz ve ülkemizde değil tüm dünyada alınacak tedbirlerle son bulacak olan bu Global Kriz en kısa sürede aşılar ve piyasadaki nakit kışı sona erer.

Bu düşüncelerden hareketle tüm üyelerimiz ve saygıdeğer Alanya halkına 2009 Yılında esenlikler işlerinde bol kazanç ve mutluluklar dilerim.

Saygılarımla

**KERİM TAÇ**  
Yöretim Kurulu Başkanı

mısırlioğlu  
gıda





# İçindekiler



**8** Rektörden Alanya'ya üniversite sözü

**14** Taç: Bankalar zorluklara ticaret erbabı ile birlikte göğüs gemeli

**16** Bulgarlarla işbirliğine gidiyoruz



**18** Manavgat suyu hayat verecek

**22** Alanya yarım asırlık sevdasına kavuşuyor

**25** Bu şeref onlara ait

**26** Alanyalı kadın girişimciler TOBB'da

**27** İlçemiz iş kadınları daha güçlü ekonomi hedefiyle buluştular

**28** OBS çalışmalarını sürdürüyor

**30** Atalay Danimarka fahri konsolosu oldu

**31** Dünyanın bir ucunda da olsanız ALTSO, artık bir telefon kadar yakınızdadır

**32** Hırvatistan ile Antalya arasında deniz ticaretinin gelişmesi için düğmeye basıldı

Ana pazar Rusya mı olacak?

**38**

**34**

Emlak sektörü gelecek için umutlu





Alanya dünya  
ormanında seninde  
bir fidanın olsun

90



37 ALTSO'dan KYS temel eğitimi

40 Alanya'da faaliyet gösteren yabancı  
semayeli firmalar raporu yayınlandı

İşletmelerde  
kurum  
kültürünü  
oluşturulması  
eğitimi

43



42 Aile şirketlerinde kurumsallaşma eğitimi

Gladbeck'te  
Alanya rüzganı

86

50 Turizm personeli  
eğitimleri yine yeniden

52 ALTSO'dan emlak  
sektörüne bir eğitim daha

68 Mütahhitler birlikte  
yürüme kararı aldı



59

Gurbetteki  
Alanyalılar  
Ömer  
Kocaman

82 12.Uluslararası Alanya  
dağ bisikleti kupası

84 Yardımlar ihtiyaç  
sahiplerine ulaştırıldı



Alanya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Toplantısına katılmak üzere ilçemize gelen Akdeniz Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. İsrail Kurtcephe, Alanya'da bir üniversite kurulmasına ilişkin çok önemli açıklamalarda bulundu. ALTSO tarafından inşaat çalışmaları büyük ölçüde tamamlanan ALTSO MYO'yu da gezen Kurtcephe, "Antalya'da bir değil, birkaç üniversite olmalı. Bu üniversiteler için de Alanya çok uygun bir yerdir" dedi.



### ALAADDİN KEYKUBAT ÜNİVERSİTESİ

Kerim Taç'tan sonra konuşan Rektör Kurtcephe, Alanya'nın, üniversiteyi de, il olmayı da hak eden bir yer olduğunu belirterek, Alanyalıların üniversite isteğini hak bulduğunu söyledi. Toplumun gelişiminde en önemli unsurun eğitim ve bilim olduğunu vurgulayan Kurtcephe, İstanbul'da neredeyse apartman üniversiteleri bulunduğu, başka illerde de birden fazla üniversite bulunduğunu belirterek, "Antalya sınır-

# REKTÖRDEN ALANYA'YA ÜNİVERSİTE SÖZÜ

**A**kdeniz Üniversitesi Rektör Yardımcısı Prof.Dr. Muharrem Cersel ile ALTSO'nun davetine icabet eden Rektör Kurtcephe, meclis toplantısına katılmadan önce ALTSO tarafından yapımına Aralık 2007'de başlanan ve büyük ölçüde tamamlanan ALTSO MYO'yu gezdi. Kurtcephe, ALTSO MYO'nun Akdeniz Üniversitesi'nin en büyük Meslek Yüksek Okulu olduğunu çok modern ve çağın ihtiyaçlarına uygun biçimde inşa edildiğini söyledi. Kurtcephe, inşaat çalışmalarını büyük bir hız ve titizlikle yürüten ALTSO Başkanı Kerim Taç ve Oda yönetimini tebrik etti.

Kurtcephe, daha sonra ALTSO Aylık Olağan Meclis Toplantısı'na katıldı. Toplantıda konuşan ALTSO Başkanı Kerim Taç, Alanya

halkının, kendi üniversitesini kurma isteği taşıdığını belirterek, bu konuda Rektör Kurtcephe'den destek istedi. Alanya'da üniversite kurulması için her türlü altyapıyı uygun olduğunu ve Oda olarak kurulacak üniversiteye sonuna kadar maddi manevi destek sağlayacaklarını belirten Taç, Alanya'da bir meslek yüksek okulu yaptıklarını ve üniversiteye devrettikleri okulun öğretime başladığını hatırlatarak, "Daha fazlasını yapmaya hazır" dedi.

lan içerisinde birden fazla üniversite kurulmalıdır ve Alanya, bunun için uygun bir yerdir" dedi.

Antalya ve ilçelerinin, her türlü imkana sahip olduğuna işaret eden Kurtcephe şöyle konuştu:

"Antalya'da son derece elverişli bir coğrafya ve iklim var. Burada yaşam son derece ekonomik. Ayrıca, Antalya, yılda ağırladığı 8-9 milyon turisti ile dışa dönük bir yer. Burada yaşayan insanlar, okuyan gençler, her türlü kültürde tanışabiliyorlar. Dolayısıyla bu yörede







üniversite için her türlü altyapı hazır. A.Ü. rektörü olarak Alanya'ya bir üniversitenin yakışacağı kanaatindeyim. Hatta, hem Alanya'da, hem Manavgat'ta birer üniversite kurulmasından yanayım."

#### **AKADEMİK DESTEK BİZDEN**

Bir yerde üniversite kurulmasının, 'akademik', 'ekonomik' ve 'siyasal' olmak üzere üç boyutu bulunduğunu hatırlatan Kurtcephe, akademik destek konusunda her türlü katkı yapacaklarını belirterek, "Sizler gerekli siyasi iradeyi temin ederseniz, ekonomik olarak da katkı verirsiniz, Alanya'da üniversite kurulmasının önünde bir engel yoktur. Siz en kısa sürede bunları sağlayın, biz de gerekeni yapalım" diye konuştu.

Alanya'da bir üniversite kurulması için mevcut fiziki koşulların yeterli olduğunun da altını çizen Kurtcephe, "Eskiden bir üniversite kurulması için 3 fakülte bulunması gibi bir şart vardı. Artık yeni yasal düzenlemelerle bu da ortadan kalktı. Mevcut imkanlarınızla üniversiteyi her an kurabilirsiniz. Sadece bununla ilgili bir yasa çıkarılması gerekiyor" dedi.

Alanya'da kurulacak üniversitenin adını da ALTSO Meclis Toplantısı'nda öneren Kurtcephe, "Gelecekte yasal çerçevesini oluşturacağımız üniversitenin adının, Alaaddin Keykubat olmasını öneriyorum. Alanya'yı tarihte yazlık başkent yapan bu önemli Türk büyüğümüze de vefa borcunu ödemiş oluruz böylece" diye konuştu.





**A**lanya'da 3 yıldır hizmet veren Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezi sahipleri Gökhan Aydoğan ve Hasan Kırteke ile göz hastalıkları ve Lazer Göz hakkında bir röportaj yaptık. Alanya'da ki göz rahatsızlıkları ve bunun teşhis ve tedavisi için faaliyet gösterdiklerini belirten Operatör Doktor Gökhan Aydoğan, Alanya Lisesi'ni bitirdikten sonra 1996 yılında İstanbul Tıp Fakültesi'ni bitirdiğini ve 2000 yılında uzmanlığına alarak Adıyaman'da görev yapmaya başladığını belirtti. Adıyaman'daki görevinin ardından Alanya'ya geri dönen Aydoğan, aynı branşın Uzman Doktor Hasan Kırteke ile birlikte Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezini hizmete açtıklarını belirtti. Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezi sahiplerinden Hasan Kırteke, İnönü Üniversitesi Tıp Fakültesi'ni bitirdikten sonra Haydarpaşa Nuruane Hastanesi Göz Bölümünde Uzmanlığın tamamladığını belirtti.

#### **İLK ve TEK GÖZ MERKEZİ**

Operatör Doktor Gökhan Aydoğan, Alanya'da eskiden göz merkezinin olmadığını, vatandaşların teşhis ve tedavi için Antalya ve Konya'ya gittiklerini ve bundan dolayı bir göz merkezine ihtiyaç olduğunu düşünerek Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezini açtıklarını belirtti.

#### **KATARAKT RAHATSIZLIĞI ÇOK FAZLA**

Akdeniz bölgesinde ve Alanya'da iklimin çok güneşli olmasından dolayı katarakt rahatsızlığının çok fazla olduğunu belirten Aydoğan, bu rahatsızlığın kısa sürede halk arasında lazerle ameliyat olarak bilinen FAKO ameliyatı ile giderilebileceğini dile getirdi.

#### **CERRAHI BİRİM HİZMETTE**

Alanya'da bir ilk olduklarını belirten Aydoğan ve Kırteke, Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezi bünyesinde hizmet vermeye başlayan cerrahi birimi ile tüm ameliyatlara başladığını dile getirdiler. Alanya'da en çok görülen rahatsızlıkların başında, katarakt, şaşılık, göz tansiyonu, göz eti, göz kapağında kitle ve kist oluşumu, gözyaşı kanalı tıkanıklığının geldiğini ve Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezi'nde bu ameliyatlara tümünü yaptıklarını belirttiler. Ayrıca Katarakt ameliyatının dikşiz olarak yapıldığını dile getirdiler. Lazer ameliyatlarının da yapıldığını dile getiren Aydoğan, merkezlerinde Argon Lazer ve YAG Lazer tedavilerinin yapıldığını belirtti. Argon Lazer tedavisi, şeker hastalığında, göz dibindeki retinal rahatsızlıklarda ve kırpık dönmelerinde uygulanıyor. YAG Lazer ise, katarakt ameliyatı sonrası mercekte arkasında kapsülün beyazlaşmasına bağlı olan ikincil katarakt olarak tabir edilen rahatsızlıklarda, aç kapanmasında, göz içindeki yapışıklıklarda kullanılıyor. İkincil katarakt ameliyatı 5-10 dakika içerisinde yapılıyor.







GÖZ HASTALIKLARI  
VE CERRAHİ MERKEZİ

# YAŞAMIN IŞIKLARINI DOYASIYA YAŞAMAK İSTEYENLER İÇİN...

Hal arkasında 3 senedir hizmet veren Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezi, sahipleri Gökhan Aydoğan ve Hasan Kırteke, göz ile ilgili sıkça rastlanılan sorunlar ve Lazer Göz Merkezi ile ilgili açıklamalarda bulundu.



### TC KİMLİK NUMARASI YETERLİ

Lazer Göz Teşhis ve Tedavi Merkezinde tedavi olacak hastaların sadece TC Kimlik Numaraları ile gelmelerinin yeterli olduğunu belirten Hasan Kırteke, ayrıca sosyal güvencesi olan vatandaşların da Cenahi Birim anlaşması ile bakanlığın ön gördüğü ölçüde bir fark ücreti ödeyerek tüm göz ameliyatlarının yapıldığını belirtti.

### GÖZ TANSİYONUNA DİKKAT

Lazer Göz sahiplerinden Gökhan Aydoğan, göz tansiyonunun çok sinsi bir rahatsızlık olduğunu ve özellikle 40 yaş üstü olanlarda, şeker hastalığı ve miyopi olanların ve ailesinde göz tansiyonu olan kimselerin gözlerinden şikayeti olmasa bile senede en az bir kez muayene olmalarını önerdi.



### PERİYODİK MUAYENELER ŞART

Gözlük kullanan vatandaşların özellikle daha dikkatli ve hassas olması gerektiğini belirten Aydoğan, hastaların periyodik olarak muayene olmaları gerektiğini belirtti.

### BİLGİSAYAR KULLANIRKEN DİKKATLİ OLUN

Gökhan Aydoğan, son olarak çağımızın vazgeçilmezlerinden olan bilgisayarları kullanırken dikkatli olunması gerektiğini belirtti. Bilgisayar ekranına bakarken gözlerin daha az kapandığını belirten Aydoğan, bu tür hastalarda en çok kuru göz şikayeti ile karşılaştıklarını belirtti. Bilgisayar ekranına tam dik olarak değil de daha yukarıdan bakılmasının daha doğru olduğunu belirten Aydoğan, uzun süre bilgisayar başında sabit kalınmaması gerektiğini belirli aralıklarla gözü dinlendirmek gerektiğini ve ayrıca sık sık göz kırparak gözün nemlendirilmesinin önemli olduğunu dile getirdi.





**goldcity**



ALTSO Başkanı Kerim Taç, Banka Müdürleriyle Ekonomik Durum değerlendirmesi yaptı. Taç, sicili temiz olan ama kısa süreli sıkıntı içinde bulunan ticaret erbabının borçlarının bankalar tarafından yeniden yapılandırılmasının önemine dikkat çekti.

## TAÇ; BANKALAR ZORLUKLARA TİCARET ERBABI İLE BİRLİKTE GÖĞÜS GERMELİ

ALTSO Yönetimi ve İlçemiz-de Şubesi bulunan bankaların müdürleri, dünya ve ülkemizi etkisi altına alan ekonomik krizin ardından ilçemiz ölçeğinde yaşanan gelişmeleri değerlendirmek amacıyla bir araya geldiler.

**G**örüşmede bankalar ile banka müşterileri arasındaki ilişki ve müşterek çıkarlar konularında görüş alışverişinde bulunuldu. ALTSO Başkanı Kerim Taç, yaptığı açıklamada bankaların özellikle aldığı kredinin büyük bölümünü ödeyen ve ödeme gayreti içinde bulunan ticaret erbabını kollaması gerektiğinin altını çizdi. Banka müdürleri bu öneriye sıcak bakıklarını ve bu tür müşterilerin kredi taksitinin ödeme günü gelmeden kendilerine başlaması halinde gerekeni yapacaklarını açıkladılar.

Taç, kamuoyunda bankaların güntünde ödenen ve vadesi gelmeyen kredileri geri çağırıldığı ve bazı önemli kredi kalemlerinin durdurulması gibi endişelerin bulunduğunu belirterek şube müdürlerinden bilgi istedi.

### ŞUBE MÜDÜRLERİ: KREDİ KULLANIMINDA BİR SIKINTI YOK, SADECE TEMKİNLİYİZ

ALTSO Başkanı Kerim Taç tarafından kamuoyunun bilgilendirilmesi amacıyla sorulan bu soruya banka müdürleri, krizin etkileri nedeniyle zamanında ödenen ve günü gelmemiş kredilerin geri çağırılması veya kredilerde bir kısıtlamaya gidilmesinin mümkün olmadığını belirterek, "Biz bankacılar olarak sadece temkinli hareket etmemiz gereken bir dönemden geçtiğimizi düşünüyoruz. Bankaların bu dönemde sadece ödemeleri kabul ettiği ve kredi vermediği türünden söylemler gerçek dışıdır. Bizler elimizdeki ürün olan parayı



satmak zorundayız. Satmazsak kaybederiz. Bu manada son yıllarda hızlı büyüyen ve en çok kar eden kurumların başında gelen bankalar da ellerindeki parayı bir şekilde satmak zorundadır. Biz de yeterli teminat gördüğümüz müşterilerimize notuna göre kredi vermeye devam ediyoruz" diye konuştular.

Ekonomide her şeyin beklentiler üzerine kurulu olduğuna da dikkat çeken banka müdürleri bankaların şu anda gelecek birkaç aya ilişkin kararda vermekte zorlandığını ama başbakan tarafından açıklanacak bir paketin rahatlamaya neden olabileceğini açıkladılar. Banka müdürleri ayrıca kredi kullanımı konusunda tüketicinin bilgilendirilmesi gerektiğini söylediler. Banka müdürleri,

- 1 \* Hatır çeki,
- 2 \* Özellikle memurlar tarafından ticaret erbabi için kullanılan hatır kredisi,
- 3 \* Mülki olanın başkasına verdiği hatır ipotegi,
- 4 \* Kredinin başka amaçlar için kullanılması"

gibi hususlar hem kredi sahibini ve hem

de kefillerini zor durumda bırakarak sicillerinin bozulmasına neden olduğunu açıkladılar.

ALTSO Başkanı Kerim Taç ayrıca, sıkıntıya bankaların da ticaret erbabi kadar göğüs germesini beklediğini ifade ederken, banka müdürleri de kiralık veya tapusu olan çiftçilere tanımlı kredisi vermeye devam ettiklerini ve ayrıca da bayram için uygun faizde "Bayram Kredisi" paketlerinin bulunduğunu hatırlattı.

Toplantının bir değerlendirilmesini yapan ALTSO Başkanı Kerim Taç, aynı zamanda bizim üyemiz olan bankalar ile yine üyemiz olan firmaların ilişkileri konusunda değerlendirmelerde bulunduk. Görüşmelerimiz çok olumlu bir havada geçti. Bankalar bizlere kredi durdurulması veya zamanında ödenen veya vadesi gelmeyen kredilerin geri çağırılmadığını açık biçimde ifade ettiler. Biz de taksitli kredisinin büyük bölümünü ödeyen ama geçici bir mali sıkıntı içinde bulunan üyelerin geri kalan borçlarının yeniden düzenlenmesi konusunda bankalarla görüş birliğine vardık. Ancak üyelerimizi kredi alırken çok dikkatli davranmaya ve bankalar tarafından çok cazip olarak sunulan faiz oranlarının hedeflerine uyup uymadığını iyi analiz etmelerini istiyoruz. Toplantıda edindiğimiz bir diğer önemli izlenim son dönemlerde hatır çeki nedeniyle çok sayıda banka müşterisinin mağdur olduğu yönündedir. Bu husularda tüm üyelerimizin biraz daha dikkatli olmaları kendi çıkarlarına olacaktır" dedi.





# ŞAL PASTANESİ



**A**vrupa Birliği ve Türkiye arasındaki Sivil Toplum Diyaloğunun Geliştirilmesi "Kentler ve Belediyeler Hibe Programı" kapsamında hibe almaya hak kazanan söz konusu projenin hedefleri arasında arasıyla; Elverişli iş ve yatırım ortamının yaratılmasıyla Alanya bölgesinin ekonomik gelişimini desteklemek, Uygun iş koşullarının yaratılmasıyla Alanya'daki iş kapsamını genişletmek, Avrupa Pazarna yakınlaşmak, kişi ve malların serbest dolaşım fırsatlarından yararlanmak, Alanya ve Vidin Belediyeleri arasında başanlı uygulamaların transferi ve alışverişi, iki tarafın ticaret gelişim tarzlarının anlaşılması için sürdürülebilir bir işbirliği ortamının desteklenmesi, İş birliğinin sağlanması için vatandaşların her aşamada katılımını sağlamak, Ticaret ve yatırım işbirlikleriyle coğrafik sınırları genişletmek, ALT SO Bünyesinde Alanya Yatırım Merkezi Kurmak ve Vidin Ticaret Bölgesinde yatırım için; Alanya'da ticaretle uğraşan kesimin tercihlerinin belirlenmesi gibi konular olduğu açıklandı.

Bu amaçla ilk önce ALTSO'da bir araya gelen Bulgaristan'ın Vidin Şehri Ticaret Odası ve Belediye ile ALTSO ve Alanya Belediyesi yetkilileri projenin işleyişi ve çalışma sistemi hakkında görüş ve önerilerini paylaştılar.

Toplantıya ALTSO Başkanı Kerim Taç başkanlık yaparken Alanya adına görüşmeye iştirak eden bir diğer isim Alanya Belediye Başkan Yardımcısı Abdullah Akbaş oldu. Toplantıya partner şehir Vidin adına ise Proje Koordinatörü Evgenia Koeva, Vidin Belediye Proje Görevlisi Kostadin Krasiev ve AB Uzmanı Rosen Cholakov katıldı.

Toplantıya ilişkin bilgi veren ALTSO Başkanı Kerim Taç ve Alanya Belediye Başkan Yardımcısı Abdullah Akbaş, AB tarafından Vidin şehrinde bir "AB Yatırım Merkezi" kurulduğuna dikkat çektiler.

## Alanya Belediyesi Tarafından Hazırlanan Ve ALTSO'nun Sosyal Ortağı Olduğu AB Destekli Proje'nin Startı Verildi

# Bulgarlarla işbirliğine gidiyoruz

*Geçtiğimiz ay AB tarafından kabul edilen ve Alanya Belediyesi ile Bulgaristan'ın Vidin Şehri tarafından hazırlanan ALTSO'nun da sosyal ortağı olduğu 160 Bin Avro bedelli "Alanya - Vidin Arasında Bölgesel İhtiyaçlara Göre İş Potansiyelinin geliştirilmesi" projesi start aldı.*



Taç ve Akbaş, bu manada AB'nin Vidine uluslararası yatırıma teşvik ettiğini Alanya olarak da bu yatırım merkezinin tecrübelerinden yararlanacaklarını söylediler.

ALTSO Başkanı Kerim Taç da ilçemize de bir yatırım merkezi kurulması yönünde gayret göstereceklerini ve bugün başlayan görüşmelerin en kısa sürede hayata geçirileceğini söyledi.

Vidin heyetinden Proje Koordinatörü Evgenia Koeva ise buna benzer bir işbirliği çalışmasını Bulgaristan ve Romanya'nın ortaklaşa yürüttüğünü hatırlatarak, "Bizler Romanya ve Bulgaristan arasında kurulan bu ticaret köprüsü ile ilgili çalışmalardan da gerekli bilgi ve tecrübeleri edindik."

Bu tecrübeleri Alanya ile yürüteceğimiz projede kullanmayı hedefliyoruz. AB'nin desteği ile projeyi başarıyla hayata geçirecek ve Alanya ile uzun yıllar sürecek ticari bir işbirliğine gideceklerine inandıklarını söyledi.





### ALANYA HEYETİ DE VIDİNE GİTTİ

Proje kapsamında Alanya Belediyesi ve Alanya Ticaret Odası temsilcilerinden oluşan bir heyet 24-27 Kasım tarihleri arasında Bulgaristan'ın Vidin şehrine ziyaret gerçekleştirdiler. Ziyarete işbirliği çalışmalarının öncelikleri ve hedefler masaya yatırıldı.

İlk gün yapılan toplantıda Vidin Belediye Başkanı Rumen Vidow Alanya Belediye Başkan yardımcısı Abdullah Akbaş ile bir araya geldi.

Rumen Vidow yaptığı açılış konuşmasında Avrupa Birliği'nin Bulgaristan'a büyük kaynaklar ayırdığını ve Alanya Belediyesi ile yaptıkları proje ile ilgili olarak Alanyalı işadamları ve yatırımcılar ile karşılıklı işbirliğini geliştirmeyi umduklarını belirterek bundan sonraki projelerde de Alanya ile işbirliği yapmak istediklerini belirtti.

Heyete Alanya'yı temsilen ALTSO Genel Sekreteri Servet Ünlü'nün yanı sıra ALTSO ve Alanya Belediyesi'nden 12 proje koordinatörü katıldı. Alanya Belediye Başkan Yardımcısı Abdullah Akbaş, Vidin Belediye Başkanı'na, yaptıkları davetten dolayı teşekkür ederek Vidin'de bulunmaktan büyük mutluluk duy-

düklerini belirtip bundan sonra da Komşu ülkemiz Bulgaristan'ın Vidin Belediyesi ile işbirliği yapmanın her iki şehir için de komşuluk ilişkilerimizde iki tarafa da birçok açıdan faydalı olacağına inandığını, proje ortağını seçerken de bu önemli noktayı göz önünde bulun-

dıklarını belirtti

Projenin yürütülmesi amacıyla Alanya Ticaret ve Sanayi Odası'nda ofis oluşturduklarını belirten Ünlü de çalışmaların ilerleyen dönemlerde kamuoyu ile paylaşılacağını ifade etti.





# Manavgat Suyu hayat verecek

*Dünya'da ve Türkiye'de küresel ısınmanın etkilerine dair bilimsel kanıtlar her geçen gün artıyor. Küresel ısınma, dünyanın karşı karşıya kaldığı en büyük tehdit olarak nitelendiriliyor.*





**K**üresel ısınmanın Akdeniz ve dolayısıyla Türkiye'deki en büyük etkilerinden biri de kuraklık. Kuraklığın en büyük etkilerinden biri ise su kaynakları üzerinde görülmektedir. Son kırk yılda sulak alanlarımızı, su havzalarının iyi yönetilmediği çeşitli kurumların raporlarıyla belgelendi. Ülke olarak birçok Sulak alanı kuruttuk, hala göllerin kıyılarını doldurmak için uğraşıyoruz.

Bölgemizde de durum aslında çok farklı değil. Gerek tarım alanlarının hızla yok olması, orman yangınları, turizmin olumsuz etkileri ve bilinçsiz su tüketimi nedeniyle yöresel kaynaklar kontrolsüz biçimde tüketilmekte.

ALTSO Dergi Antalya ve çevresini, dolayısıyla ilçemizi de yakından ilgilendiren bir çalışma yaptık. Halen ilçemizde yer altı ve yer üstü kaynaklarından elde edilen suyun dikkatli kullanılmadığı ve neredeyse tüm belediyelerin suyu abonelerine aktarırken büyük kaçaqlar nedeniyle zarara uğradığı görülmektedir. Aslında bu sadece ilçemizin de değil belki de ülkemizin en büyük meselelerinden biri.

nak sularının kontrol altına alınması su sorununun çözümü için önemli bir adım olarak görülmektedir. Bunun için de özellikle damlama sulama konusunda çiftçinin bilgilendirilmesi ve devlet teşviklerinden yararlanması sağlanmalıdır.

### **YAPILAŞMA BÜYÜK TEHLİKE**

Yaptığımız araştırmada özellikle Dinçayın havzasından su ihtiyacını karşılayan belediyelerde yapılaşmanın önemli bir sorun olduğunu ortaya koyuyor. Halen yapımı devam eden Din Barajında yakın belde belediyelerine kapalı sistem ile su götürme çalışmaları hızlı yapılaşma nedeniyle sekteye uğruyor. Böylece gelecek yarım yüzyılı kurtaracak çalışma malesef tam randıman veremeyecek biçimde kullanılacak.

### **SU DİNLENDİRİLİRSE KALİTESİ ARTAR**

Öte yandan belediyelerin suyu abonelere ulaştırırken kalitesini artıracak tedbirleri de beraberinde almaları büyük önem taşıyor. Örneğin

soğ sorunu yok denecek boyutta. Örneğin nüfusu en az beldeler arasında bulunan Demirtaş'ta 1400 abone varken mevcut su çalışması 150 bin nüfusu besleyecek düzeyde. Belde de 6 bin tonluk su deposu, çok sayıda çiftçi tarafından açılan kuyu bulunuyor. Bunun gibi diğer beldelerde de su hizmetinin aksamaması için sürekli yeni kuyu ve depo inşa etmeye devam ediyor.

Burada asıl sorun suyun elstik olmaması değil ama bu önemli emanetin gelecek nesillere de aktarılabilmesi olarak görülüyor.

### **ASAT DEVRİM YAPIYOR**

ALTSO Dergi olarak yaptığımız araştırmanın büyük ve en önemli ayağı ise kuruluş amacı İsrail'in su ihtiyacını karşılamak üzere yaklaşık 10 yıl önce 125 milyon dolara mal olan Manavgat Suyu Projesi oldu. Manavgat Su Temini Tesislerinin, Şubat ayında Bakanlar Kurulu Kararı ve Cumhurbaşkanının onayı ile Antalya Su ve Atık Su İdaresi Genel Müdürlüğüne geçmesi bölge adına büyük bir fırsat olarak görülüyor.

Eski Cumhurbaşkanılarından Turgut Özal'ın isim babası olduğu "Manavgat Baş Suyu" olarak bilinen Manavgat Suyu Temini Projesi'nin açılışının dönemin Cumhurbaşkanı Süleyman Demirel tarafından yapılmıştı. O tarihten 8 ay öncesine kadar anl vazyette kalan ve İsrail'e su taşıma programı gerçekleştirilmeyen tesis 3 etaplı projeye Antalya'nın gelecekteki su ihtiyacını fazlasıyla karşılayacak ölçüde değere sahip.

Bu suya sadece bölgeden değil Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti, Rodos Adası, Marmaris ve Bodrum belediyelerinden talep var.

### **SU KALİTESİ TARTIŞMA GÖTÜRÜMÜYOR**

Oymapınar Barajı Dumanlı Kaynak Suyundan elde edilen su içme kalitesi olarak çok ama çok yüksek değerdedir. Dünyanın en büyük karstik su kaynağı olması ve 13,5 metre küp/saniye debiye sahip olan bu kaynak münhîş bir potansiyele sahip. Sadece Antalya'nın su kullanım debisinin 3 metre küp/saniye olduğunu düşünürsek bu oranın değerini daha iyi anlamak mümkün. Karstik yani kırç taşı yapıyla suyu toplayan bu kaynaktaki su kaynağından çıkar çıkmaz şişelenip piyasaya sürülebilecek lezzet ve sağlıktadır. Bu kaynak uzmanlar tarafından "Güvenli Kaynak" olarak değerlendiriliyor.

### **PROJEDE ALANYA DA VAR**

Konuşa ilişkin görüşlerini aldığımız ASAT Genel Müdürü Mustafa Karaçay bu münhîş suyun Antalya'nın doğusuna ve merkeze 3 etaplı projeye ulaştırılacağını ve şu anda kullanılan sudan çok daha lezzetli ve düşük maliyetli olarak kullanılabileceğini söyledi.



ASAT Genel Müdürü  
Mustafa Karaçay

### **SULAMA SUYU KONTROL ALTINA ALINMALI DAMLAMA SULAMA YAPILMALI**

Yapılan araştırmada içme suyu olarak kullanılan suyun değil ancak sulamada kullanılan suyun hoyratça ve yeterli denetim olmadan kullanıldığı ortaya çıkmakta. Belde belediye alanları içinde bulunan tarım arazileri ne yazık ki çok bilinçsizce sulanmakta ve su kaynakları anlamazca tüketilmekte. Çiftçiler tarlalarını sularken şayet varsa beldelerindeki akarsulardan, sulama birliklerinden veya kendi imkanları ile açılan kuyulardan yararlanıyor. Özellikle kendi imkanları ile kuyu açan çiftçiler yer altı kaynaklarını gereğinden fazla kullanıyorlar. Çiftçinin eğitimi ve var olan kay-

nağın "Suyun Dinlendirilmesi" konusunda çoğu belediyenin bir çalışma yapmaması içim zevkini ve suyun kalitesini olumsuz etkiliyor. Buna karşın depolara ek olarak dinlendirme yani bekleterek suyun içindeki bir takım zararlı mikroorganizmaların çökertilmesi çalışması yapılırsa suyun kalitesini arttırmak mümkün.

### **BELEDİYELER SÜREKLİ YATIRIM HALİNDE**

Bu olumsuz gelişmelerin aksine son yıllarda belediyelerin devlet teşvik, destek ve yardımlarıyla çok önemli testleri de yaptıkları gözleniyor. Özellikle başta yeni su kuyuları açılması, depolar kurulması ve hatta antma tesisleri yapımı konusunda büyük ilerlemeler kaydedildi. Şu anda Alanya sınırları içinde





Karaçay 2 yıl önce kendi teklifleri ile dönemin DSİ Genel Müdürü olan ve halen Çevre Bakanı olarak görev yapan Veyisel Atasoy'un desteğiyle atıl vaziyette bekleyen bu su testi devir aldıklarını söyledi.

Karaçay proje sayesinde Manavgat'ın doğusu ve batısına 3 etapta su taşıyacaklarını söyledi. Karaçay 2009'un ilk yarısında Alanya'ya da içine alacak 1. Etap projesini tamamlanacağını, 2009'un ikinci yarısında ise Manavgat'ın doğusu ve Antalya'ya içine alacak 2. Etap projeye başlayacaklarını söyledi. Başarılı genel müdür, 3. etap proje sayesinde de hedef koydukları Antalya 2040 çalışmasına başlayacaklarını söylerken, bugüne kadar denize akan bu milli servetin bundan sonra değerlendireceği müjdesini verdi.

### DAHA UCUZ VE DAHA KALİTELİ

Karaçay Dumanlı kaynağından elde edilecek suyun bölgedeki en kaliteli ve düşük maliyetli su olacağını söylerken, kendilerinin belediyelerin abonelerine değil, direkt beldelelere suyu daha ucuz maliyetle vermek olduğunu söyledi. Mustafa Karaçay bu hizmet sayesinde belde belediyelerin işçilik, elektrik ve diğer ekipman masraflarından kurtulacağını ve abonelerine içim suyu kalitesindeki suyu daha ucuzla verme imkanı tanıyacaklarını söyledi.

ASAT Genel Müdürü bu sayede kontrol-süzce kullanılan ve toza giden kaynakların da korunacağını belirtti.

### DÜNYADA TEMİZ KAYNAK GENELDE KUTUPLARDA VAR

Karaçay, "İyi ki bu işe girmişiz" diyerek devam ettiği sözlerini şöyle sürdürdü, "Her şeyden önce büyük bir yatırımın heba olmasını ve ardından bir milli servet olarak uygun biçimde değerlendirilmesini sağlayacağız. Günümüzde bu denli temiz ve güvenilir kaynağı sadece kutup bölgelerinde bulmak mümkün. Sanayileşme nedeniyle gelişmiş ve gelişmekte olan ülkelerde temiz su kaynağı yok denecek kadar az. Bu manada burası bölgemiz için bir nimet. Kalite ve debisi yüksek. Bu su 2-3 bin yıl öncesinde bile Side-Aspendos'ta yaşayan uygarlıkların su ihtiyacını karşılıyordu. Buna ilişkin kanıtlar var. Su kemerleri ırmak boyunca görünüyor. Bana göre bu

proje asrın projelerindedir" dedi.

### Projenin kapsamı

Faruk Karaçay projenin kapsamını şu şekilde açıkladı:

1'inci Etap: Atıl olan Manavgat Su Temin Tesisleri'nin faal hale getirilip aşağıda belirtilen yörelerin su ihtiyacının karşılanması:

a) Manavgat Çayı Sağ Sahilindeki Yerleşimler; Manavgat, Sarılar, Side, Ilıca, Ewrenseli, Çolaklı, Gündüğü, Senik, Boğazkent, Karadağ, Belek, Kadriye

b) Manavgat Çayı Sol sahilindeki yerleşimler; Kızılağaç, Kızılot, Çengel ve Öreşehir

c) Alanya ve Ban Kesimleri Yerleşimleri: Alanya Okurcalar, Yeşilköy Avcallar, Türkler, Payallar ve Konaklı

Manavgat Su Temin Tesisleri İletim hatlarının yaklaşık maliyeti 23 milyon YTL.

2'inci Etap: Oymapınar Barajı'ndan Antalya'ya cazibe ile içme suyu temin edilmesi.

a) Birinci Etap Çalışmaları (2015 yılına kadar), 2025 metre uzunluğunda tünel ve galeri yapılması, 2400 mm çapında 91 kilometre uzunluğunda iletim hattı ile Varsakta tasarlanan anıtma tesislerine su getirilmesi işleri. Yaklaşık maliyeti 206 milyon YTL.

b) İkinci Etap (2025 yılına kadar); 2400 mm çapında, 91 kilometre uzunluğunda iletim hattı ile Varsakta tasarlanan anıtma tesislerine su getirilmesi işleri. Maliyeti 194 milyon YTL.

### Projenin avantajları neler?

Oymapınar Barajı Antalya'nın ileriye dönük su ihtiyaçlarını tek başına karşılayabilecek su kaynağı olması. Çeşmesinde hiçbir kirlenici faktörün bulunmaması, baraj gölünde bulunan Dumanlı Kaynağı'nın 50-120 mekreküp/saniye arasında değişen debisi ile dünyanın en önemli kaynaklarından olması. Su kalitesi açısından ideal parametrelere sahip olan kaynak suyunun 14-15 sertliğinde bulunması. Yöremizde en güvenilir ve en temiz su kaynağı olması nedeniyle filtre edilerek ve klorlanarak şehre verilmesinin mümkün olması. Oymapınar Barajından tünel ile suyun alınması halinde Antalya'ya bu suyun +125 kotlarına cazibeyle getirilmesi ve kaybolan enerjinin bir kısmının Manavgat Su Temin Tesisleri öncesinde inşa edilecek olan enerji santralinden temini ile mevcut yer altı kuyuların için harcanan enerji bedellerinde tasarruf sağlanması.

BELEDİYE ADI	ABONE SAYISI	DEPO SAYISI	KUYU SAYISI	KAPASİTE TON
ALANYA BELEDİYESİ	55 554	9	2 KAYNAK	10 000
		19 KUYU		
TÜRKLER BELEDİYESİ	1212	3	4	5000
İNCEKUMI BELEDİYESİ	1303	4	4	1200
DEMİRTAŞ BELEDİYESİ	1400	3	3	6000
KARGICAK BELEDİYESİ	912	3	3	325
OKURCALAR BELEDİYESİ	1673	3	7	1200
KONAKLI BELEDİYESİ	4964	4	1	5500
OBBA BELEDİYESİ	8050	3	0 BAÇAYI	5400
ÇIPLAKLI BELEDİYESİ	1447	4	4	1000
MAHİMLİ BELEDİYESİ	14954	6	11	2000
GÜZELBAĞ BELEDİYESİ				
KESTEL BELEDİYESİ 2602	4	DİMÇAYI	4500	
YEŞİLKÖY BELEDİYESİ	1304	4	3	1200
PAYALLAR BELEDİYESİ	2056	3	5	300
EMİŞBELENİ BELEDİYESİ	600	3	4	1000
ÇIKICILI BELEDİYESİ 3037	2	5	2300	
TOSMUR BELEDİYESİ	3427	1	2	1000



## 40 YIL SONRA 2 DÜNYAYA İHTİYACIMIZ OLACAK

Kaçak yeraltı suyu kullanımı Türkiye'nin en önemli sorunlarından biridir. Başta İstanbul olmak üzere, yerleşimlerin etrafındaki su havzalarını yapılaşma, kirlenme ve su dengesini bozarak tahrip ettik.

Akarsularımız ve göllerimiz atık su boşaltma alanı olarak kullanılıyor. Su kaynaklarının ayrılmaz parçası olması gereken yeşil alanlar ve ormanlar tehdit altında. Bu olayın hatırlatığı bir şey daha var. Suyumuzun ne kadar az olduğunu.

Dünyada en az iklim değişikliği kadar küresel olan bir diğer konuda, insanlığın dev bir tüketim toplumuna dönmüş olmasıdır. WWF tarafından iki yılda bir yayınlanan "Yaşayan Gezegen Raporu-2006", doğal kaynakların vahşçe tüketilmesinin yanı sıra biyolojik



çeşitliliğin de süratle azaldığını ortaya koyuyor. Dünya üzerinde 1970 ile 2003 yılı arasında omurgalı canlı türlerinin üçte birinin soyu tükendi.

Doğal kaynakları, dünyanın kendini yenileme hızından daha büyük bir hızla tüketiyorsunuz. Dünyayı şu andaki hızla tüketmeye devam ederseniz, 2050 yılında iki tane daha dünya ihtiyacımız olacak.

## SON 40 YILDA 3,5 VAN GÖLÜ KAYBOLDU

Türkiye'nin su kaynakları hızla azalıyor. Türkiye'de 40 yılda üç buçuk Van Gölü büyüklüğünde sulak alan ekolojik ve ekonomik değerini yitirdi.

Türkiye'de son 20 yılda kişi başına düşen su miktarı 4.000 metreküpten 1.430 metreküpe düştü. Örtümüzdeki

10 yıl içinde nüfusun artmasına paralel olarak bu rakamın 1.000 metreküpe düşeceği öngörülmüyor. Son 40 yılda ülkemiz, sulak alanlarının yüzde 50'sini kaybetti. Türkiye su fakiri bir ülke olma yolunda hızla ilerliyor.

Türkiye'de suyun;

- %72'si tarım, %18'i evsel kullanım ve

%10'u sanayide kullanılıyor:

- 2030'da kadar ekili arazilerin %75, evsel kullanımın %260 artacağı öngörülmüyor.

• Bu nedenle bireylerde; farkındalık yaratmak ve suyu tüketim şeklimizi değiştirmeyi hedefleyen bir kampanya yapılması büyük önem taşıyor.

## Türkiyeten Suya Da İr

Ülke - Kişi Ortalaması	Kişi Başına Düşen Kullanılabilir Su Miktarı (yılık)
SUPEYE	1.200 m <sup>3</sup>
LÜBNAN	1.300 m <sup>3</sup>
TÜRKİYE	1.430 m <sup>3</sup>
IRAK	2.020 m <sup>3</sup>
ASYA ORTALAMASI	3.000 m <sup>3</sup>
BATI AVRUPA ORT.	5.000 m <sup>3</sup>
AFRİKA ORT.	7.000 m <sup>3</sup>
GÜNEY AMERİKA ORT.	23.000 m <sup>3</sup>
DÜNYA ORT.	7.600 m <sup>3</sup>

Bir ülkenin su zenginliğini sayılabilmek için, kişi başına düşen yıllık su miktarı en az 6000 - 10.000 m<sup>3</sup> arasında olmalıdır ve Türkiye su zenginliği bir ülke değildir!!!

## Türkiyete İki Su Yeterli Değil!

Türkiye'de toplam uzunluğu 170 bin km olan akarsu ve 120'den fazla doğal göl bulunmaktadır. Türkiye yüzölçümünün yaklaşık %11'i göl ve sazlıklarla kaplıdır. En büyük ve en derin göl olan ve yükseltisi 1.646 m olan Van Gölü'nün alanı 3.712 km<sup>2</sup>'dir. Devlet Su İşleri (DSİ)'nin 2005 yılı verilerine göre, ülkemizin tüketilebilir tüm yüzey ve yeraltı suyu potansiyeli miktarı; 98 milyar m<sup>3</sup> yerüstü ve 14 milyar m<sup>3</sup> yeraltı suyu olmak üzere toplam yıllık 112 milyardır.

Türkiye'nin yağış rejimi mevsimlere ve bölgelere göre çok büyük farklılık göstermektedir. Yıllık ortalama yağış 643 mm'dir.

2030 yılında nüfusu 80 milyona ulaşacak olan Türkiye, kişi başına düşen 1100 m<sup>3</sup> kullanılabilir su miktarıyla, su skıntısı çeken bir ülke durumuna gelecektir. (www.dsi.gov.tr)

Türkiye'deki Su Tüketiminin Endüstriyel Dağılımı

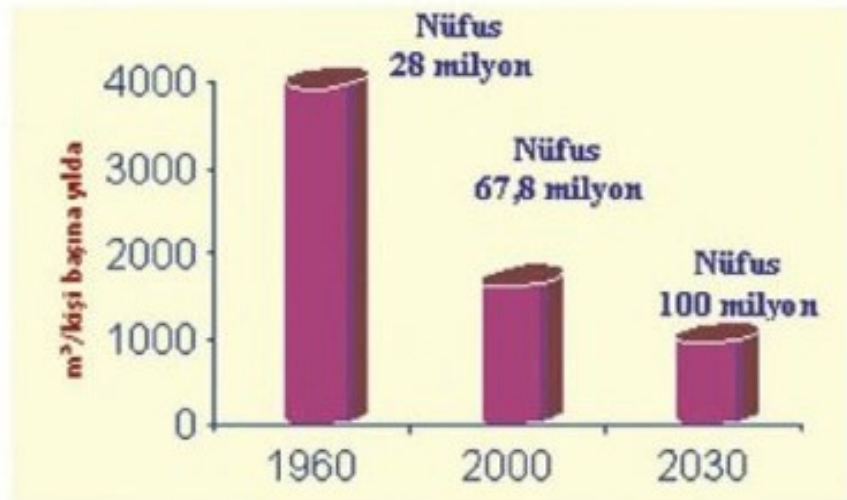
Türkiye'de suyun %72'si tarım, %18'i evsel kullanımlarda ve %10'u endüstride kullanılmaktadır. 2030'a kadar ekili arazilerin %75, evsel kullanımların %260 artacağı öngörülmektedir.

## Endüstriyel Su Tüketimi

2003 yılı itibarıyla sanayide 4,3 milyar m<sup>3</sup> su kullanıldığı hesaplanmıştır. 2030 yılında sanayide kullanılan su miktarının 22 milyar m<sup>3</sup> olacağı tahmin edilmektedir. (Sanayi sektörü, tarımdan sonraki en fazla su kullanan sektördür.)

- Endüstriyel işletmelerde arıtma tesisine sahip işletmeler sadece %9'dur.
- Arıtma tesisi bulunmayan kuruluşlardan; özel sektörün oranı %16 iken, kamu sektörünün oranı ise %84'tür.
- Ülkemizde faaliyette bulunan organize sanayi bölgelerinden sadece %14'ünde arıtma tesisi bulunmaktadır.
- Ülkemizdeki turistik tesislerin %81'inde arıtma tesisi bulunmaktadır.
- 3215 belediyenin bulunduğu ülkemizde 141 belediyede kanalizasyon sistemi vardır, bunun da sadece 43 tanesinde arıtma tesisi bulunmaktadır. Bir başka ifade ile kanalizasyon sularının %98,67'si hiç arıtılmadan ırmaklara, göllere ve denizlere bırakılmaktadır.

Endüstrinin ürettiği zehirli ve ağır metaller ihtiva eden atık suların sadece %22'si arıtılmakta, %78'i ise arıtılmaksızın doğrudan göl, ırmak ve denizlere verilmektedir.





# ALANYA

yarım asırlık sevdasına

# KAVUŞUYOR







*Temeli 26 Aralık 1996 yılında atılan ancak 1960 yılından beri gündemden düşmeyen Dim Barajı inşaatında son aşamaya gelindi. Genel maliyeti 180 milyon dolar olan bu dev yatırım tamamlandığında sadece ilçemizin değil, diğer tüm barajlar gibi ülkemizin birçok bölge veya şehrine enerji gönderecek.*

**E**nerji, içme suyu ve sulama Dim Barajı Projesinin 3 temel ayağı olarak belirlendi. Baraj olası sel baskınları için de bir koruma alanı olarak kullanılabilir. Barajdan sadece Alanya yararlanmayacak, barajın enerji hatları "İnter-Connektif" sistemle bağlanacak ve ülkemizin bir çok noktasının enerji ihtiyacına katkı sağlayacak.

### **122 MİLYON 91 BİN KİLOWAT SAAT ENERJİ**

HES Yani Hidroelektrik Santrali tesislerinde yılda ortalama 122 milyon 91 bin kilowat saat enerji üretimi yapılacak. Halen yılda ortalama 200 milyon kilowat saat enerji tüketen Alanya için bu rakam inanılmaz bir katkı sağlayacak. İlçemizin içme suyu ihtiyacı da bu projeden karşılanacak ve 47 milyon 30 bin metre küp içme su katkısı sağlanacak. Enerji, içme suyu ve sulama Dim Barajı Pro-

jesinin 3 temel ayağı. Buna bir de taşkın su sorununun da çözüleceğini eklersek barajın ne kadar çok yarar olduğu daha fazla anlaşılıyor. Yani olası bir sel felaketinin önlemine bu baraj alacak. Yağışın normalin üstünde olduğu zamanlarda baraj set görevi yapacak. Baraj sayesinde ilçemizde 50 bin hektar tarım arazisinin sulanması sağlanacak.

Dim Barajı'nın tamamlanmasının ardından elde edilecek enerji sadece Alanya için kullanılmayacak. Baraj ulusal hata İnter-Connektif sistemle bağlanacak ve bu yatırım ülkemizdeki diğer tüm barajlar gibi ülkemizin birçok bölge veya şehrine enerji gönderecek.

### **TÜRKİYE'DE HALEN DEVAM EDEN 100'ÜN ÜZERİNDE BARAJ İNŞAATI VAR**

Dim Barajı'nın inşaat işlerini ise ülkemizin

en saygın firmalarından İçkale İnşaat yürütüyor. İnşaatın Proje Müdürü Ali İhsan Yıldırım, bir yandan teknik konularda bilgi verirken bir yandan da barajın inşaat süresinin sanılan kadar uzun sürmediğini ve gecikmenin ülkenin ekonomik şartları göz önüne alındığında gayet normal olduğunu ifade etti. Yıldırım, bugün ülkemizde sadece Dim Barajı inşaatı olmadığını, halen devam eden birlerce yatırımın içinde 100 kadar başka baraj inşaatları ve yine DSI kapsamında Sulama projeleri ve gölet inşaatları olduğunu dikkat çekti. Yıldırım, "Dim Barajı inşaatının en kısa sürede bitmesi en çok burada çalışan firmamızı sevindirir. Ancak ülkemiz 1996 yılından bu yana çok önemli krizler yaşadı. Buna karşın 2007 ve 2008 yılı için genel bütçeden ciddi pay aldık. Devlet diğer yatırımlar içinde bize göre bu inşaatı oldukça cömert davranıyor. Eğer bir aksilik olmaz ise baraj inşaatı 2009 yılında biter" dedi. Barajın enerji ihtiyacını karşılayacak mekanik teçhizatın kurulması ve elde edilecek enerjinin satışını yapacak firma olan "Diler Enerji" firması da çalışmalarına başladı. Serbest Piyasa Kurulundan 33 yıllığına ihaleyi alan Diler Enerji Grupunun şu anda yüzde 99'u tamamlanmış olan inşaatı yapacağı çalışmaya tamamlayacağı açıklandı. Bu firmadan Dim Barajı'nın enerji tünelinin çıkışından itibaren cebri boru, santral binası, şalt sahası inşaatları ile yine santral binasındaki tribün jeneratörlerinin yapımına başlanacağı öğrenildi.



### **GÜNEY: YÜZDE 99 ORANINDA TAMAMLANDI**

Öte yandan barajın inşaat çalışmaları ve geleceğine ilişkin bilgiler veren Adalet ve Kalkınma Partisi İlçe Başkanı Hüseyin Güneş, Ka-





sın 2008 itibarıyla baraj inşaatının yüzde 99'luk kısmının tamamlandığını söyledi. Güney 2008 yılı için baraj inşaatına 25 Trilyon Türk Lirası ödenek kullandığını ve 12 trilyonluk ek ödeneğin de bu yıl içinde geleceğini müjdeledi.

Güney en çok merak edilen konulardan biri olan barajın enerji hatlarının döşenmesi ile ilgili çalışmalara da açıklık getirerek, bu bölümün ihalesini alan "Diler Enerji" nin iş başı yaptığını ve enerji tüneli çıkışından itibaren cebri boru, santral binası, şalt sahası inşaatları ile yine santral binasının tribün jeneratörlerinin yapımına başladığını söyledi.

### **KAPAKLAR ARALIKYINDA KAPATILIP SU TUTULMAYA BAŞLANIYOR**

Adalet ve Kalkınma Partisi İlçe Başkanı Hüseyin Güney inşaat çalışmalarını sürekli denetlediklerini ve gelişmeleri kaydettiklerini de belirterek, "Aralık ayı itibarıyla baraj kapakları kapanacak. Hali hazırda Rezervuar temizleme çalışmaları devam ediyor. Sulama kanallarının geçtiği bölgelerde kamulaştırma planı yapılıyor. Sulama suyunun geçtiği doğu bölgelerde imarın artması ile beraber sulama arazilerinde ciddi bir düşüş var. Şu anda imarlı bölgelerde sulama çalışmaları tam olarak yapılmıyor ama en kısa sürede bu konudaki çalışmayı da hazırlayıp hayata geçireceğiz" dedi.

### **6 YILDA BÜYÜK AŞAMA KAYDEDİLDİ**

Güney son altı yılda ülkenin birçok bölgesinde bu gibi büyük yatırımlar olması ve yaşanan büyük ekonomik krizlere rağmen inşaat çalışmalarının aksamadığına da dikkat çekti. AK Parti İlçe Başkanı hedeflerinin yeni yatırımların temelini atmak değil, mevcut yatırımları tamamlamak olduğunu söyleyerek sözlerini şöyle sürdürdü: "Görev süremiz boyunca D-400 Karayolu, Stadyum, Havalima-

ra ve Dım Barajı gibi dört önemli yatırımın takipçisi olduk. Bununla birlikte çok sayıda yatırım ve hizmet çalışmamız da oldu. Ama özellikle bu dört büyük yatırımın bölgeye kazandırılması hedeflerimizde öncelikli sırada yer aldı. Bugün geldiğimiz noktada hedeflerimize büyük ölçüde ulaştığımız söylebiliriz. 2009 yılı içerisinde saydığım bu dört büyük yatırım bitirilerek ilçemiz, bölgemiz ve hatta çevre ilere bile hizmet götürülmüş olacak" diye konuştu.





## T.C. AKDENİZ UNIVERSİTESİ ALTSO MESLEK YÜKSEKOKULU



# BU ŞEREF ONLARA AİT

Temeli 16 Aralık 2007 tarihinde TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katıldığı törenle atılan ve 10 ay gibi kısa sürede inşaat çalışmaları tamamlanan Akdeniz Üniversitesi ALTSO Meslek Yüksekokulu'nun yapımına katkıda bulunan hayırseverler ALTSO Yönetimi tarafından bir araya getirildi.

**K**estel beldesinde bulunan okul binasında düzenlenen kokteyle katılan ALTSO yönetim kurulu üyeleri, Alanya Kaymakamı Hulusi Doğan, Alanya Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu, Kestel Belediye Başkanı Adem Murat Yücel, Tosmur Belediye Başkanı Musa Özdemir, Oba Belediye Başkanı Şefik Türktaş ve okula katkı yapan hayırsever iş adamları, ALTSO MYO'yu gezerek yapılan ve yapılacak çalışmalar hakkında ALTSO Yönetim Kurulundan bilgi aldılar.

Günün anlam ve önemi nedeniyle bir açıklama yapan ALTSO Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Taç, ALTSO MYO fikrinin nasıl doğduğunu ve günümüzden bugüne hangi aşamalardan geçilerek geldiğini özetledi. Başkan Taç, yaptığı açıklamada; "Bundan 10 ay kadar önce ALTSO Meclisimizin toplantısına taşıdığımız bu fikir tüm üyelerimizden kabul gördü ve hiç vakit kaybetmeden harekete geçtik. Burada bulunan Kaymakamımız ve belediye başkanlarımızın desteği ile önce yer sorununu çözdük. Akabinde inşaatı hızlı biçimde başladık. Binamızın yapımı için tüm yönetim kurulu üyesi arkadaşlarımız boş vakit buldukça gelip çalışmalarını yerinde takip etti. 2,2 milyon TL'ye mal olan ALTSO MYO'nun 1,7 Milyon YTL'si Oda bütçesinden geri kalanı ise burada bulunan değerli hayırseverlerin katkılarıyla yapıldı. Ben bu önemli eğitim hamlesine katkı yapan herkese bir kez daha teşekkür ediyorum" dedi.

Kestel Belediye Başkanı Adem Murat Yücel ise, Kestel'in bu eğitim yatırımlarına ev sahipliği yapmasından duyduğu memnuniyeti ifade ederken, Oda Yönetim Kurulu Başkanımız Kerim Taç ve tüm Yönetim kuru-

lu üyelerimize teşekkür etti.

Alanya Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu ise salonda bulunanları 3 yıl önceye götürerek, "Tıpkı ALTSO MYO gibi bundan 3 yıl önce ilçemize bir fakülte kazandırılması için çalışmalara başlanmıştı. ALTSO bu çalışmada yine öncülük etmiş ve İşletme Fakültesini çok kısa süre içinde yaparak hizmete açmıştı. Bugün yine ALTSO öncülüğünde başka şehirlerdeki okulları kaskandıracak nitelikte bir okul hizmete açılıyor. 10 Ayda böylesine büyük bir hizmetin ilçemize kazandırılmasına emekleri geçen Alanya Ticaret ve Sanayi Odası'nı tebrik etmek gerekir" dedi. Sipahioğlu şu anda

ALTSO MYO'da 8 bölüm açılacak kapasite olduğunu, ve güzel sanatlardan da bazı bölümlerin açılmasını umut ettiğini sözlerine ekledi.

Kaymakam Hulusi Doğan ise yaptığı açıklamada, 2,2 Milyon YTL'lik bir yatırım yükünün altına her babayığdın giremeyeceğini ama ALTSO'nun bu yükün altından başarıyla çıktığını belirterek, "Eğitime verilen destek insana yapılan en büyük hizmettir. Bu manada bu güzide eğitim yurtesinden sadece ilçemize değil tüm ülkeye purl purl beyinler yetiyecek. Ara eleman sıkıntısı yaşayan ilçemiz turizmine ise çok katkı sağlanacak. Emeği geçenlere tekrar teşekkür ediyorum" dedi.





ALTSO Başkanı Kerim Taç ve beraberindeki 5 İş Kadını "1. TOBB Kadın Girişimciler Kurulu Kongresi"nde Alanya'yı temsil etti. TOBB Başkanının ziyarette Alanya Heyeti ile özel olarak ilgilenmesi dikkatlerden kaçmadı.

# ALANYALI KADIN GİRİŞİMCİLER TOBB'DA

Daha güçlü ekonomi için "Türkiye'de Kadın Girişimliliğinin güçlendirilmesi" hedefinden yola çıkan Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, TOBB Kadın Girişimciler Kurulu ile bütün illerin Kadın Girişimciler Kurullarını Ankara'da bir araya getirdi.

**2**5 Ağustos 2008 tarihinde TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesinde, TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun ev sahipliğinde, başlayan "1. TOBB Kadın Girişimciler Kurulu Kongresi"ne sayısı 700'e yakın kadın girişimci katıldı. Kongreye Kadın ve Aileden Sorumlu Devlet Bakanı Nimet Çubukçu da katıldı.

Kongreye Alanya Ticaret ve Sanayi Odası'na temsilde yönetim kurulu başkanı Kerim Taç ile birlikte ilçemizin iş kadınlarından Fatma Taşpınar, Banu Okan, Aysun Sipahioğlu, Esin Düzdaroğlu da katıldı.

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu, Alanya heyeti ile yakından ilgilenirken Alanyalı İş Kadınlarından bölgemizdeki gelişmeler ve

beklentileri konusundaki görüşlerini aldı.

**TAÇ, TURİZM TESİSLERİNİ YENİLEME KREDİSİ İSTEDİ**

ALTSO Başkanı Kerim Taç'ın önerisi üzerine Halkbank Genel Müdürü ile bir görüşme yapan TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu'nun, ilçemizdeki turizm tesislerinin yenilenebilmesi amacıyla özel kredi çalışması için talepte bulunduğu öğrenildi. ALTSO Başkanı Kerim Taç, kendini yenilemek isteyen ve inovasyon merkezi kurmak isteyen turistik tesislere Halkbank tarafından uygun şartlarda kredi çıkması konusundaki görüşmelerin süreceğini söyledi.

Öte yandan Alanyalı iş kadınları, TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ile yaptıkları görüşme-

de özellikle Alanya - Gazipaşa Havalimanı konusunda destek vermesi başta olmak üzere bölgemizi ilgilendiren önemli konularda TOBB'un girişimde bulunmasını beklediklerini söylediler.







# İLÇEMİZ İŞ KADINLARI DAHA GÜÇLÜ EKONOMİ HEDEFİYLE BULUŞTULAR

*Bir süredir Alanya'da çalışmalarına hız veren ve daha güçlü ekonomi hedefinden yola çıkan ALTSO Kadın Girişimler Kurulu ilçemiz iş kadınları ile ALTSO konferans salonunda bir araya geldi. Gerçekleşen bu ilk buluşmada bayanlar ilçemiz ekonomisine nasıl daha fazla katkı yapabilecekleri ve kadın girişimi sayısını arttırmak konusundaki fikirlerini masaya yatırırken, kurul üyeleri de oluşum ve hedefleri hakkında katılımcılara bilgiler verdi.*



**T**oplantıda açılış konuşmasını ALTSO Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Taç yaptı. Taç özetle yakın gelecekte kadın girişimi sayısının artmasını umut ettiklerini ve bu manada da ALTSO Kadın Girişimler Kurulu ile çok ciddi bir çalışma yürüttüklerini söyledi. Taç, kurulun bugüne kadar belirlenen hedef doğrultusunda fedakarca çalıştığını ve bunu takdirle karşıladıklarını belirterek, Kurul Başkanı Burcu Baba ve tüm ekibine teşekkür etti.

Taç Daha sonra söz alan kurul başkanı Burcu Baba da, ALTSO'ya kayıtlı toplam 306 iş kadınının olduğunu bu güç sayesinde Alanya'da başta iş dünyası olmak üzere tüm alanlarda bu iş kadınlarının söz sahibi olması için uğraş vereceklerini söyledi.

Daha sonra söz alan Kurul üyesi Hayriye Sadullahoğlu, kurulun TOBB bünyesinden çıkışı ile başlayan tarihsel gelişimini, amaçlarını, ekonomik ve sosyal alanlardaki hedeflerini anlatan bir projeksiyon sunumu yaptı.

Kurul üyeleri daha sonra katılımcı iş kadınları ile soru cevap şeklinde görüşmelere başladılar. İş kadınları bugüne kadar iş hayatlarında yaşadıkları zorlukların bu kurul sayesinde daha bilinçli biçimde ortadan kaldırıl-

acağına inançlarını ifade ederken, gelecekte bu kurulun Alanya İş Dünyesinde kadınların da söz sahibi olmasında önemli rol oynayacağını ifade ettiler.





Alanya Organize Sanayi Bölgesi İçin Modelleme Toplantısı Yapıldı

# OSB çalışmaları sürüyor



**A**LTSO Konferans Salonunda gerçekleşen toplantıya Kaymakam Hulusi Doğan, Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu, belde belediye başkanları, ilçemizde faaliyet gösteren kamu kurum ve kuruluşların yöneticileri, odamız meclis üyeleri ile imalat sektöründe faaliyet gösteren oda üyeleri katıldı.

Toplantının açılış konuşması ALTSO Başkanı Kerim Taç tarafından yapıldı. Ardından Alanya Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu ve İlçe Kaymakamı Hulusi Doğan da birer konuşma yaparak konu ile ilgili görüşlerini dile getirdiler.

Açılış konuşmalarının ardından modelleme çalışması nı yürütecek bilim heyeti adına Prof Dr Metin GER söz alarak toplantı şekli ile ilgili bilgiler verdi. Modelleme çalışmasını yürütecek bilim heyetinde Prof Dr Metin Ger'in yanı sıra Doç Dr Erol Sayın, Endüstri

*Alanya'da kurulması düşünülen Organize Sanayi Bölgesi için uygun model oluşturulması sürecinde ilçemizdeki tüm kesimlerin konu ile ilgili görüş ve önerilerinin alınması amacıyla tüm kurum kuruluş ve kesimlerin katılımı ile 18 Ekim 2008 Cumartesi günü "Alanya OSB Modelleme Çalışması Katılımlı Toplantısı" düzenlendi.*

Mühendisi Necip Özbey Dr Sema Onurlu ve Bölgesel Kalkınma Uzmanı Meral Sayın yer aldılar.

Toplantıda katılımcıların oluşturulması düşünülen Organize Sanayi Bölgesi ile ilgili görüş ve önerileri alındı. Bilim heyeti tarafından değerlendirilen bu görüş ve öneriler iş-

ğinde kurulması planlanan Organize Sanayi Bölgesi'nin Alanya için bir gereklilik olup olmadığı, sağlayabileceği katkılar kurulum şekli, bölgede olması gereken sektörlerin belirlenmesine çalışıldı. Ortaya çıkan genel görüş oluşturulacak OSB nin çevreye duyarlı, turizme zarar vermeyen ve kentin gelişmesine kat-





ki sağlayan ileri teknoloji kullanan bir OSB olması görüşü benimsendi.

ALTSO Başkanı Kerim Taç, toplantı sonrasında yaptığı açıklamada, konusunda uzman akademisyenler nezaretinde gerçekleşen toplantıda, Alanya'da, kurulması düşünülen Organize Sanayi Bölgesi ile ilgili görüşlerin alındığını, bu toplantıda ortaya çıkan görüşler ışığında Alanya OSB için bir model önerisinin ortaya çıkarılmaya çalışıldığını söyledi.

Yapılacak toplantılar sonunda, Alanya'da kurulması düşünülen OSB'de yer alması beklenen sektörlerin türü ve niteliğinin belirleneceğini anlatan Taç, "Toplantıda elde edilen bulgular çerçevesinde, belirlenen tür ve niteliklere uygun bir model önerisi geliştirilerek akademik heyet tarafından Aralık ayı içinde Odamıza rapor edilecek ve bu çalışmaların tamamlanmasından sonra OSB'nin kurulması çalışmalarına başlanacak" dedi.





ALTSO Meclis Başkanı Metin Atalay  
Danimarka'nın Fahri Konsolosu oldu.

# ATALAY DANİMARKA FAHİRİ KONSOLOSU OLDU

*Alanya Danimarka Fahri Konsololuğu açıldı. ALTSO Meclis Başkanı Metin Atalay, Danimarka'nın Alanya Fahri Konsolosu olarak atandı. Grand Kaptan Otel'de düzenlenen törenle Atalay'a fahri konsolosluk beratını, Danimarka'nın Ankara Büyükelçisi Jesper Vahr verdi.*



**K**onuya ilişkin bir açıklama yapan Odamız Meclis Başkanı ve Danimarka Fahri Konsolosu Metin Atalay ise, bu anlamı görevi layıkıyla yerine getirmek ve iki ülke ilişkilerine katkı sağlamayı hedeflediğini dile getirdi. Atalay Danimarka ve Alanya arasında son dönemlerde çok önemli ekonomik ilişkiler olduğunu bu ilişkilerin samimi ve dostane biçimde sürmesini temenni ettiğini sözlerine ekledi.

Alanya Kaymakamı Hulusi Doğan, Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu, ALTSO Başkanı Kerim Taç ve meclis üyeleri, turizmciiler ve çok sayıda Danimarkalı konunun katıldığı törende Danimarka'nın Ankara Büyükelçisi Jesper Vahr, ilçemiz, ülkemiz ve her iki ülke ilişkileri adına önemli mesajlar verdi. Alanya'ya yıllar önce eşyle tatil geldiğini anlatan Vahr öteden beri Türkiye ve Alanya'ya sempatisi olduğunu söyledi. Vahr, "Alanya'da Danimarka Fahri Konsololuğu açılması, mükemmel giden Türkiye - Danimarka ilişkilerinin sembolü olmuştur" dedi.

Terörle mücadele konusunda Türkiye'yi sonuna kadar desteklediklerini de bildiren Danimarkalı Büyükelçi, iki ülke ilişkilerinin çok eskiye dayandığını ve bunu, Ayasofya Müzesi duvarlarındaki figürlerden anlamının mümkün olacağını dile getirdi. Vahr şöyle konuştu: "Bugün Danimarka, 60 bin Türkiyeli vatandaşıyla Türkiye'nin Avrupa Birliği yolunda samimi bir destekçisidir. Bu dostluk, her zaman Türkiye'nin duymak istediklerini değil, bazen de duyması gerekenleri söyleyerek

gerçekleşmiştir.

Türkiye'nin, AB'ye katılım sürecindeki reformları daha hızlı gerçekleştirebilmesi için, bunun böyle olması gerektiğini düşünüyoruz. Danimarka ve Türkiye, terör belasına karşı da beraber durmaktadırlar. Dün yine 5 askerin şehit olduğunu üzülecek öğrendim. Adı ne olursa olsun, bu terörist örgütlere karşı berabere savaşmalıyız."

## "300 BİN DANİMARKALI BEKLİYORUZ"

Danimarka insanı ile Türk insanının, bir araya geldiğinde, birbirlerine kolaylıklarına işaret eden Vahr, bu yıl 200 bin Danimarkalı turist Türkiye'yi ziyaret ettiğini, bu sayının önümüzdeki yıl 300 bine çıkmasını beklediklerini bildirdi.

Özellikle Alanya ve çevresinin, Danimarkalıların tercih ettiği adres olduğunu da vurgulayan Büyükelçi, Alanya'da 3 bine yakın Danimarkalıların, mülk sahibi olduğunu, bunun da çok önemli bir rakam sayılması gerektiğini belirtti. Vahr sözlerini şöyle sürdürdü: "Buraya gelen ya da burada yaşayan Danimarkalıların büyük çoğunluğu, ülkenizden mutlu ayrılıyor.

Zaman zaman küçük sorunlar yaşanabiliyor. Alanya'ya atanan sayın Konsolos, bu sorunların çözümünde önemli katkılar sağlayacak. İki ülke arasındaki ticaret hacminin genişlemesi için de çaba harcayacak. Zaten kendisi yıllardır Danimarkalılara yardım eden birisi. Sayın Atalay'ın, bu görevi kabul etmesinden dolayı çok mutluyuz."





# Dünyanın bir ucunda da olsanız ALTSO, artık bir telefon kadar yakınınızda

ALTSO, yeni başlayan uygulama ile üyelerinin ve ilgililerin her türlü öneri, şikayet, istek ve beklentilerini cep telefonları kısa mesaj servisi aracılığıyla alıp değerlendirecek. ALTSO Başkanı Kerim Taç, konuya ilişkin yaptığı açıklamada: "Bize ulaşmak için önce "ALTSO" yazıp boşluk bırakın, mesajınızı yazın ve 45 25'e gönderin" dedi.

**A**laraya Ticaret ve Sanayi Odası, uygulamaya koyduğu "CITYBOX 4525" ile üyeleri ve tüm ilgililerin istek ve şikayetleri anında değerlendirebilecek. ALTSO Mobil teknoloji sayesinde oda ile üye arasındaki mesafeyi mümkün olduğunca kısaltmayı hedefliyor.

ALTSO'nun hedefi bundan sonra da teknolojiyi, üyelerinin ihtiyacına cevap vermek ve işlerini kolaylaştırmak adına sonuna kadar kullanacaklarını açıkladı.

Bilindiği üzere ALTSO geçtiğimiz aylarda yenilediği resmi web sitesi "www.altso.org.tr" aracılığıyla da üyelerinin ihtiyaç duyabileceği her türlü belge ve dokümanı odaya gelmeden temin edecek alt yapıyı oluşturmuştu.

Öte yandan Oda bünyesinde oluşturulan MOBİL sistem hakkında kamuyuna bilgi veren ALTSO Başkanı Kerim Taç, "Odamızın üyelerinin istek, şikayet ve önerilerini alabilmesi için mobil teknolojilerden faydalandık. Sistem ile odamız üyeleri ya da isteyen herkes o-

damıza şikayetini iletebilmek için 4525'i kullanacaktır. Konu hakkında herhangi bir şikayeti olduğunda başına ALTSO ardından da mesajını yazarak Türkcell 4525'e (diğer operatörler için 0532 752 45 25'e) rahatlıkla gönderebilecektir.

Bu proje kapsamında üyelerimiz Odaya istek, şikayet ve önerilerini SMS olarak gönderebilmekte, Oda olarak da web tabanlı sistemden üye adı ve şifremizle giriş yaparak, gelen bütün mesajları kontrol edebilmekteyiz" diye konuştu. Taç, ilçemiz ve bölgemiz yararına olabilecek her türlü önerinin kendileri için büyük önem taşıyacağını ve bu nedenle herkesin fikirlerini kendileri ile paylaşmasını arzu ettiklerini sözlerine ekledi. Taç, bu servisin bedelinin 2 SMS yani 2 kottör olduğunu sözlerine ekledi.





# Hırvatistan ile Antalya Arasında Deniz Ticaretinin Gelişmesi İçin Düğmeye Basıldı

*Antalya ile Hırvatistan arasındaki deniz ticaretini geliştirmek amacıyla Deniz Ticaret Odası Antalya Şubesi'nde gerçekleşen toplantıda önemli kararlar alındı. Toplantıya Alanya Ticaret ve Sanayi Odası adına Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Taç ve Genel Sekreter Servet Ünlü de katıldı.*

**S**öz konusu toplantıda bölge oda başkanlarının yanı sıra, Hırvatistan'ın Ankara Büyükelçisi Gordon Bakota, Hırvatistan Konsolosu Damir Perini, bu ülkenin Zadar Belediye Başkanı Zivko Kolega ile Hırvatistan Deniz Taşımacılığı Bakanlığı, Zadar Ekonomi Odası ile Zadar liman işletmesi yetkilileri de katıldı.

Alanya Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Kerim Taç, Antalya'nın Akdeniz'de çok önemli stratejik bir merkez olduğunu belirterek, Antalya ile Hırvatistan arasında deniz ticaretinin gelişmesi için düğmeye basıldığını söyledi. Taç bu işbirliğinden Alanya adına da sonuçlar çıkarmak istediklerini sözlerine ekledi. Antalya Ticaret ve Sanayi Odası (ATSO) Başkanı Kemal Özgen de, yaptığı açıklamada, Hırvatistan'ın Ankara Büyükelçisi Gordon Bakota, Hırvatistan Konsolosu Damir Perini, bu ülkenin Zadar Belediye Başkanı Zivko Kolega ile Hırvatistan Deniz Taşımacılığı Bakanlığı, Zadar Ekonomi Odası ile Zadar liman işletmesi yetkilileri ve ATSO Deniz Ticaret Odası (DTO) Antalya Şubesi yöneticileri ve Antalya limanı yetkililerinin, Antalya'da iki günlük forumda bir araya geldiklerini bildirdi.



Antalya ile Hırvatistan'ın Zadar kenti arasında Ro-Ro, feribot ve yük taşımacılığını geliştirmek istediklerini belirten Özgen, Antalya ile Hırvatistan'ın Zadar limanları arasında stratejik ortaklık kurmak istediklerini kaydetti. Özgen, açıklamasında şu görüşlere yer verdi:

"Artık bu işbirliği görüşmelerini bir eyleme dönüştürme zamanı geldi. İki ay önce Hırvatistan'ın İstra Valisini ağırladık. Şimdi Zadar Belediye Başkanını Antalya'da görmekten mutluyuz. Hırvatistan ile Antalya arasında deniz ticaretinin gelişmesi için düğmeye basıldı.

Antalya Limanı, Akdeniz çanığında stratejik bir öneme sahip Akdeniz üzerinden Zadar'a gidecek malların aktarımı için en uygun yer Antalya Limanıdır. Bu işbirliğinin iki ülke açısından çok önemli olduğunu düşünüyorum."

Özgen, Antalya ve Zadar kentleri arasında Ro-Ro ve feribot seferlerinin düzenlenmesi için denizcilik şirketleri arasında görüşmelerin yapıldığını vurguladı.

Zadar Belediye Başkanı Zivko Kolega da, ülkesinde Zadar Limanı için 230 milyon avruluk yatırım yapılacağını ve yeni limanın 2011 yılında hizmete gireceğini bildirdi. Yeni liman ile Zadar kentinin Orta Avrupa için önemini artacağını ve geçiş noktası olacağını

ifade eden Kolega, şunları kaydetti:

"Zadar Limanı, kara yolları, demir yolu ulaşımı ve hava alanı yakınlığı sayesinde Orta Avrupa ile Akdeniz'i birleştirmek için önemli bir liman. Antalya Limanı'ndan mal ve yolcuların limanımıza yönlendirilmesi, aynı şekilde Orta Avrupa'dan mal ve turistlerin bizim limanımızdan Antalya'ya yönlendirilmesi her iki kentin de çıkarına olur. Orta Avrupa ile An-

talya arasında bir köprü oluşturabiliriz. Bu nedenle Antalya ile stratejik bir ortaklık kurmak istiyoruz."

Zadar'da Ro-Ro şirketi sayısının az olduğunu dile getiren Kolega, bu alanda Türk firmalarından destek bekladıklarını, böylece Ro-Ro şirketleri için çekim merkezi oluşturmayı hedeflediklerini vurguladı.

Hırvatistan'ın Ankara Büyükelçisi Gordon Bakota da Hırvatistan Hükümetinin yerel işbirliklere büyük önem verdiğini ifade ederek, kendilerinin ne turizmde, ne de ekonomik olarak bir başkasıyla rakip olmadıklarına, Antalya'da fahi konsolosluk açmak için çalışmalarının devam ettiğini söyledi.

Antalya Limanını işleten Port Akdeniz Genel Müdürü Efe Hatay ise Antalya'dan ticaretin ağırlıklı olarak kara yolu ile gerçekleştiğini, Zadar ve Antalya arasında yapılacak deniz seferlerinin ihracatı önemli oranda artacağını dile getirdi.

Zadar ile Antalya arasındaki deniz yolu ile üç güne yakın sürdüğünü ifade eden Hatay, Ro-Ro hattını da büyük bir potansiyel olarak gördüklerini belirterek, "Bu kapsamda, Avrupa'da 4 milyon civarında Türk yaşıyor. Yine en büyük TIR filosuna sahip ülkelerden biri Türkiye. Turizmdeki hareketliliği de göz önüne alırsak Ro-Ro seferleri önemli bir potansiyel oluşturuyor" dedi.



**REDTOWER**



# Emlak sektörü gelecek için umutlu

Alanya Ticaret ve Sanayi Odası verilerine göre ilçede 2007 yılında yabancıya 2 bin 850 konut satıldı. 2008 yılında da konut satışlarının devam ettiği, 2007 yılındaki rakamlara ulaşılmasının zor olduğu, ancak yine de bu satışların da 2 bine yakın olabileceği bildirildi.

**A**lanya'da şu ana kadar yabancıya satılan konut sayısının 12 bin 870'e, konut sahibi olan yabancı sayısının ise 18 bin 250'ye ulaştığı bildirildi. Alanya'da mülk edinen yabancılar sıralamasında Almanlar halen birinci sırada bulunuyor. Alanya'da konut sahibi olan Almanlar'ın sayısı 4 bin 286'ya bulunurken, Almanlar', 3 bin 434 kişi ile Danimarkalılar, 2 bin 581 kişiyle Hollandalılar, 2 bin 384 kişiyle İrlandalılar, 1809 kişiyle Norveçliler ve 1189 kişiyle de İngilizler izliyor.

## **SATILMAYI BEKLEYEN KONUT SAYISI 10 BİN**

ALTSO Başkan Yardımcısı Hüseyin Erkek, yaptığı açıklamada, ilçede satılmayı bekleyen konut sayısının 10 bin civarında olduğunu





söyledi. Bu konutların bugünkü satış seyriinde 3 yıl içerisinde entilebileceğini vurgulayan Erkek şöyle konuştu: "Kamuyuunda bununla ilgili birtakım bilgilendirmeler olsa da ALTSO Emlak Komitesi olarak yaptığımız düzenli değerlendirmeler ve arşiv bilgilerimiz ışığında ilçe'deki konut sayısı 10 bin dolayına inmiştir ve bu sayı 3 yılda entilebilir. Bu konutların bir kısmı da müteahhitlerde değil arsa sahiplerinde olup, bunlar daha çok kiralanmak üzere bekleyen konutlardır. 2007 yılında yabancıya satılan konut sayısı 2 bin 850'dir. 2007 yılı satışlarında birinci sırayı Danimarkalılar almıştır. 1141 Danimarkalı geçen yıl Alanya'da konut satın aldı. Danimarkalılar, İrlandalılar (615), Norveçliler (437), İngilizler (251), Hollandalılar (199) ve Ruslar (123) izledi. 2008 yılında, 2007 yılının rakamlarına ulaşması şimdilik mümkün görünmemekle birlikte Ekim ve Kasım aylarındaki fuar dönüşlerine göre rakamlar güncellenebilir ve farklılaşabilir."

#### **KONUT ÜRETİMİNDE VE SATIŞINDA YASAL SORUN YOK**

Alanya'da 18 bin 250 yabancıya 12 bin 700 konut satılmış olmasına rağmen konut üretiminde ve satışında yasal bir sorun bulunmadığını anlatan Erkek, şöyle devam etti: "Yeni çıkan Tapu Yasası'na göre, Alanya'yı değerlendirsek, bir sorun olmadığını görürüz. Alanya'da imara açılmış alan 11 bin 600 hektardır. Şu anki taşınmaz satışlarının isabet ettiği alan da 142 hektardır. Bu, oransal olarak imara açılan alanların binde 12'sine tekabül eder. Yasal oranın yüzde 10 olduğu düşünülürse, yabancıya konut



satışında ve üretiminde uzun yıllar sorun yaşanmayacaktır. Konut satışlarında yasal boyutta bazı sorunlar yaşanmakla birlikte yasanın çıktığı tarih ve içeriğine göre, sorunlar önümüzdeki günlerde çözülecektir. Bilindiği gibi yabancıya konut satışının prosedürü 3 kaleme değerlendiriliyor. Karşılıklı satış yapılan ülkeler en önemli pazar oluşturmaktadır ve bu kapsamda 53 ülke vatandaş, Alanya'dan rahatlıkla konut edinebilmektedir. Vatandaşların konut edinmesi izne tabi ülkeler kapsamında 29, ikamet izni alınması kaydıyla vatandaş konut edinebilen ülkeler ki bunların sayısı da şimdilik 13'dir. Şu an, oturma izni alınması kaydıyla konut edinebilen ülkelere ilgili bazı sıkıntılar vardır, bu-





nun da öntümüzdeki günlerde genelgelerle aşılacağını düşünüyorum”

### PAZARLAMA VE YAŞAMSAL HİZMETLER UNSURU

Emlak sektöründeki en önemli sorunlardan birinin pazarlama olduğuna işaret eden Hüseyin Erkek, Dünyanın önemli bir ekonomik daralma yaşadığını ve Avrupa'nın da bu daralmayı yeni yeni hissetmeye başladığını belirten Erkek, bu nedenle rekabet gücünün mutlaka artırılması gerektiğinin altını çizdi.

Satılan konutları, satış sözleşmesine uygun olarak alıcıya teslim edilmesinin çok önemli olduğunu vurgulayan Erkek, satış sonrası hizmetlerin iyi verilmesi ve müşteri memnuniyetinin en üst düzeye çıkarılması gerektiğini bildirdi.

Alanya'dan konut edinen 18 bin 250 yabancıların yaklaşık 12 bininin burada yaşadığını tahmin edildiğini kaydeden Erkek, bu kişilerin, yerel yönetimlerden ve resmi kurumlardan hizmet alımlarının kolaylaştırılması için yabancı dil bilen, ehliyetli elemanlara istihdam edilmesi, çevre düzenlemeleri ve alt yapı çalışmalarının, bu gerçek düşünilerek planlanmasını gerektiğinin altını çizdi.

Pazarlama yapılırken, sadece konutları değil, Alanya ve Türkiye'nin de tanıtılması gerektiğini vurgulayan Hüseyin Erkek, "Dış pazar, yasanın iki kere iptaliyle konut alımından soğumuş, sektör kesintiye uğramıştır ve güvensizlik ortaya çıkmıştır. Şu anki pazarlama yönteminde çalışmalar dağınık ve bireysel çabalarla yapılmaktadır. İlçe yönetimi, tanıtım ve pazarlama yapan kişi ve kuruluşları bir araya getirerek çalışmaların daha etkili bir el-



den yapılmasını sağlamalıdır. Pazarlamanın en önemli ayağı yörenizi ve tirtintimizi bir arada tanıtılabilmektir" diye konuştu.

Erkek, pazarlamanın en önemli ayaklarından birinin Gazipaşa-Alanya Havaalanı olduğunu da belirttiği açıklamasında, bu havaalanının ne zaman ve hangi tip uçakları inebileceği şekilde açıkladığının bir an önce yetkili ağızlardan kamuoyuna açıklanması gerektiğini de söyledi.

### HIZLI TERCİH DEĞİŞİMİNE AYAK UYDUMAK

Erkek, konut satışındaki en önemli unsurlardan birinin de yenilik olduğunu söyledi. Yabancıların konut edinmedeki tercinde çok hızlı bir değişim yaşandığını altını çizen Erkek şöyle devam etti: "Konut satışındaki durğunluğun nedenlerinden biri de yabancıların tercinin hızlı değişimidir. Bu değişime ayak uydurduğunda konut satışları devam eder. Şöyle ki, 5 yıl önce Alanya'dan konut almak isteyen yabancılar şehir merkezini tercih ediyordu. Şehir merkezinde bulunan ve fiyatı uygun bir apartman daresi, yabancılar için çok cazipti.

O yıllarda satılan konutlara baktığınızda bu gerçek kolayca görülüyor. Daha trend, manzaralı daireler oldu. Yabancılar Alanya'ya hakim, sakin ve manzaralı yerleri tercih etti. Ancak şimdi bu tercih yeniden değişti. Yabancıların şu anki tercinde, tüm ihtiyaçlarının karşılandığı, sosyal donatılı ve güvenli siteleşmiş, rezidanslar bu tür konutları yapanları satışları devam ediyor.

O nedenle bu değişimleri iyi gözlemeli ve kolay ayak uydurmalıyız. Belediyeler de bu konuda inşaatçılara yardımcı olup küçük parselleri birleştirerek büyük parseller yaratma yoluna girmelidir."

Erkek, inşaat sektörü için çok karamsar olunması gerektiğini, bilinçli ve kolektif çalışmalarla devam edildiği zaman, emlak sektörünün Alanya'da uzun yıllar başanlı bir sektör olarak süreceğine inandığını sözlerine ekledi.







# ALTSO'DAN KYS TEMEL EĞİTİMİ

Alanya Ticaret ve Sanayi Odası ile TSE Antalya Personel ve Sistem Belgelendirme Müdürlüğü tarafından ortaklaşa düzenlenen "Kalite Yönetim Sistemi (KYS) Temel Eğitimi" 03 – 05 Aralık 2008 tarihleri arasında gerçekleştirildi..

**A**LTSO meclis salonunda 3 gün devam eden kursa, Yönetim Sistemleri Baş Teknik Görevlisi Rasim Yılmaz eğitmen olarak katıldı. Kurs, kurum çalışanı, öğrenci ve yönetici adayı toplam 20 kişi katıldı.

TSE Antalya Personel ve Sistem Belgelendirme Müdürlüğü, Yönetim Sistemleri Baş Teknik Görevlisi Rasim Yılmaz, kursiyerlerin, KYSyi şirket veya kuruluşlarına adapte etmeleri amacıyla düzenlendiğini söyledi. Yılmaz, "KYSyi burada öğrenen kursiyeler daha sonra kurumlarına öğrendikleri kural ve şartları adapte etmekle ilgili çalışmalarına başlayacak." dedi.

Yılmaz, ALTSO'nun kurumsal anlamda eğitime öncülük eden bir yapısı olduğunu dile getirerek, "Çok sayıda il ve ilçede bulunarak eğitimlere katıldım. Alanya Ticaret ve Sanayi Odası sayın başkanın da ifade ettiği üzere ülkemizde eğitim anlamında en ön saflarda yer almaktayız. TSE ile işbirliğinde ve uyum içerisinde ALTSO ile geçmişte olduğu gibi gelecekte de çalış-

malarımız olacaktır" dedi.

Kursa sadece Alanya'dan değil Ankara Orta Doğu Teknik Üniversitesi'nden de katılım oldu. ODTÜ Kimya Bölümü Son Sınıf Öğrencileri kursun diğer şehirde oranla Antalya'da daha uygun ekonomik koşullarda ve daha iyi bir ortamda gerçekleştiği için ilçemizi tercih ettiklerini söylediler.

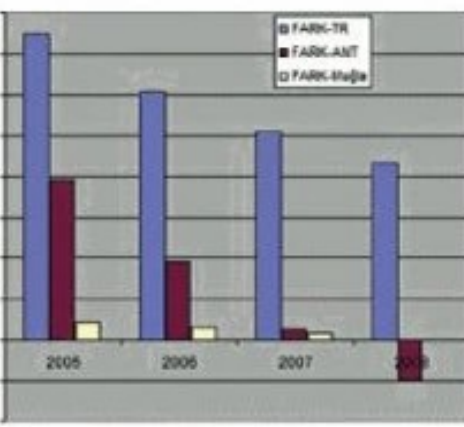
Oda Başkanımız Kerim Taç da eğitime verdikleri öneme işaret ederken özellikle gençleri ALTSO'da eğitim alırken görmekten memnuniyet duyduklarını dile getirdi.





# Ana pazar Rusya mı olacak?

2008'in 8 aylık turist girişi verilerine göre Rusya, Antalya pazarında Almanya'yı ilk defa geride bırakırken, Türkiye genelinde de Almanya ile arasındaki farkı büyük bir hızla kapatmaya devam ediyor.



**S**on yıllarda Antalya merkezli girişlerin yoğunluk kazandığı Rusya pazarı, Türkiye'nin ana pazarları arasında ilk sıraya yerleşecek mi? Rus pazarından gelenlerin ilk defa Antalya'da Almanya pazarını geride bırakmasının ardından, Türkiye genelinde de benzer bir eğilim gözle çarpıyor. Turistik iller bazında talep dağılımı farklı olsa da kıyı bölgelerimizde özellikle Rusya pazarından önemli miktarda artışlar gözleniyor.

## ■ Antalya'nın ardında n

2007 yılının 8 aylık döneminde Antalya'da Almanya pazarı ile başa baş noktaya gelen



Rus pazarı ilk defa bu yılın 8 aylık döneminde Almanya'yı 200 bin turist girişi ile geride bıraktı.

Türkiye geneline bakıldığında ise farkın hala Almanya lehine olduğu görülüyor. Ancak 1,5 milyon olan fark neredeyse yarıya inmiş durumda.

## ■ Muğla'da Ruslar öne geçiyor

Alman Rus pazarı karşılaştırmasında Muğla'da da Antalya örneğine benzer süreç yaşanıyor. 8 aylık dönemde geçmişte 6070 bin kişi bandında olan Almanya lehine fark, 2008'in aynı döneminde bin kişiye kadar giremedi.

Öte yandan Alman pazarının Rusya'dan güçlü olduğu Pazar olan İstanbul ve İzmir'de fark Almanya lehine devam ediyor.

## ■ Antalya girişlerinde Rusya-Almanya karşılaştırması (8 aylık veriler)

	2005	2006	2007	2008
ALMANYA	1 735 909	1 402 060	1 419 231	1 501 521
RUSYA	967 971	1 016 422	1 367 190	1 692 416
FARK-Antalya	777 938	383 658	52 041	-190 895

## ■ Muğla girişlerinde Rusya-Almanya karşılaştırması (8 aylık veriler)

	2005	2006	2007	2008
ALMANYA	177 291	142 275	132 022	134 559
RUSYA FED.	90 660	79 902	102 103	133 388
FARK-Muğla	86 628	62 373	29 919	1 171





# EUROMED



# Alanya da faaliyet gösteren yabancı sermayeli firmalar raporu yayınlandı



İlçemizde son yıllarda sayısı hızla artan yabancı sermayeli firmalar ile ilgili ayrıntılı rapor hazırlandı. Alanya Ticaret ve Sanayi Odası Turizm Dış İlişkiler Şubesi tarafından hazırlanan raporda yabancı sermayeli firmaların Türkiye ve dünyadaki durumu ile Alanya'da faaliyet gösteren yabancı sermayeli firmaların da ayrıntılı bilgilerine yer verildi.

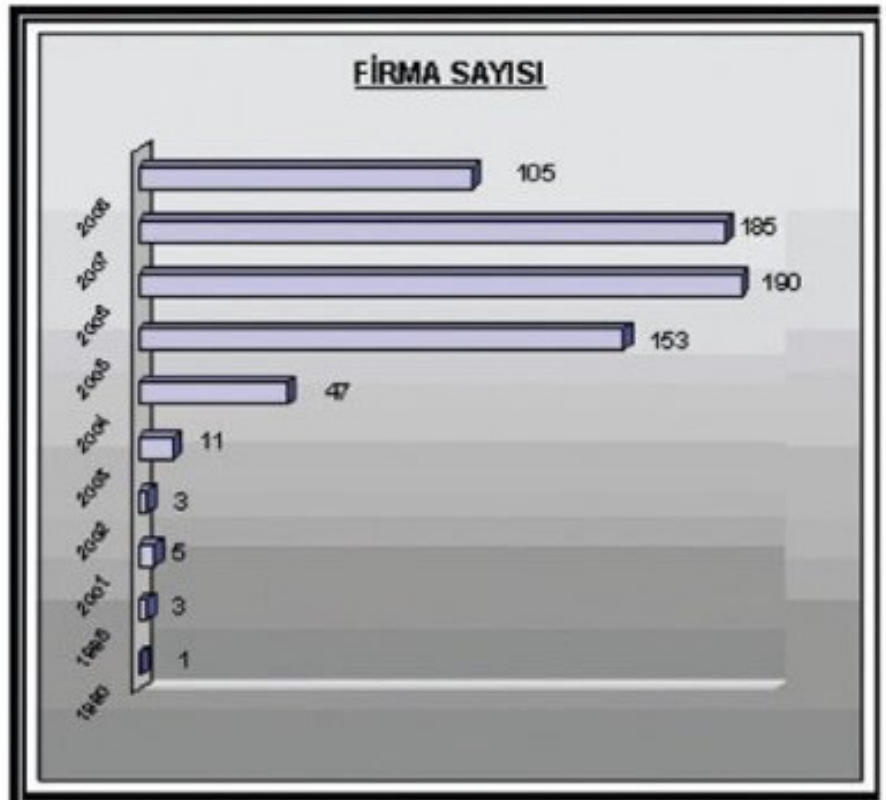
İlçemizde son yıllarda sayısı hızla artan yabancı sermayeli firmalar ile ilgili ayrıntılı rapor hazırlandı. ALTISO Turizm & Dış İlişkiler Şubesi tarafından hazırlanan raporda yabancı sermayeli firmaların Türkiye ve dünyadaki durumu ile Alanya'da faaliyet gösteren yabancı sermayeli firmaların da ayrıntılı bilgilerine yer verildi. Ekim 2008 ayı itibarıyla kayıtlı aktif durumda olan toplam 722 yabancı sermayeli firmaların faaliyete geçtikleri yıllara, faaliyet konularına, uyruklarına ve yerleşim yerlerine göre dağılımlarına yer veriliyor. Raporun tamamı ALTISO'nun resmi web sitesinde olan [www.altiso.org.tr](http://www.altiso.org.tr) adresinde yayınlanmaya başlandı. Rapor özellikle yatırımcılar açısından tam bir rehber niteliği taşıyor. Kitapta özetle şu bilgiler yer alıyor.

## ALANYA'DA FAALİYETE GEÇEN ULUSLARARASI SERMAYELİ ŞİRKETLERİN (YABANCI SERMAYELİ) FAALİYETE GEÇTİKLERİ YILLARA GÖRE DAĞILIMI

Türkiye'de yaşanan gelişmeler ile paralel olarak Alanya'da faaliyete geçen uluslararası sermayeli şirketlerin sayısında 2004 yılında hareketlilik yaşanmaya başlamıştır. 2007 yılı verilerine göre Türkiye'de toplam 3702 uluslararası sermayeli şirket kurulmuştur. Alanya'da ise 2007 yılında 185 uluslararası sermayeli şirket kurulmuş olup, Türkiye genelinin % 5'ini oluşturmuştur.



KAYIT TARİHİ	FİRMA SAYISI	%
1990	1	0,14
1991	1	0,14
1992	1	0,14
1993	2	0,28
1994	4	0,55
1995	3	0,42
1996	3	0,42
1997	4	0,55
1998	3	0,42
1999	1	0,14
2001	5	0,69
2002	3	0,42
2003	11	1,52
2004	47	6,51
2005	153	21,19
2006	190	26,32
2007	185	25,62
2008	105	14,54
<b>TOPLAM</b>	<b>722</b>	<b>100,00</b>



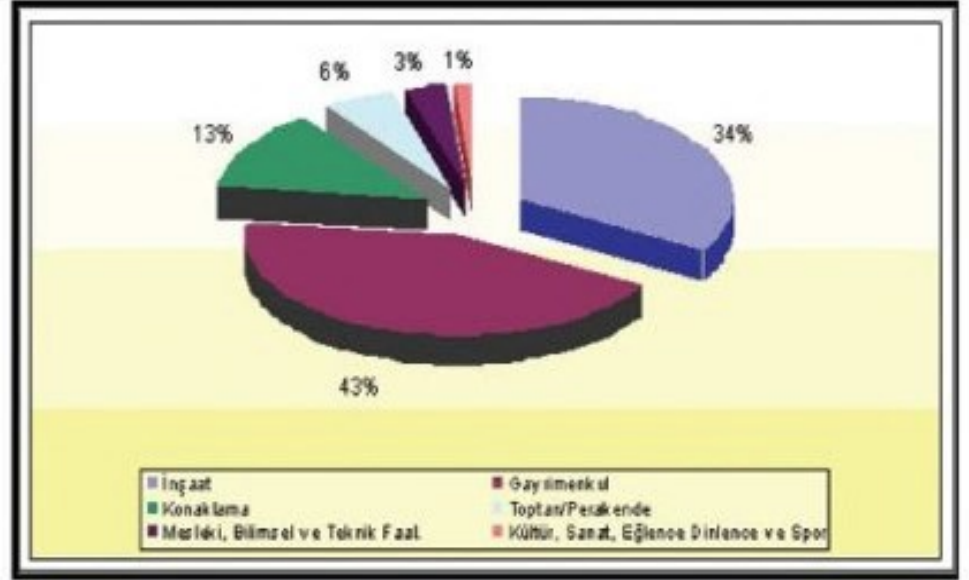


2003 yılına kadar ilçede yeni kurulan uluslararası sermayeli şirketlerin sayısı yılda ortalama 3 seviyelerinde iken 2005 yılında bu sayı 47'ye çıkmaktadır. Ancak, 2005 yılından sonra 3,3 katına çıkarak rekor artış yaşanmıştır. 2005 yılından sonra Alanya'da faaliyete geçen uluslararası sermayeli şirketler yılda ortalama 158'dir.

Bugün, Alanya'da bulunan 722 uluslararası sermayeli şirketin %87,7'si son dört yılda kurulmuştur. Yıl bazında incelendiğinde; %14,51 2008 ilk 9 ayında, %25,6'sı 2007 yılında, %26,3'ü 2006 yılında, %21,2'si 2005 yılında faaliyete geçmiştir.

Alanya'da bu dönemde yaşanan hızlı artışın en önemli nedeni yabancılara yönelik konut satışlarında yaşanan canlılıktır. İlçemiz sahip olduğu turizm potansiyeli ile, her yıl bir milyonu aşkın değişik ülkelerden turisti ağırlayan ve ülke ekonomisine bir milyar dolara üzerinde katkı sağlayan bir kapasiteye sahiptir. İlçemiz bu yönüne ilaveten sahip olduğu ılıman iklimi ve coğrafi güzellikleri sayesinde binlerce yabancı uyruğunun da sürekli yaşaması için talep ettiği bir yöre haline gelmiştir. Her geçen yıl artan bu talep neticesi kuzey ülkeleri başta olmak üzere yabancılara yönelik gayrimenkul satışlarında yoğun bir talep yaşanmıştır. Bu talep ilçemizde inşaat ve buna bağlı sektörleri canlandırmış ve yılda ortalama 2-3 bin bağımsız bölümlerin sadece yabancılara yönelik olarak imalatı gerçekleştirmiştir.

İlçemizde halen faal olan uluslararası sermayeli 722 şirketin %40'ı aşkını olan 300'ü



emlak alım satımı ve komisyonculuğu olan gayrimenkul sektöründe 233'ü inşaat sektöründe faaliyet göstermektedir. 39 şirket ise; toptan/perakende ticareti, hizmet sektörleri ve diğer alanlarda yer almışlardır.

Raporda sadece Alanya değil ülkemizdeki yabancı sermaye hareketleri de ayrıntılı biçimde yer alıyor.

Sektörel dağılım incelendiğinde 2 sonuç dikkat çekmektedir. 1. si, uluslararası sermayeli şirketlerin %74'ünü Gayrimenkul ve İnşaat sektörü oluşturmaktadır. Bu sektöre bağlı olarak mobilya, tesisat, uzman bina temizliği, çeşitli inşaat malzemelerinin perakende

de ticareti gibi iş alanlarında da hareketlilik yaşanmaktadır. 2. sı ise, turizm sektörüyle ön plana çıkmış olan ilçemizde uluslararası sermayeli şirketlerin bu alandaki yatırımları %11 oranında sınırlı kalmaktadır ve bu sektöre yönelmemektedir. Ayrıca toptan/perakende ticareti %5, diğer hizmet sektörleri %7 ve diğer sektörler %3 olarak dağılım göstermektedirler.

Çok geniş kapsamlı hazırlanan raporda ayrıca yabancı sermayeli şirketlerin ülkelere göre, beldelere göre, sermaye miktarına göre, ülkelerine göre, kuruluş türlerine göre durumları da yer alıyor.

ULUSLARARASI SERMAYELİ FİRMALARIN FAALİYET KONULARINA GÖRE DAĞILIMI			
SIRA	SEKTÖR	KAYITLI FİRMA SAYISI	%
1	GAYRİMENKUL FAALİYETLERİ (EMLAK KOMİSYONCULUĞU)	300	41,55
2	İNŞAAT	233	32,27
3	KONAKLAMA VE YİYECEK HİZMETİ FAALİYETLERİ	89	12,33
4	TOPTAN VE PERAKENDE TİCARET	39	5,40
5	MESLEKİ, BİLİMSEL VE TEKNİK FAALİYETLER	21	2,91
6	KÜLTÜR, SANAT EĞLENCE, DİNLENME VE SPOR	10	1,39
7	İDARİ VE DESTEK HİZMET FAALİYETLERİ	6	0,83
8	EĞİTİM	5	0,69
9	MADENCİLİK VE TAŞ OCAKÇILIĞI	4	0,55
10	BİLGİ VE İLETİŞİM	4	0,55
11	İMALAT	3	0,42
12	İNSAN SAĞLIĞI VE SOSYAL HİZMET FAALİYETLERİ	3	0,42
13	SU TEMİNİ, KANALİZASYON, ATIK YÖNETİMİ VE İYİLEŞTİRME FAALİYETLERİ	2	0,28
14	ULAŞTIRMA VE DEPOLAMA	1	0,14
15	FİNANS VE SİGORTA FAALİYETLERİ	1	0,14
16	DİĞER HİZMET FAALİYETLERİ	1	0,14
GENEL TOPLAM		722	100,00



# AİLE ŞİRKETLERİNDE KURUMSALLAŞMA

## EĞİTİMİ

Alanya Ticaret ve Sanayi Odası tarafından, üyelerinin kişisel ve mesleki gelişimlerine katkı sağlamak amacı ile düzenlenen eğitim programları devam ediyor. Bu kapsamda 2008 yılı için programlanan söz konusu seminerlerin ilki "Aile Şirketlerinin Yönetimi İle Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma" eğitimi 08 Kasım 2008 Cumartesi günü gerçekleşti.

**E**ğitime Danışman Çağlar Çabuk konuşmacı olarak katıldı. Çabuk Aile şirketlerinin genel yapısı, kuruluşu, avantajları, dezavantajları ve karşılaşılan sorunlara ilişkin çeşitli örneklemelerde bilgi aktardı. Bugüne kadar çok sayıda holdingde danışmanlık yapan Çabuk, aile şirketlerinin en büyük avantajının çabuk karar verebilme yeteneği olduğunu ve bu özelliğin en verimli biçimde kullanılmaması halinde büyük sıkıntılar yaşanabileceğine dikkat çekti.

Çabuk hızlı davranma, çabukluk ve karar verme mekanizmalarının diğer şirketlere göre aile şirketlerinde daha kolay olduğunu ama geleneksel yapı, aile düzeni, şirket içindeki roller gibi faktörlerin zaman zaman bu avantajı dezavantaja dönüştürebileceğine dikkat çekti.

Aile şirketlerinde en çok görülen sorunları sorularıyla Çabuk, "Sermaye yetersizliği, Kurumsallaşamama ve Plansızlık, Güç Kavgası, Kuşak Çatışması, Yetki ve Sorumluluk Paylaşımı, Profesyonel Yönetici ile şirket ortakları arasındaki görüş farklılıkları, Yetersiz kontrol ve değişen rekabete ayak uyduramama" gibi etkenleri ilk sıraya koydu.

Çabuk kuşak çatışması ve şirketin kuşaktan kuşağa devrinin aile şirketlerinin varlığını direk olarak etkileyen etkenlerin de başında geldiğini söylerken, "Güntümüzde Cumhuriyet öncesi kurulan ve varlığını güntümüze kadar başarıyla taşıyan aile şirketleri var. Ama buna karşın kuşaktan kuşağa devri bilinçli ve planlı yapılmadığı için varlığını yitiren belki yüzlerce aile şirketi de var. Aile şirketlerinde bu kuşaktan kuşağa devir ve kuşaklar içerisindeki fikir çatışmaları önemli dikkate alınmalı ve sorun teşkil etmeden çözümler üretilmelidir" dedi.



Toplam dört bine yakın faal şirketin bulunduğu ilimizde birçok kesimi yakından ilgilendirecek eğitimin, özellikle şirket yöneticileri ve ortakları ile üst düzey yöneticileri için son derece yararlı olduğu gözlemlendi.

Eğitime ilişkin bir değerlendirme yapan Alanya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Taç, "Küçük ya da aile şirketi özelliğine sahip işletmelerin varlıklarını uzun süre devam ettirebilmeleri, ekonomik hareketlilik ve değişen piyasa koşullarından fazla etkilenmeden ayakta kalabilmelerinin şartı olan "kurumsallaşma" konusu ile şirket yönetiminin temel kurallarının işleneceği eğitim programları ilgililer için büyük önem taşımakta. Bu manada kişisel eğitimlerin ilkinde bu konunun ele alınması uygun görüldü. Kişisel Eğitim Programımız sırasıyla, 15 Kasım 2008 Cumartesi "Etkili İletişim Ve Kişiler Ara-

sı Davranış Geliştirme", 22 Kasım 2008 Cumartesi "Kurum Kültürünün Oluşturulması", 06 Aralık 2008 Cumartesi "Güzel Konuşma Ve Beden Dil", 20 Aralık 2008 Cumartesi "Müşteri İlişkileri Yönetimi Ve Birebir Pazarlama" kursları ile devam edecek" dedi.





# İŞLETMELERDE KURUM KÜLTÜRÜNÜN OLUŞTURULMASI EĞİTİMİ

ALTSO, Kurum Kültürünün oluşturulması konulu eğitim semineri 22 Kasım 2008 Cumartesi günü gerçekleştirildi. Seminerde ayrıca bir önceki seminere katılanların da katılım belgeleri Oda Yönetim Kurulu Başkanımız Kerim Taç ve Yönetim Kurulu Üyemiz Hasan Kayhan'ın katılımıyla verildi.

**A**LTSO tarafından, üyelerimizin kişisel ve mesleki gelişmelerine katkı sağlamak amacıyla düzenlenen eğitim programına konuşmacı olarak Dr. Meral Arık TOPRAK katıldı. Dr. Meral Toprak Odamızın eğitim faaliyetlerinin Türkiye'de örnek teşkil ettiğini ve bu manada Odamız yönetiminin bu başarılı çalışmalarına devam temennisinde bulundu. ALTSO Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Taç da, Türkiye'de bir ilki gerçekleştirerek "ALTSO Sürekli Eğitim Merkezi" kurduklarını ve 10 yıl gibi kısa sürede toplam 16 bin sertifika dağıttıklarını söyledi. Taç yönetim olarak eğitim çalışmalarına çok önem verdiklerini de sözlerine ekledi.

Eğitime ilişkin bir değerlendirme yapan ALTSO Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Taç, "Küçük ya da aile şirketi özelliğine sahip işletmelerin varlıklarını uzun süre devam ettirebilmeleri, ekonomik hareketlilik ve değişen piyasa koşullarından fazla etkilenmeden ayakta kalabilmelerinin şartı olan "kurumsallaşma" konusu ile şirket yönetiminin temel kurallarının işleneceği eğitim programları ilgililer için



büyük önem taşımakta. Bu manada kişisel eğitim programımızın bu bölümünde işletmelerde "Kurum Kültürünün Oluşturulması" semineri uygun görüldü 06 Aralık 2008 Cumartesi "Güzel Konuşma Ve Beden Dil", 20 Aralık 2008 Cumartesi "Müşteri İlişkileri Yönetimi Ve Birebir Pazarlama" kursları ile devam edecek" dedi.





# İMALATÇI ESNAF VE SANATKARLAR İLE KOBİLERE SIFIR FAİZLİ CANSUYU KREDİSİ DESTEĞİ

## Uygulama ile İmalatçı Esnaf Ve Sanatkarlar ile Kobi'lere 350 Milyon YTL'lik Kredi Kullanılacak

**S**anayi ve Ticaret Bakanı Zafer Çağlayan tarafından düzenlenen 18.11.2008 tarihli basın toplantısında, Küçük ve Orta Ölçekli Sanayi Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı'nın (KOSGEB), imalatçı esnaf ve sanatkarlarda KOBİ'lere yönelik yeni bir destek paketinin uygulamaya konulduğu bildirildi.

50 milyon YTL'lik kaynakla başlayacak olan uygulamada "İmalatçı esnaf ve sanatkarlara KOBİ'lere "0" faizli, İstihdam Endeksli Cansuyu Kredisi Desteği" sağlanacak. Bu kaynakla ulaşılacak kredi hacmi 350 milyon YTL'ye ulaşacak.

Bu programda, İmalatçı Esnaf ve Sanatkar ile 2008 yılı Ekim ayı itibarıyla çalışan sayısı 9'a kadar olan Mikro Ölçekli KOBİ'lere 25.000 YTL kredi kullanılacaktır.

İmalatçı Kadın Esnaf ve Sanatkarlara 30.000 YTL kredi kullanılacaktır.

KOBİ'lerde ise 2008 yılı Ekim ayı itibarıyla 9'un üzerinde çalışanı olanlara, bu sayının üzerindeki çalışan başına 2.000 YTL artı kredi sağlanacaktır.

Çalışan başına artı 2.000 YTL, 25.000 YTL'lik limitin üzerine eklenecektir.

Böylelikle, örneğin 35 çalışanı olan bir KOBİ, 9'a kadar ki çalışanı için 25.000 YTL alacak, artı 26 çalışanı için de 52.000 YTL olmak üzere toplam 77.000 YTL kullanabilecektir.

KOBİ'lere sağlanacak can suyu desteğinin üst limiti ise

100.000 YTL olacaktır.

Bu programda kredi kullanacak olan esnaf ve sanatkarlar ile KOBİ'lerimiz, krediyi, ilk 3 ayı ödemesiz kalan aylık eşit taksitler halinde üzere toplam 12 ayda ödeyecektir. Yani kredinin vadesi bir yıldır.

Program kredisinin %20'si Güneydoğu Anadolu Bölgesi ve Doğu Anadolu Bölgesi'nde, %20'si Diğer Kalkınmada Öncelikli Yörelere ve %60'ı da Normal Yöre ve Gelişmiş Yörelere bulunan esnaf ve sanatkarlar ile KOBİ'lere kullanılacaktır.

Başvularına göre, bölgeler arasında limit kaydırmaları yapılabilecektir.

10.000'e yakın İmalatçı Esnaf ve Sanatkar ile KOBİ'nin yararlandırılması planlanan programda, kredi kullanımını 350 milyon YTL'lik kaynakla sınırlı olacaktır.

Bu programdan yararlanmak isteyen İmalatçı Esnaf ve Sanatkar ile KOBİ'lerimizin kredi talepleri, başvuru sırasına göre değerlendirileceği için iletişim bilgileri [www.kosgeb.gov.tr](http://www.kosgeb.gov.tr) adresinde yer alan KOSGEB Merkez Müdürlükleri veya ALTSO bünyesinde faaliyet gösteren KOSGEB Sinerji Odağı ile iletişime geçilmesi ve başvurularının ivedilikle yapılması faydalı olacaktır.

Kredi destek başvuruları, 26 Kasım 2008 Çarşamba günü mesai saati başlangıcı itibarıyla, Ziraat Bankası, Garanti Bankası, Yapı Kredi Bankası, Vakıfbank, Şekerbank, TEB ve Fortisbank şubelerinden birine yapılabilir.

"Farklı düşün"

erdal  
kuaför

Erdal AVARA

Telefon: 0242 513 09 29  
Şekerhane Mah. Teflikiye Cad.  
Doğu Hattı Dolmuş Durağı Çıkışı  
Atilla 3 Apt. Kat: 1 No: 2  
07400 ALANYA



haber  
alanya  
gazetesi



# Turizm sektöründe hijyen yaklaşımları

Necdet ERDOĞMUŞ

Gıda Mühendisi



**T**urizm sektörü gıda tüketiminin son derece hızlı ve geçtiği olduğu bir gıda hazırlama ve tüketme alanı. Özellikle her şey dahil otellerde gıda tüketiminde sansız bir yaklaşım olduğu ve aynı anda otelin birçok noktasında 24 saatte verilen sürelerde yapılan gıda tüketiminin devam ettiği göz önüne alındığında güvenli gıda kavramının kontrolünde aksaklıklar olma ihtimali yükseldiği görülmektedir. Yada diğer deyişle sürekli gıda tüketildiği için hijyen riski oluşmakta olup buna bağlı olarak kontrol edilmesi gerekli alan sayısı çoğalmakta ve sonuç itibarı ile gıda güvenliği tehlikeye girmektedir.

Otelin bu konulardaki bilinç düzeyi ve konuya verdikleri önem yada yasal zorunluluklar nedeniyle çözüm bulmak istendiğinde gıda güvenliğinin mal kabulden sunuma kadar bir çok alanda konunun uzmanı kişiler tarafından talep edilmesi, koruyucu tedbirlerin alınması, belli periyotlarda kontrollerin yapılması ve kalite çözüm olarak yönetim sistemlerinin kurulması, insana bağlı kontrolden uzaklaştırılması gözlemlenmektedir. İnsana bağlı yaklaşımlarla yapılan kontrol ve denetimleri profesyonel yönetim sistemleri için son derece maliyetli ve para kaybına neden olan tedbirlerdir. Sistemin standartlaştırılması ve çıkan sorunları çözmeye yönelik çalışmalar yerine, sorun tespitinin yapılarak sorun çözümlerini seçilen sistemlere hızlı bir geçiş yapılması çok önemli bir gereksinimdir.

Otellerde gıda ile ilgili işlemler setlenmeden sunuma kadar devam eder. Setlenme, Mal kabul, depolama, pişirme, sunum noktalarında dikkat edilmesi gereken bazı önemli noktalar vardır. Depolama sıcaklık kontrollerinden gözünüdürmeye, bulağ kullanımdan çöp kovasına kadar önem sırasına göre her biri için hassas davranılması gerekli alanlarda aranan bazı şartlar aşağıda sıralanmıştır.

## MAL KABUL VE DEPOLAR

■ Hammaddede, mamul ve yarı mamul madde girişi kontrollü yapılmalı, gıdalar depolama girişine kadar külenmemeli, özellikle çöp toplama odaları hammaddede girişlerinden uzak olmalıdır.

■ Soğuk zincirle gelen gıdalarda teslim alma sıcaklığının kontrol edilmesi ve mümkünse kaydedilmesi zorunludur.

■ Bütün gıdalar Tarım Köy Bakanlığından üretim izni olmalı, son kullanma tarihine dikkat edilmelidir. Ambalaj yırtılmış, küllenmiş, niteliği

bozulmuş gıdalar kullanılmamalıdır.

■ Bu konuda satın alma birimleri uyarılmakla birlikte, tedarikçilerden bu şartlar talep edilmelidir.

■ Tedarik edilen gıdalar niteliğine uygun şekilde aynı aya depolanmalıdır (karnın etkenlerinden ürünlere-pestisit ve unlu mamuller-süt ve süt ürünlere-meyveler-selâz ve meyveler vs.)

• Karnın et, karneler veya deniz ürünleri şoklu olarak geliyorsa şok odaları bulunmalıdır.

■ Soğuk depolanan ve şok odalarının dışında termometreler bulunmalı ve sıcaklık kontrol altında tutulmalıdır. Soğuk depolarda +4, şoklarla -18 derecenin üzerine çıkılmamalıdır.

■ Sıcak muhafaza gereken yemekler için kullanılan depolanan üzerinde termometre bulunmalı.

■ Kuru gıdalar için ayrı bir depo oluşturulmalı, havalandırma etkin olarak sağlanmalıdır. Rafler paslanmaz çelik olmalı, depolanan üzerine dikkat edilmesi, plastik paketler kullanılmalı, depoya ilk giren ilk çıkarılmalıdır.

■ Kuru gıda deposunda nemölçer ve termometre olmalı, sıcaklık 12 derecede tutulmalıdır.

## MUTFAK ALANI

■ Mutfakta işlenen her gıda grubu için niteliğine uygun farklı hazırlama bölümleri oluşturulmalıdır. Özellikle et ve peşta hazırlama bölümlerinin ortam sıcaklığının kontrol altında olması gereklidir.

■ Sebze için ayrılan bölümde özellikle yıkama düzeninin oluşturulması gereklidir.

■ Mutfakta kullanılan her türlü alet ve ekipman paslanmaz ve koruyucu üretilen malzemelerden yapılmalıdır (paslanmaz çelik vs.)

■ Kızartma süzgeçleri sık sık yıkanmalı la zartma yağları ise 2 seferden fazla kullanılmamalıdır.

■ Bulağ vs. için duvara monte edilmiş çelik askalar bulunmalıdır.

■ Duvar ve zeminin yıkanabilir ve dezenfekte edilebilir olması.

■ Havalandırma etkili bir şekilde sağlanmalı, devlumbaz ve aspiratörler kullanılmalıdır.

■ Pencere ve kapılardan böcek, kemirgen ve sinek girişini engelleyecek tedbirler alınmalıdır. Eğer ilaçla mücadele ediliyorsa bundan gıdaların ve insanların etkilanmemesine dikkat edilmelidir.

■ Sürekli akar soğuk su bulunmalıdır.

■ Bulağ ve kazan yıkama bölümleri ayrı olmalı, bulağın yıkama sıcaklıklarını gösteren bir bulağ makinesi ile yıkanmalıdır.

■ Yıkanan bulağlar hijyenik bir ortamda muhafaza edilmelidir.

■ Temizlik programının oluşturulması ve kayıtların tutulması,

■ Mutfakla hazırlama bölümlerinde ve tuvaletlerde elle kumanda edilmeyen muslukların bulunması.

■ Kullanılan temizlik malzemeleri ve dezenfektanların sağlık bakanlığından izni olması ve doğru kullanılması.

## GENEL

■ Kullanılan su Türk Gıda Kodeksine uygun içme suyu niteliğinde olmalıdır.

■ Atık su drenaj sistemleri yeterli olmalı ve kokusuz, böcek vs. için gerekli önlemler alınmalıdır.

■ Temizlik ürünlerinin aynı bir bölümde kapalı olarak muhafaza edilmesi gereklidir.

■ Çöp kovalarının mutfağa pedallı olması, çöpün düzenli bir şekilde uzun süre biriktir-



meden mutfaktan uzaklaştırılması

■ Tuvalet glasselerine hijyen basıyetlerinin oluşturulması, sürekli dezenfektanla sıvı sabun ve lağıt havlu kullanılması

■ Ağık büfe servislerde soğukların sıcak, soğukların soğuk muhafaza altında servise sunulması

## PERSONEL

■ Çalışanların işlerine uygun çalışma kıyafetlerinin bulunması ( Bonce, Ektiven, Önlük, Terlik vs.)

■ Soyunma giyinme odalarının mutfaktan bağımsız, yeterli sayıda ve düzenli olması, personel yemekhanesinin gezeldi teknik ve hijyenik şartları taşınması

■ Çalışanların 6 ayda bir portör, 12 ayda alekjer kontrollerinin yapılması,

Her gün binlerce insanın sunulan hizmetlerden yararlandığı ve etkileneceği gerçeği temel alınarak, gıda sanayinin son derece önemli sektörlerinden biri olan turizm sektöründe "Gıda Güvenliği" gittikçe daha fazla önem kazanmaktadır.

Otelde hijyen kullanan gösterilecek özen çok büyük önem taşımaktadır. Hijyen kurallarına uyulmaması sonucu otelde yaşanabilecek bir gıda zehirlenmesinde zehirlenmeye yol açan ürün merkeze değil, otelin adı ön plana çıkmaktadır.

Otelde yaşanan gıda sorunu problemler önceden alınacak planlı tedbirler ile bertaraf edilebilmektedir. İnsan sağlığının korunması, hijyenik şartlarda gıda üretimlerinin yapılması, az maliyetle otel tüketimlerinin sağlanması bilingli yaklaşımlarla mümkün olmaktadır.

Gıda güvenliği sisteminin bilinginde faaliyet gösteren oteller hem iç hem de dış turizmde sektöre farklılık yaratma fırsatı yakalamaktadır.

Ülkemizlede gelecek yıllarda fiddikden hissedilen bilingci üretken sağlıklı otellerin artması dileği ile saygılar.







# KOSGEB

## KOSGEB in faizsiz kredi ve hibe desteklerinden faydalananın!

**S**anayici Üretici olarak faaliyet yapan firmalara, dönemsel olarak açtığı faizsiz kredileri ile ve rutin devam eden hibe destekleriyle üretim faaliyetlerine destek çıkan KOSGEB hizmetlerini hızla devam ettirmektedir.

Kosgeb de en temel şartlar; makine ile üretim yapmak, en az 1 SSK'lı veya BAĞ-KUR lu çalışan olması, 25 trilyonun altında bir satış (mali bilanço) olması ve Kapasite raporu olması şartları aranmaktadır. Bu şartlar varsa, istenilen evraklar da hazırlanır ve işlemlere devam edilir. Bürokrasi kısmına takılıp önyargı oluştuğunuzun tavsiye ederim, çünkü size devlet faizsiz kredi ve hibe destek (karşılıksız) veriyor, elbette yapılması gereken işler ve getirilmesi gereken evraklar olacak.

Türkiye de üretici olan firmalarla yakın ilişki içinde bulunan KOSGEB, Alanya da da KOSGEB/sinerji odası olarak faaliyetlerini sürdürmekte ve bu konuda ; firmaların ihtiyaçları doğrultusunda gerekli işlemleri yapıp hazır durumda olmalarını ve önemli olan bir şey de; firmaların bu konulardaki talepleri ve devam ettirmeleridir.

Evet, üretimden kast, makine ile bir mamulün, hammaddenin başka bir mamule dönüşmesi gerekmektedir. Bir firmanın sanayici olup olmadığını en iyi belgeleyen belge Sarayı Scil Belgesidir. Bu belge aynı zamanda elektrik indiriminden de yararlanmayı sağlar.

Kosgeb; hizmet, satış, turizm, tarım sektörlerinde faaliyet gösteren firmalara yardımcı olmaz. Aynı zamanda yeni kurulacak bir firma için de yardımcı olmaz, eğer yapılan çalışma yeni bir ürün (buluş) geliştirme ve Arge hedefi faaliyetleri yönünde ise o konuda en yakın TEKMER (teknoloji merkezi) ne başvurulabilir.

KOSGEB'de istihdam kredisi (eleman kredisi), ihracat kredisi, makine-teçhizat kredileri vardır.

Bu krediler dönem dönem açılış şartları uygunsa krediye başvurulabilir banka ile herhangi bir sıkıntı yoksa, KOSGEB de onay ver-

Kosgeb ; Küçük ve orta ölçekli sanayi geliştirme ve destekleme idaresi başkanlığı, Sanayi Bakanlığına bağlı bir kurumdur. Bölge müdürlüklerinin olmadığı yerlerde ticaret odaları ile ortak olarak oda (sinerji odağı) açılır, o il/ilçedeki sanayi üreticileri ile yakın temas sağlanıp işlemleri yapılır.



dikten sonra kredi kullanılabilir.

Normalde devam eden kredi tutarları ve ödemeleri:

+ İstihdam kredisi : 1-5 arası yeni personel alımı, kişi başına 20 milyar, toplam üst limit 100 milyar , 18 ay ödemeli , ilk 6 ay ödeme yok, 6. 12. 18. ay sonu olmak üzere 3 taksit şeklinde,

+ Makine kredisi : gıda üretimi yapanlara yönelik, üst limit 125 milyar, 24 ay ödemeli, ilk 12 ay ödeme yok , 12. ay 18. ay 24. ay olmak üzere 3 taksit

+ ihracat kredisi : ihracatçılara yönelik, üst limit 100.000 \$YTL karşılığı olarak çekilic, 6. ayın sonunda hepsi ödenir.

\* bu kredilerin zamanı, şekli ve şartları değişebilir. Hangi esnafa, hangi şartlarda nasıl verileceği, vs..

\* firmalara tavsiyem, kredi kullanımında çalışmış (tanış) oldukları ki (KOSGEB in de anlaştığı) bankalara müracaat etsinler. İşlemleri daha kolay olsun sıkıntı çekmesinler. Nitekim bazı bankalardan sıkıntılar yaşandı.





Ayrıca KOSGEB'in, firmaların talepleri ve hedefleri doğrultusunda çizmiş olduğu yol haritası ile firmalar hibe desteklerden yararlanabilir

" Bu hibe desteklerden bazıları "

Sistem belgelendirme desteği (belge başına 2500, toplam 10000 YTL) TÜRKAK ve TSE den

Fuar destekleri (tutulmuş açık-kapalı alan m2 başına göre, % 50-60 oranında değişir)

Broşür katalog (3000 YTL) -etiketli od bastırma (4000 YTL) % 50 oranında desteklenir

Nitelikli eleman desteği (aylık maaş üst limit 1000 YTL )

Danışmanlık desteği (üst limit 15000 YTL ,% 60 oranında desteklenir)

Yurt dışı marka tescil desteği (üst limit 10000 YTL ) vs...

\* destekler KOSGEB havuzundaki tedarikçi firmaların herhangi birisiyle anlaşarak yapılır KOSGEB le genel sözleşme yapılmadan yapılan hiçbir işleme KOSGEB destek vermez.

2008 yılı itibarıyla bugüne kadar açılan krediler;

! Mayıs ayı itibarıyla açılan makine kredisinden Alanya da 6 firma başvurdu , 2 firma aldı, bu oran belki az ama Türkiye geneline göre yüksek bir orandır.

! Ağustos ayında açılan Küçük Esnaflara yönelik can suyu kredisine 42 firma başvurdu 34 firma aldı, diğerleri bankayla ilgili problemleri olduğu veya başvuruda geç kaldıkları

için alamadılar Bunlardan 3 tanesi bayan işletmeci idi Başvuranlar mobilyacılar, gıda sektörü, pvc, alüminyum doğrama, mermer işletmesi, makine imalatçısı, vb.

! Eylül ayı itibarıyla açılan ihracat kredisinde 1 firma başvurdu ve aldı.

Bizde temel şartlardan biri olan Kapasite raporunu; işletmeler bağlı buldukları odalardan çıkaracaklar, bu raporun 3 yıllık geçerliliği vardır. Bu rapor sadece KOSGEB de değil; sanayi sicil belgesi (elektrik indirimi) alınmasında, ihracat işlemlerinde, gıda sicili işlemlerinde, ihalelere katılmada, çalışma izni başvurularında, kamu tahsislerinden yararlanma gibi konularda da kullanılan ve istenen belgedir.

" KOSGEB sinerji odası olarak işletmelerimizin bu tür konularda talepleri varsa bir an önce işlemlerini yaptırılmalarını, hazır halde olmalarını tavsiye ederiz ki kredi veya destek talepleri olduğunda işlemleri hızlıca devam etsin, beklemesinler."



T.C. SANAYİ VE TİCARET BAKANLIĞI

**KOSGEB**

KÜÇÜK VE ORTA ÖLÇEKLİ SANAYİ  
GELİŞTİRME VE DESTEKLEME  
İDARESİ BAŞKANLIĞI

En yakın KOSGEB  
Sinerji Odası ile iletişime geçin :

**Yaşar EFE**

Dış Uzman Danışman  
Alanya San. ve Tic. Odası  
Tel: 5121697-46  
yefe@albo.org.tr  
efejasar@gmail.com



"Turizmde Kaliteyi Artırmaya Yönelik Hizmet İçi Eğitim Programı Kış Dönemi" 15 Ekim 2008 tarihinde başladı.

# TURİZM PERSONELİ EĞİTİMLERİ YİNE YENİDEN



*Alanya Kaymakamı,  
Alanya Halk Eğitim  
Merkezi Müdürlüğü,  
Alanya Belediyesi,  
Akdeniz Üniversitesi  
İşletme Fakültesi ve  
Alanya Ticaret ve Sanayi  
Odası işbirliğinde ilk  
etabı Ocak-Nisan 2008  
döneminde gerçekleştirilen  
kursların ikinci etabı  
15 Ekim 2008 günü  
başladı*

**A**lanya Ticaret ve Sanayi Odası Sürekli Eğitim Merkezi dersliklerinde gerçekleştirilen kurslara eğitmen olarak Akdeniz Üniversitesi İşletme Fakültesi öğretim üyeleri katılıyor.

Hedeflerinin başta turizm personelinin eğiterek müşteriye saygı ilke edinmelerini sağlamak, hanırcılık gibi turizme zarar veren etkenleri tamamıyla ortadan kaldırmak ve daha çok kazanan ve çağın gerisinde kalmayan işletmeleri var etmek olduğunu söyleyen ALTSO Başkanı Kerim Taç, kurslar kış döne-

mi süresince periyodik olarak süreceğini söyledi.

Başvuruların bizzat ALTSO Eğitim Şubesine gelerek veya ALTSO Web Sayfa olan [www.altso.org.tr](http://www.altso.org.tr) aracılığıyla yapılabileceğini söyleyen Taç, daha fazla bilgi almak isteyenlerin de 512 16 97 / 30 fax: 5192139 e-mail [uyulmaz@altso.org.tr](mailto:uyulmaz@altso.org.tr)

Öte yandan 17 Ocak - 17 Nisan 2008 Tarihleri arasında gerçekleşen kurslara katılan kursiyerler belgelerini ALTSO Eğitim Şubesinden temin edebilecekleri açıklandı.





# C&K PLATES





# ALTSO'dan emlak sektörüne bir eğitim daha

Alanya Ticaret ve Sanayi Odası ile İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü işbirliğinde 20 – 27 Ekim tarihlerinde "Mortgage Brokerliği-Konut Finansmanı Tanıtım ve Pazarlama Danışmanlığı" kursu düzenlendi.



**A**LTSO Konferans Salonunda gerçekleşen kursta, "Vergi mevzuatı", Mesleki mevzuat ve etik kurallar", Mortgage sistemi ve uygulamaları", Bankacılık sistemi ve uygulamaları" ve "Tutuk" konularında eğitim verildi.

Eğitim ardından yapılan sınavda başarılı olanlara, Milli Eğitim Müdürlüğü Çıraklık Eğitim Merkezi tarafından sertifika verilecek. Kurslara katılan sayısının 150 kişiyi aştığı öğrenildi.

ALTSO Başkanı Kerim Taç, "Mortgage Brokerliği" kursun çalışma hayatındaki hizmet kalitesini artırmak amacıyla başlatıldığını, emlak sektörüne önemli bir katkı sağlayacağını bildirdi. Taç, üye ve çalışanların mesleki bilgi ve becerilerinin geliştirilmesi amacıyla çeşitli dallarda verilen Konut Finansmanı Tanıtım ve Pazarlama Danışmanlığı (Mortgage Brokerliği) kurslarının, İlçe Milli Eğitim Müdürlüğü, Alanya Çıraklık Eğitim Merkezi Müdürlüğü ile işbirliği içerisinde gerçekleştirildiğini kaydetti.

Öte yandan ALTSO tarafından düzenlenen kursların toplam 70 saat sürdüğü belirtildi.





**kahraman  
döviz**



*ALTSO'da  
gerçekleşen  
'Lejyoner Hastalığı  
ve Tesislerdeki  
Uygulamalar'  
konulu seminerde,  
otel genel müdür  
ve teknik  
müdürlerine, tesislerde  
alınması gereken  
önlemler anlatıldı.*

**A**ntalya İl Sağlık Müdürlüğü ve ALTSO işbirliğinde 27 Kasım 2008 tarihinde 'Lejyoner Hastalığı ve Tesislerdeki Uygulamalar' konulu seminer düzenlendi. ALTSO Konferans salonunda otel genel müdürlerine ve teknik müdürlere yönelik olarak düzenlenen seminerde, lejyoner hastalığına neden olan etkenler ele alındı ve önlemleri ve hastalığın ortaya çıkması durumunda yapılması gerekenler de detaylı bir şekilde anlatıldı. İlçe Sağlık Grup Başkanı Doktor Mehmet Ali Köseoğlu'nun da katıldığı seminerde konuşmacı olarak, Antalya İl Sağlık Müdürlüğü uzmanları konuşmacı olarak yer aldı.

Bir tür akciğer enfeksiyonu olan Lejyoner hastalığının, turizm tesisleri açısından önemini anlatan uzmanlar, binaların büyük su tankları ve bu tankların borularında biriken sedimentle oluşan biyofilm katmanlarının lejjo-

# Lejyoner hastalığı nedir Önlemleri nasıl alınmalı



ner hastalığı bakterisinin çoğalması için elverişli ortamlar olduğunu söyledi. Bu bakterilerin otellerdeki duş başlıkları, jakuziler, dekoratif fışkiyelerde insanlara bulaşabileceğinin ayrıntılarıyla anlatıldığı seminerde, ayrıca işletme yetkililerinin bakterilerde nasıl mücadele edebileceği konusunda slayt desteğiyle bir sunum da katılımcılara izletildi.

## ■ Lejyoner Hastalığı Nedir?

Lejyoner hastalığı Legionella pneumophila olarak adlandırılan bakterinin neden olduğu bir tür akciğer enfeksiyonudur (pnömoni).

## ■ Hastalığın Lejyoner hastalığı olarak adlandırılmasının nedeni nedir?

Lejyoner hastalığına neden olan bakteri ilk olarak 1976 yılında Philadelphia'da bir otelde Amerikan Lejyonerlerinin toplantısına katılanlarda ortaya çıkan bir salgın sonucu keşfedilmiştir. Bu nedenle enfeksiyon, salgından etkilenenlerin anısına Lejyoner hastalığı

olarak ve keşfedilen yeni bakteri de Legionella pneumophila olarak adlandırılmıştır.

## ■ Lejyoner Hastalığının Görülme Sıklığı Nedir?

Lejyoner hastalığı bakterisinin enfeksiyon yapma potansiyeli oldukça zayıftır. Bakteriye maruz kalan bireylerin yalnızca %15'inde hastalık ortaya çıkabilir. Bireyde hastalığın ortaya çıkabilmesi için bir yatkınlık olması gerekir.

## ■ Lejyoner Hastalığı Kimlerde Daha Sık Görülür (Risk Faktörleri Nelerdir)?

Normal bağışıklık sistemine sahip sağlıklı bireylerde, etken alınsa bile çoğu kez enfeksiyon gelişmez. Hastalığın ortaya çıkması için bireyin bazı risk faktörlerini taşıyor olması gerekir. En önemli risk faktörleri, kişinin solunum yolu direncini veya genel vücut direncini zayıflatan etkilere bağlıdır. Bunlar özetle: Yaşlılık (> 50 yaş), Sigara tiryakiliği, Alkol bağımlılığı,





bağışıklık sisteminin çeşitli nedenlerle baskılanmış olması (transplantasyon geçirmiş olma, kortikosteroid tedavisi, kanser tedavisi), kişinin kronik bir akciğer hastalığının olması, şeklinde sulanabilir.

### ■ Lejyoner Hastalığına Neden Olan Bakteri Nerede Bulunur?

Lejyoner hastalığına neden olan bakteri doğal çevrede yaygın olarak mevcuttur; göller, nehirler, dere, çayvb akarsular gibi yüzey sularının, termal su banyolara ve çamurların normal florasında bulunur. Doğadaki suların şehir şebekesi suyuna geçebildiğinden yapı su sistemlerinde; binaların su tanklarında, airconditioner sistem soğutma kulelerinde, bina su sisteminin durgun alanlarında, borulardaki biyofilm tabakasında yerleşip çoğalabilir. Mısluklar ve duş başlıklarında çöken kireç katmanları içine yerleşebilir.

### ■ Lejyoner Hastalığına Neden Olan Bakteri Nasıl Bulunur?

Sudaki bakterinin akciğerlere ulaşabilmesi için iki temel mekanizma ileri sürülmektedir. Birincisine göre; bakteri önce üst solunum sistemine yerleşmekte ve buradan akciğere aspirasyon yoluyla ulaşmaktadır. "Aspirasyon" ağızdaki materyalin alt solunum yoluna istenmeden kaçması ve yeterli tükürme refleksi nedeniyle geriye çıkarılmaması olarak tarif edilebilir. İkinci teoriye göre ise; suyun küçük su damlacıkları (aerosol) haline gelmesi ve havada asılı kalması sonucunda bakteriyi içeren bu damlacıklar nefes alma ile akciğere ulaşmaktadır.

### ■ Lejyoner Hastalığının Genel Belirtileri Nelerdir?

Lejyoner hastalığının belirtileri bakterinin alınmasından sonraki 2-10 gün arasında ortaya çıkar. Hastada birkaç gün süre ile halsizlik ve yorgunluk yakınması olur. Hastaların çoğunda ateş yükselir (> 38.50C). Giderek alt solunum yolu enfeksiyonu belirtileri gelişir. Öksürük, göğüs ağrısı ve nefes darlığı ortaya çıkar. Hastalar çoğu kez balgam çıkaramaz. Bulantı, kusma, karında rahatsızlık hissi ve ishal görülebilir. Diğer yaygın belirtiler baş ağrısı ve kaslarda ağrı olup; bazı olgularda huzursuzluk, dalgınlık, sıkıntı, bilinç bulanıklığı ve komaya kadar ilerleyebilen sinir sistemi bulguları gözlenebilir.

### ■ Lejyoner Hastalığı Nasıl Teşhis Edilir?

Hastanın şikayetleri, hekimin muayene bulguları veya akciğer filmi hastalığın diğer akciğer enfeksiyonlarından ayrılması için yeterli değildir. Bu nedenle teşhiste birinci koşul hastalığın akla getirilmesi olup; uygun tahlillerin yapılabilmesi için balgam, idrar, serum



gibi örneklerin laboratuvara gönderilmesi gereklidir.

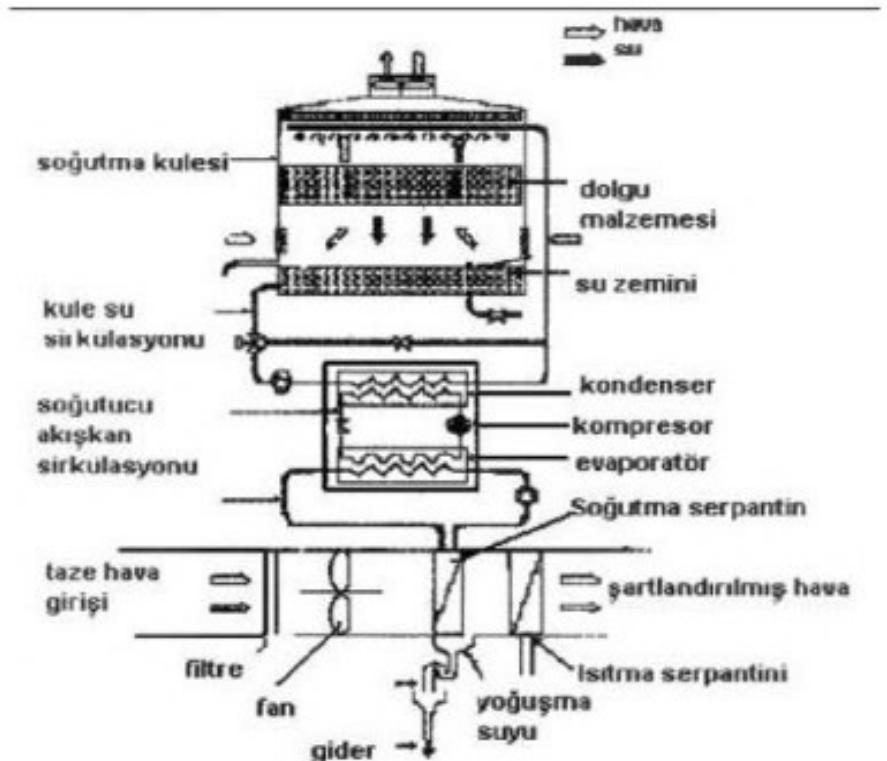
### ■ Lejyoner Hastalığının Tedavisi Nedir?

Lejyoner hastalığı zamanında tanı konduğunda antibiyotikle tedavi edilebilir bir hastalıktır. Penisilin ve sefalosporin grubu antibiyotikler tedavide etkilidir. Bu nedenle kuşku

durumlarında hastanın mutlaka hekim tarafından izlenmesi ve uygun antibiyotik tedavisinin başlanması gerekir.

### ■ Lejyoner Hastalığı Tanısı Konan Hastada Soruç Nedir?

Hasta akciğer enfeksiyonunun başlangıcında uygun antibiyotikle tedavi edilirse ve özellikle hastada bağışıklık sisteminin baskıla-







yan bir hastalık yoksa sonuç mükemmeldir. Bağışıklık sistemi baskılanmış olan hastalarda, transplant alıcılarda, uygun antibiyotik tedavisinin yapılmadığı durumlarda; hastanede kalma süresi uzayabilir, komplikasyonlar görülebilir ve hastalık ölüme sonuçlanabilir.

#### ■ Lejyoner hastalığının seyahatle/otelde kalma ile ilişkisi nedir?

Lejyoner hastalığı etkeni olan bakteri şebeke suyunun işlenmesi esnasında kullanılan tekniklere rağmen çok küçük konsantrasyonlarda da olsa doğadaki sulardan şehir şebeke suyuna geçebilir. Ardından bina su sistemleri içinde yerleşir ve koşullar uygun ise çoğalır. Genellikle büyük binaların kapasitesi yüksek su sistemleri, su tankları ve bunlarda biriken sediment ve oluşan biyofilm katmanları, Legionella bakterisinin çoğalması için elverişli ortamlar sağlar. Sonuç olarak bakteri her büyük bina su sisteminde yerleşebilir. Bu nedenle Lejyoner hastalığının seyahat veya otele kalma ile ilişkisi de sudan bakterinin bireye ulaşması için gerekli koşulların oluşup oluşmadığına bağlıdır. Suyu aerosol haline getiren araçlar (air-conditioner sistemlerinin soğutma kuleleri, duş başlıkları, jakuziler, dekoratif fiskiyeler...) turistik tesislerde yaygın kullanılmaktadır ve bakterinin bireye ulaşmasına aracılık edebilmektedir.

#### ■ Otel Su Sistemlerinde Alınması Gereken Önlemler Nelerdir?

Lejyoner hastalığına yol açan bakterinin tesisata yerleşmesinin önlenmesi amacıyla otellerin su sistemlerinde düzenli aralıklarla bakım yapmaları gerekmektedir. Ülkemizde 2001 yılı Mayıs ayında Temel Sağlık Hizmetleri Genel Müdürlüğü'nün yayınladığı bir genelge ile [01.05.2001/2749 sayılı] seyahat-ilişkili Lejyoner hastalığı bir kontrol programı



kapsamına alınmıştır. Bu genelgenin Ek-6 kısmında Legionella bakterisinin testlere yerleşmesini engellemek için yapılması gereken rutin uygulamalar listesi yer almaktadır. Söz konusu genelge İl Sağlık Müdürlüklerinden edilebilir.

#### ■ Otel Su Sistemlerinde Legionella Bakterisi Ne Zaman ve Neden Araştırılır?

Legionella bakterisi, teorik olarak, suda her zaman bulunabilir. Yalnızca turistik tesislerde değil, insanların bulunduğu veya yaşadığı her büyük bina su sisteminde Legionella bakterisinin yerleştiği varsayılabilir. Sonuç olarak koruyucu önlemlerinin uygulanması koşulu, suda bakterinin araştırılması esasına da-

yanımlamaz. Bir diğer ifade ile rutin olarak su sistemlerinin Legionella varlığı yönünden araştırılması önerilmemektedir. Çünkü maliyeti çok yüksektir ve elde edilecek sonuçlar bilimsel ve epidemiyolojik değer taşımamaktadır. Buna karşın; su sistemlerinde Legionella bakterisinin araştırılması seyahat-ilişkili Lejyoner hastalığı tespit edilen bir vaka bildirildiğinde vaka-kaynak ilişkisinin ortaya konulabilmesi için yapılması gereken bir çalışmadır. Amaç; aynı otele ortaya çıkabilecek yeni vakaları ve/veya salgınları önlemektir. Bu tür tesislerin iki yıl süre ile; bir yandan kontrol önlemlerini uygularken bir yandan da önlemlerin yeterli olup olmadığını araştırmak üzere su örneklerini düzenli olarak laboratuvara göndermesi gereklidir.



**VISTA DI  
MARE**



# GURBETTEKİ ALANYALILAR



## Ankara'da Alanyalı Sayısı Artmalı

■ Reportaj: Hayri YERİALP

**T**C Başbakanlık Türk İşbirliği ve Kalkınma İdaresi Başkanlığında uzman olarak çalışan Omer Kocaman ile ALTSO Dergi olarak bir söyleşi gerçekleştirdik. Kocaman açıklamalarında özellikle özellikle ilçemizin idealist gençleri için önemli bilgiler aktardı.

■ **Alanya dışında yaşam fikri ilk olarak hayatınızın hangi döneminde ortaya çıktı?**

Kariyer yaşamım ve meslek yaşamımın büyük etkisi oldu.

Akademik yaşamı atınca artık Alanya dışında yaşamaya benim için bir zorunluluk haline geldi. Akademik kariyer esnasında edindiğim bilgi ve tecrübeyi devletimizin yarana sunma hedefim vardı.

TC Başbakanlık Türk İşbirliği ve Kalkınma İdaresi Başkanlığı (TİKA) üç kıtada kalkınmakta bulunan kalkınmakta olan ülkelere, özellikle Orta Asya ve Kafkasya'da Sovyetler Birliği'nin dağılması ile ortaya çıkan Türk Cumhuriyetlerine yönelik gerçekleştirdiği ve gerçekleştirmekte olduğu program ve projeler dış politikamız ve özel menfaatlerimiz açısından ciddi ehemmiyete sahiptir. Rusya, Orta Asya ve Kafkasya'ya yönelik bilgi birikimim ve tecrübemi dikkate alınca burada ülkeme

hizmet etmenin uygun olduğunu düşündüm. Üç yıldır TİKA'da çalışmaktayım.

Herkesten gönüllüde mesleğinden yaşamını kazanma arzusu çok kuvvetli bir duygudur. Bu bakımdan kendimi şanslı görüyorum.

■ **Bu tercihinizle sizi etkileyen olaylar ya da kişiler oldu mu?**

Alanya dışında yaşamam kariyer yaşamım nedeniyle olduğunu söylemiştim. Uluslararası ilişkiler kariyerime nasıl başladığının cevabı bu sonucu yanıtlar diye düşünüyorum. Her şey aslında üç profesör ile başladı.

Hakan Kınımlı, Hasan Ünal ve Norman Stone. Her üçü Bilkent Üniversitesi profesörü ve kendi alanında uluslararası tıne sahit akademisyenlerdi.

İlk önemli olay ülkemizin yetiştirdiği, uluslararası akademi camiasında hakkı bir yere sahip Prof. Dr. Hakan Kınımlı hocamız tarafından verilen "Sovyetler Birliği Coğrafyası Müslüman Halkları Tarihi" adlı derste yaşanandı.

Üniversite üçüncü sınıftaydım. O sıralar arkadaşlar ile kariyer konusunda ciddi bir arayış içerisindeydik. Kimimiz Dışişleri Bakanlığı'na girip diplomat olmayı, kimimiz yüksek lisans veya doktora eğitimi için Amerika veya İngiltere'ye gitme planları yapıyordu.

Bir gün derste Hakan Hoca ders anlatırken birden durdu, Rusya haritasına baktı, Or-

ta Asya Türk Cumhuriyetleri haritasına baktı, bizlere baktı: gözleri dolu bir şekilde, biraz da duygusal bir tonda:

"Arkadaşlar biliyor musunuz, buraları bilen, dilini bilen, kültürünü bilen, tarihini bilen ne uzmanımız var ne de görevlerimiz var? Umarız aranızdan buraları araştıracak genç bilim adamları çıkar, uzmanlar çıkar?"

Ben ise o anda kararımı çoktan vermiştim. Yaklaşık on sene geçti. Yüksek lisansımı yaptım. Doktoramı bitirdim. Dillerini, kültürlerini öğrenmeye gayret ettim. Bir kitap yayınladım. Makaleler yazdım. Şimdi ise devlette bu ülkelerin kalkınmasına destek olabilmek için, oralara Türkiye'nin kalkınma desteğini götürebilmek için çalışıyorum, gayret ediyorum.

"Bir söz, bir hayal" dedikleri bu olsa gerek diye düşünüyorum.

Ve Norman Stone.

Üniversite akademi camiasında "profesör divane light, profesör kutsal ışık kutsal ışık" diye adlandırdığımız bir kimlikle, enerjisiyle bizleri kendisine hayran bırakan İngiliz hocam.

İnanın kendisinden saatlerce bahsedebilirim. Kelimeler onu anlatmaya, içimdeki duyguları anlatmaya yetmez.

Kendisi 1980'li yıllarda İngiltere devlet Başkanı olan Margreth Thatcher'in danışmanlığına yapmış Oxford Üniversitesi tarih



profesörüdür. 2 yıl asistanlığını yaptım. Bana hem akademiyi hem de ilginç bir şekilde Ankara'yı sevdirdi. Şehrin değişik yönlerini, mekanlarını ve özellikle çok çeşitli insan gruplarından önemli insanları tanımama sağlamanı beni bir nevi Ankara'ya bağladı diyebilirim.

Rusya Federasyonu Dışişleri Bakanlığı Uluslar arası İlişkiler Üniversitesinde doktora yapmam konusunda ciddi desteklerini gördüm.

Ayrıca Alanya'yı çok seven bir insandır. Değişik vesilelerle ilçemizde bulunmuştur. Turizm ve turizmin sosyal, ekonomik ve kültürel etkileri üzerine ilginç görüşleri vardır.

### ■ **Kariyeriniz boyunca Alanya'da n olumlu ya da olumsuz yönde ne tür tepkiler aldınız?**

Alanya insanımızdan ciddi destekler gördüm. Ama burada milletvekilimiz Mevlüt Çavuşoğlu'nu aynı değerlendirmek zorundayım. Başbakanlık TİKA'da görev almayı teklif etmesi, bugüne kadar desteklerini hiç eksik etmeyişi önemlidir. Sadece bana değil bir çok Alanya'lı arkadaşımıza destek olmaktadır. Kendisine hem kendim hem de o insanlar adına da bu vesile ile bir kez daha teşekkür etmek isterim.

### ■ **Akdeniz bölgesi genelinde ve özellikle Alanya'da ekonomik ve sosyal yapı bireyleri dış bölgelere gitme konusunda olumsuz yönde etkiliyor mu? (Eğitim, kişisel gelişim, iş bulma ve evlilik konularında)**

Alanya o kadar güzel, Alanya insanı o kadar sıcak ki, inanın hiç kimse ayrılmayı istemez. Hiç kimse memleketini, doğup büyüdüğü yeri bırakıp gitmek istemez.

Günlüğümüz itibarıyla konuşmak gerekirse, evet hepimizin bildiği üzere turizm ciddi bir cazibe unsurudur. Turizm ve kısmi olarak diğer bölgelere oranla ekonomik anlamda daha gelişmiş olması veya zengin olması dış bölgelere gitmeyi olumsuz etkiliyor. Tokat veya Kırşehir düşünün veya Çorum'u göz önüne getirin, bir de Alanya'yı. Geçmişte orada insanlar büyük şehre göç etmek zorunda idi. İş bulma problemleri vardı. Alanya da benzer sorunlar yaşıyordu.

Ama bu soruya ben şu şekilde yaklaşmak istiyorum. Alanya'nın ekonomik, sosyal değeri nedir?

Dışında Alanya turizm zengin bir bölge olarak bilinir. Sosyal ve kültürel anlamda eksik değerlendirilir. Ankara ve İstanbul eskiden Alanya'yı bir taşra kasabası şeklinde tanıdılar, şimdilerde ise turizm beldesi olarak tanıyor.

Birçok insan Ankara'da yaşayan Alanya'lıların gerek iş imkanı gerekse de özellikle iyi eğitim almış Alanya'lı öğrencilerin Alan-



ya'ya yabancılaşmalarını, insanlarına ve kültürlerine uzaklaşmalarını düşündürür. Kısmen haklılık payı olsa da böyle bir düşüncenin gerçeği yansıtmadığını düşünüyorum.

Alanya tarihi gelişim süreci içerisinde ciddi bir sosyal ve ekonomik değere sahip olmuştur. Ben Alanya'yı Anadolu Selçuklu devletinin başkenti Alanya (o tarihlerde Alanya "Alaiye" adını taşıyordu) olarak görüyorum, gösteriyorum ve Alanya ile ilgili konularda Alanya'nın bu özelliğini sık sık vurguluyorum. Türk tarihinde en az Konya, Bursa, Edirne, İstanbul ve Ankara kadar tarihsel bir önem taşıdığından bahsediyorum.

Tarihsel süreçte Anadolu'nun Türk egemenliğine girmesi öncesi Alanya yanlış hatırlamıyorsa o zamanlar "Alanya Kalesi" "Kalender Kalesi" ismini taşıyordu. Doğu Akdeniz ve Kıbrıs'ın siyasi ve politik kontrolü, bu

bölgedeki ticari faaliyetin düzeni açısından ciddi stratejik öneme sahipti. Gerek Selçuklu döneminde gerekse de Osmanlı döneminde ticari açıdan ciddi bir öneme sahipti. Alanya Tersanesi tesadüf olmasa gerek, Osmanlı İmparatorluğu döneminde Kereste ticareti açısından Alanya ciddi öneme sahipti.

### ■ **Alanya'nın Kadılan da meşhurdur**

Alanya'mızda her zaman ticari bir faaliyet ve zenginlik olmuştur. Her zaman memleket yönetiminde rol almış, Hamdullah Emin Paşa gibi, insanları olmuştur.

Anlatmak istediğim Alanya'mız her zaman ciddi bir sosyal, ekonomik ve kültürel değere sahip olmuştur.

Nedense son dönemde Alanya'mız sıkıntılı bir dönemden geçmektedir. Alanya dışarı-

## ÖMER KOCAMAN KİMDİR?

■ 1975 Alanya doğumluyum. İlk Orta ve Lise öğrenimimi Alanya'da tamamladım. 1998 yılında Bilkent Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi, Uluslararası İlişkiler Bölümünü, 2000 yılında aynı üniversite'de yüksek lisansımı Sovyetler Birliği'nin dağılması sonrası Rusya'da yaşanan ekonomik değişim süreci konulu tez çalışması ile tamamladım. 2000 yılında Rusya Hükümet bursunu kazanarak, Rusya Federasyonu Dışişleri Bakanlığı Moskova Uluslararası İlişkiler Enstitüsü Uluslararası İlişkiler (MGIMO) bölümünde "Sovyetler Birliği'nin Dağılması Sonrasında Güney Kafkasya'ya Yönelik Rus ve Türk Dış Politikası" adlı tez çalışmaya başladım, 2004 yılında tamamladım.

Halihazırda T.C. Başbakanlık Türk İşbirliği ve Kalkınma İdaresi Başkanlığında uzman olarak çalışmaktayım. Görev sürem içerisinde Özbekistan (2005) ve Paris'te (2007) İktisadi İşbirliği ve Kalkınma Örgütü (OECD)'de kalkınma konusunda çalışmalar yapmak ve özel önem arz eden bazı projelerin takibi amacıyla görevlendiril-

dim. 2008 yılı Ağustos ayından itibaren Kazakistan'da Başbakanlık TİKA Temsilcisi ve Program Koordinatörü olarak görevlendirildim. Bekanım İleri düzeyde İngilizce ve Rusça, normal seviyede Fransızca ve Almanca olmak üzere 4 tane yabancı dil bilmekteyim.





ında yaşamış, meslek veya iş yaşamında tutunmuş ülke sosyal, ekonomik veya kültürel yaşamında üst noktalara ulaşmış "model insan" üretme konusunda sıkıntılar yaşamaktadır. Bu önemli bir olaydır. Bir Yargıtay Başkanı çıkarabildik mi? Hafızalara kazınmış bir "Hakim" veya "Savcı"ımız oldu mu? Veya bir Bakan? Bir işadamı? Bir müzisyen, sanat adamı? Bu listeyi uzatabiliriz.

Ama Alanya'nın geleceğinde ümitli olmak zorundayız. Çünkü Alanya ciddi bir değişim içerisinden geçmektedir. Özellikle eğitim konusunda ciddi bir bilinç oluşmuş, ciddi atılımlar yaşanmaya başlanmıştır.

Son yıllarda Alanya'mız sıkı bir değişim i-

n ciddi kazançlardır.

Gazipaşa havalimanı'nın açılması yönünde kaydedilen mesafeleç, uluslararası markaların ve zincir otellerin Alanya'mıza artan yoğun ilgileri güzel bir geleceğin işaretleridir.

Tüm bu gelişmelerin sürdürülebilir olması önemlidir. Bu bakımdan Alanya ile ilgili sosyal, ekonomik ve kültürel konulara ve problemlere ilişkin sorunların bilimsel bir gözlemlerle incelenmesi ve çözümlerinin tespit edilmesine ihtiyaç duyulmaktadır.

■ **Abanyalıların, Alanya içinde ve dışarıda güçlü bir organizasyon kuramamalarının temelinde ne tür se-**

Bu şehir ve insanı kabına sığmamaktadır. Şu çok açık bir şekilde bilinmelidir ki, bu şehir ve şehir insanına biçilen gömlek artık dar gelmektedir.

Alanya ekonomisi, siyaseti ve sosyal hayatında yaşanan son gelişmeleç sancılar, kavgalar bu değişimin işaretleridir. Bunu çok iyi okumamız ve doğru bir şekilde algılamamız gerekmektedir. Doğru okuma, doğru algılama ve doğru tespit Alanya'mızın doğru politikalarda yönetilmesini ve kalkınmasını sağlayacaktır. Böyle bir Alanya'da herkeş kazanacaktır. Kardeşlik ve sevgi galip gelecektir.

Alanya'nın sorunlarından bahsetmek is-



çerisinden geçmektedir. Akdeniz Üniversitesi Alanya İşletme Fakültesi'nin faaliyete geçmesi, Bahçeşehir ve TED Koleji'nin açılması, Alanya Ticaret ve Sanayi Odası (ALTSO) tarafından yapılacak olan Akdeniz Üniversitesi Meslek Yüksekokulu'nun temelinin atılması son dönemde Alanya'da eğitim alanında yaşanan en önemli atılımlardır. Bu değişimin mimarlarını yürekten tebrik etmekteyim.

Ulusal ve uluslararası düzeyde bir milletvekilimiz var, bugün Milletvekilimiz Mevlüt Çavuşoğlu gerek Avrupa Konseyi Parlamentoları Medisi gerekse de Orta Asya, Kafkasya ve Rusya'daki lobi faaliyetleri ile ülke menfaatlerimizi savunmakta, Alanya'nın ismini, Alanya insanını oralara taşımaktadır.

Alanya bir kalite yakalamaya başlamıştır. Bunu inan sokaklarında caddelerinde görebilirsiniz. Hartour gibi güzel restoranlar, Red Tower gibi güzel ve seviyeli eğlence mekanla-

**bepler var. Bu bir sorun mu sizce?**

Yeterince Alanya'lı insanın Ankara'da olmaması en önemli nedenlerden birisidir. Bu problem son dönemde gerek bürokraside gerekse de diğer birçok alanda Ankara'da Alanya'lı insan sayısının artması olumlu bir gelişmedir.

Diğer bir sorun ise, dışarıda teşkilatlanma konusunda Alanya insanımızda (Ben de dahil olmak üzere) bulunan "bilinç" ve "hareket" eksikliğidir. Ama son dönemdeki gelişmeler son derece ümit vericidir. "Ankara'daki Alanyalıların Derneği" fikrinin ortaya çıkması ve sonrasında yapılacak çalışmalar sevindiricidir.

■ **Siz yıllardır Abanya dışında yaşayan ve alarında başarılı olmuş bir kişi olarak Abanya'ya nasıl görünüyorsunuz?**

Alanya ve Alanya insanı mükemmeldir.

temiyorum. Bunlar tespit edilmiştir. Alanya'yı takip eden herkes bu sorunları biliyor. Çözüm noktasında "biz" anlayışıyla hareket edilebilirse Alanya'nın çözülebilecek sorunu yoktur.

■ **Sizce Alanya'nın güncel ve geleceğe dönük sorunlarında dışarıdaki Abanyalıların ne tür katkıları olabilir?**

Öncelikle, Ankara'da bulunan Alanya'lı insanların her açıdan Alanya'yı takip etmesi, Alanya'nın sorunlarını bilmesi gerekmektedir. Böyle bir anlayışa sahip olmanın en önemli ön koşul olduğunu düşünüyorum.

Sonrasında, Ankara'da yaşayan Alanyalı insanların ister öğrenci ister bürokrat bir envanteri çıkarılmasıdır. Bu insanların hangi meslek gruplarında, hangi hangi kademeler-





de olduğu tespit edilmelidir. Sonrasında Alanya'nın sorunları ile bu arkadaşlarımız görev ve konumlarına göre eşleştirilmelidir. Bu konunun detayı bir şekilde tartışılması gerektiğini düşünüyorum.

**■ Gençler değişen yaşam şartları karşısında artık daha rahat imkanlarla okuma fırsatı bulabiliyorlar ama okul döneminin ardından iş bulma ve kendini geliştirme anlamında, çalışma ve altyapı konusunda bir yere gelmiş hemşerilerine ihtiyaç duyuyorlar. Bu noktada ne tür organizasyonlar ve rehberlik faaliyetleri olabilir?**

Değişen yaşam koşulları çerçevesinde, daha geniş imkanlarla daha rahat ortamlarda okuma fırsatı bulabiliyorlar, kendilerini geliştirebiliyorlar. Bu şu geçmez bir gerçek. Gerek devlet üniversitelerinde gerekse de özel üniversitelerde okuyan öğrenci sayımız arttı. İyi bölümlerde okuyan veya memleketimizin önde gelen üniversitelerinden mezun olmuş bilgi birikimine, kalite anlayışına, vizyon ve misyona sahip değerli arkadaşlarımız bulunmaktadır. Bir kısmı Alanya'ya dönmüştür. Diğer kısmı başta Ankara ve İstanbul olmak üzere çeşitli vilayetlerde yaşamlarını sürdürmektedir. Gerek Alanya'ya dönmüş gerekse de Ankara veya diğer illerimizde bulunan iyi yetişmiş bu arkadaşlarımızın iş bulma, haya-

ta tutunma, başan ve yükselme sahalarında önemli sorunları bulunmaktadır. Bu sorunların bilimsel bir metotla tespiti ve çözümüne yönelik ciddi çalışmalar yapılmalıdır.

İlk aşamada yapılması gereken geniş katılımlı bir toplantının düzenlenerek Ankara'da yaşayan insanlarımızın problemleri tespit edilmeli, çözüm önerileri oluşturulmalı ve bu önerilerin hayata geçirilmesi aşamasında yararlanılabilecek mekanizmalar tespit edilmeli veya oluşturulmalıdır. Alanya insanına sahip çıkmak zorundadır. Siyasal, ekonomik ve en önemlisi moral olarak Ankara'daki insanların arkasında olduğunu hissettirmesi gerekmektedir.

**■ Alanya dönme fikri tüm dışarıda ki Alanyalı olanların kafasında var mı sizce?**

Evet vardır. Ben gerçekten dönmek isterdim. Keşke üniversite olsaydı. Orada öğretim görevlisi olabilirdim. Alanya'lı gençleri önemli makam ve görevlere hazırlayabıldık. Ne güzel olurdu, bir İktisadi İdari Bilimler Fakültesi olsaydı. Düşünebiliyor musunuz. Uluslar arası ilişkiler mezunu bir Alanya'lı kardeşimizi Dış İşleri Bakanlığına gönderebilemeyi...

O kardeşimizin "Büyükelçi" Amerika veya Paris'te büyükelçi olduğunu tasavvur edebiliyor musunuz?

Heyecan verici değil mi?





01- 30 Kasım 2008 tarihleri arasında düzenlenen 5. Uluslararası Alanya Taş Heykel Sempozyumu büyük ilgi gördü.



## 4. ULUSLARARASI ALANYA TAŞ HEYKEL SEMPOZYUMU YAPILDI

lediye hizmet binası arkasındaki alana yerleştirilen çeşitli ebatlardaki 10 diyabaz (heykeltiricilikte kullanılan bir çeşit doğal taş) sanatçılara dağıtıldı. Sempozyumun açılışında Alanya Belediye Meclis üyeleri de yer aldı.

### KÜLTÜR VE TURİZM BAKANINA TEŞEKKÜR

Belediye Başkanı Hasan Spahioğlu, açılışta, sempozyum için 35 bin YTL ödenek gönderen Kültür ve Turizm Bakanı Ertuğrul Günay ile Başbakanlık Fonu yetkililerine teşekkür etti. Sempozyumlarda yapılan eserlerin ilçenin çeşitli noktalarında sergilendiğini anlatan Spahioğlu, "Yaptığımız yeni parklarda, sanat eserlerini halkın ayağına indirerek bir anlam kazanmasını sağladık" dedi.

Sanatçılara, ilçe hakkında bilgilerin yer aldığı broşür, katalog ve takvimden oluşan hediyelerin sunulmasının ardından Alanya Belediye Başkanı Hasan Spahioğlu ilk keskiyi vurarak sempozyumun startını verdi.

**S**empozyuma katılan heykeltıraşlar 112 yabancı ve 28 Türk heykeltıraş arasından seçildi.

Alanya Belediyesi ve Mimar Sinan Güzel Sanatlar Üniversitesi tarafından düzenlenen 5'inci Uluslararası Taş Heykel Sempozyumu 10 Kasım günü başladı 3 Aralık 2008'e kadar devam etti.

Bu sene 5'incisi gerçekleştirilen sempozyuma Türkiye, Romanya, Belarus, Çin, İtalya ve Yunanistan'dan toplam 10 heykeltıraş katıldı. Açılış töreninde konuşan Spahioğlu, organizasyonun ilçenin tanıtımına yardımcı olduğunu söyledi. Sempozyum sonucu üretilen sanat eserlerinin Alanya'nın farklı bölgelerinde sergilendiğini ifade eden Spahioğlu, eserlerin şehir mobilyasını zenginleştirdiğini kaydetti.

### SEMPOZYUMA KATILAN HEYKELTIRAŞLAR

Belarus'tan Viktor Kepach, İtalya'dan Giorgio Cpačk, Yunanistan'dan Gelar Kesidıs, Romanya'dan Florin Strejac, Çin'den Jang Chu, Türkiye'den Evrim Kılıç, Canan Sön-

mezdağ, Nihat Sezer Sabahat, Yıldız Tülek ve Ferit Özgen.

4 Uluslararası Alanya Taş Heykel Sempozyumu, Alanya Belediye Başkanı Hasan Spahioğlu'nun taşa ilk keskiyi vumasıyla başladı.

Alanya Belediye Başkanı Hasan Spahioğlu'nun açılışını yaptığı sempozyum için Be-





**ilek  
mobilya**



# Uzunözlü kadınları

## pazara inmek istiyor

Alanya Kaymaklığı tarafından ilçemiz Uzunöz Köyü'nde yaşayan bayanlara yönelik düzenlenen 3 aylık kursun ardından masa örtüsü dokumayı öğrenen kadınlar ev bütçesine küçük de olsa katkıda bulunmanın mutluluğunu yaşıyorlar.







**B**u manada Kaymakam Hulusi Doğan'a teşekkür eden Uzunöz Köyü Kadınlar dokudukları örtülerin satılabilmesi için ilçemiz ve beldelerinde kurulan pazarlarda kendilerine de yer ayıltmasını talep ediyorlar.

Halen toplam 12 dokuma tezgahında üretime devam eden Uzunözlü hanımların ü-

rettiği masa örtülerini bugüne kadar Alanya Ticaret ve Sanayi Odası, Ziraat Odası ve Alanya Kaymakamlığı'nın satın aldığı bunun dışında ürettiklerini satmakta zorlandıklarını söyleyen Uzunözlü kadınlar satış konusunda da Alanya Merkez ve Belde belediyelerinden yardım bekliyorlar.

Kaymakam Hulusi Doğan'ın girişimlerinin köyde bir heyecan yarattığını söyleyen kadınlar ilçemizdeki kurumlardan da ürünlerini almaları konusunda destek beklediklerini söylediler. Köyün tanınmış isimlerinden Hacı Özdemir, eşinin de işlerinde bulunduğu Uzunözlü bayanların ürettiği ürünlerin kalitesi ile ilçemizin tanıtımında da etkili olabileceğini söyleyerek ilçemizde faaliyet gösteren Oda ve dernek temsilcilerinin dikkatinin köylerine çevrilmesini istedi.

Özdemir, Kaymakamlığın bugüne kadar kendilerine 12 adet tezgah verdiğini ve ip yardımında bulunduğunu da sözlerine ekleyerek, "Tezgahlarımız sürekli çalışıyor istiyoruz. Köyümüzde ne tanım ve ne de hayranlık yok denecek düzeyde. Bu tür projelerde biz şehrimize destek olalım, şehrimiz de bize sahip çıksın istiyoruz" diye konuştu.







Türofed Başkanı Barut: "Türkiye Turizmi, Son 10 Yılda Dünya Ortalamasının İki Katı Oranında Büyüdü. Bununla Birlikte Antalya Turizminde Türkiye Ortalamasına Göre İki Kat Artış Yaşandı" – "Küresel Kriz Boyunca Da Dünya Trendinin Üzerinde Performans Sergileyeceğiz. Çünkü Var Olan Avantajlarımız, Kriz Ortamında Kaybolmadı"

# ULUSLARARASI TURİZM KONFERANSI YAPILDI

Akdeniz Üniversitesi Alanya İşletme Fakültesi ve İngiliz Bucks New University tarafından düzenlenen "Kültür ve Etkinlik Turizmi" konulu uluslararası konferans Alanya 'DA yapıldı.

**K**onferansa Alanya Protokolünün yanı sıra Alanya Kültür Merkezi'ndeki konferansın açılışında konuşan Alanya İşletme Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Ahmet Aktaş, konferansın amacının, turizmi, dünya akademisyenleriyle bir araya gelerek, çağdaş bir platformda tartışmak olduğunu söyledi.

Türkiye Otelciler Federasyonu (TÜROFED) Başkanı Ahmet Barut ve Kültür ve Turizm Bakanlığı Tanıtma Genel Müdür Yardımcısı Cemal Tekkanat da katıldı.

Türkiye Otelciler Federasyonu (TÜROFED) Başkanı Ahmet Barut, Türkiye turizminin, son 10 yılda dünya ortalamasının iki katı oranında büyüdüğünü, bununla birlikte Antalya turizminde Türkiye ortalamasına göre iki kat artış yaşandığını bildirdi.

TÜROFED Başkanı Ahmet Barut da dünya genelinde yaşanan krizin tüm sektörlerde olduğu gibi turizm sektörünü de etkilediğini belirtti. Hem Türkiye hem de dünya turizmi için hasar tespiti yapmanın şu aşamada mümkün olmadığını kaydeden Barut, "Türkiye turizmi, son 10 yılda dünya ortalamasının iki katı oranında büyüdü. Bununla birlikte Antalya turizminde Türkiye ortalamasına göre iki kat artış yaşandı. Küresel kriz boyunca da dünya trendinin üzerinde performans sergileyeceğiz. Çünkü var olan avantajlarımız, kriz ortamında kaybolmadı. Bu yüzden Türk turizminin kalitesine inanıyorum" diye konuştu.

Krizin, emlak sektöründe reel olmayan operasyonlardan dolayı patlak verdiğini ifade eden Barut, turizmin ise reel sektör olduğunu söyledi. Kalite ve fiyat dengesi'nin son derece olumlu olduğunu işaret eden Barut, şöyle devam etti: "Avrupa'da kriz nedeniyle olumsuz bir beklenti var, ancak Türkiye'nin turizmdeki rekabet avantajları, bu kriz sürecinde bizim daha az sıkıntı yaşayacağımızın somut bir göstergesidir. Kriz bittiği an gerekli reaksiyonu göstermeliyiz. Bu da ocak ve şubat aylarında olur. Doğal olarak son dakika satışları artacak, ön rezervasyonlar azalacak. Bu süreçte sağduyulu olmalıyız."

Kültür ve Turizm Bakanlığı Tanıtma Genel Müdür Yardımcısı Cemal Tekkanat, Bakanlığın turizmi çeşitlendirmek için kesintisiz çalıştığını vurgulayarak, her bölgenin farklı turizm dallarını tanıttıkları broşür ve afişler hazırladıklarını bildirdi. Toplantı iki gün sürdü.





**gökhan  
kuyum**





**D**emeğin resmîyet kazanmasının ardından çalışanlarına büyük bir titizlikle başlayan ve kısa adı "MÜTBİR" olan Mütteahitler Birliği yöneticileri hedefleri ve kurdukları birliğin nedenleri hakkında açıklamalarda bulundu.

MÜTBİR Yönetimi, öncelikle sektörün başlıca sorunlarını tespit etti. MÜTBİR Yönetimine göre sektörün sorunları; Alanya'nın, yabancıların sürekli tercih edebileceği bir tatil merkezi olması ve buna bağlı olarak da çok kısa sürede satılan ve hatta kontrollü ve planlı olmayan gelişmeler nedeniyle meydana geldi.

Bugün ilçemizde özellikle son beş yıldaki hızlı satışlarla 14.024 adet konut satılmış. Bu konutların 2905 ini Danimarkalılar, 2845 ini Almanlar, 2055 ini İrlandalılar, 1876 sini Hollandalılar, 1476 sı Norveçliler, 909 unu İngilizler, 540'ını Belçikalılar, 493 ünü Ruslar, 325 ini İsveçliler ve 292 sini Finlandiyalılar satın aldı.

Yine MÜTBİR tarafından yapılan araştırmalara göre sektörün içinde bulunduğu sorunlar şöyle; "Yasal engellemeler ve sınırlamalar; Buna bağlı olarak tapu alma sürecinde karşılaşılan bürokratik engeller ve sonucunda yaşanan güven problemi", "Sektörün plansız ve çok hızlı büyümesi", "Yabancılar yönelik üretilen konularda sözleşme şartlarına uygun konutların teslim edilmemesi, tapu ve oturma izinlerinin alınmaması", "Hedef Pazar ülkelerde aleyhimize oluşan olumsuz hava", "İlçemizin ulaşımından kaynaklanan olumsuzluklar; hava ulaşımının olmaması, transfederde yaşanan zorluklar", "İnşaat girdi maliyetlerindeki artışlar ile döviz kurunun düşük seyretmesi ile konut fiyatlarında meydana gelen hızlı artış, "Arsa maliyetlerinin artması", "Yatırım amaçlı alım yapmayı düşü-

nen yabancıların kar beklentisinin azalması neticesinde alımdan vazgeçmeleri ve pazarlık ellerinin güçlenmesi"

Belirlenen bu sorunların çözümü için ortak bir çaba sarfedilmesi gerektiğinin altını çizen MÜTBİR Başkanı Ahmet Cebeci, açıklamasında; "Bir elin sesi var, iki elin sesi var felsefesinden hareketle saptadığımız sorunların çözümü amacıyla kurumsal yapıda bir oluşum için harekete geçtik. Kendimize şimdiden bir takım kısa, orta ve uzun vadeli he-

bulunarak yabancı müşterilerimize ikinci altı aylık oturma izni almaları önündeki engelleri kaldırmak, Ege Ordu Komutanlığı tarafından yürütülen güvenlik soruşturması sonucu verilecek izinler çabuklaştırılması ve kolaylaştırılması ve son olarak da turizmde İspanya Modelinin Alanya'da da uygulanabilmesi" dedi.

Cebeci, "İspanya Modeli Nedir?" şeklindeki soruya da şöyle

## Mütteahitler birlikte yürüme kararı aldı

*İlçemizde faaliyet gösteren müteahitler geleceğe ilişkin projelerini gerçekleştirmek ve sorunlarını el birliği ile çözmek amacıyla dernekleşti. Derneğin başkanlığına ilçemizin tanınmış iş adamlarından Ahmet Cebeci seçildi. Yönetim kurulu ise şu isimlerden oluştu; "Eray Erdem, Mustafa Küçükler, Erhan Doğan, Tamer Yalçın, Hüseyin Gülseren Murat Topçu, Hakkı Kurt ve Muammer Kodal..."*

defler belirledik. Öncelikle birliğimize kayıtlı tüm üyelerimizin yurt dışı piyasasında yeniden güvenilir ve etkin satış yapabilmeleri amacıyla "Garanti ve Sertifika" yapmış oldukları inşaatları standartlaştırmak ve prestij kazandırmak istiyoruz. Bununla beraber emniyet genel müdürlüğü nezdinde girişimlerde

cevap verdi;

"Orta halliyet de Arap Şeyh'ini de hedefleyip 16 milyon ev sattılar" İspanya turizmde bir model geliştirdi ve kıyı bölgelerinde yabancılar için milyonlarca ev inşa etti. Bu evler inşa edilirken, bir Avrupalı orta halliyet de dolar milyarderini Arap şeyhine de







uygun projeler geliştirildi. 1970'lerden sonra bu projeler geliştirilmeye başlandı. 1980'lerde en üst seviyesine çıktı. İspanya kıyı şeridinde bu modele uygun 16 milyon adete yakın ev yapıldı. Böylece 1950'lerde yıllık 1 milyon turist ağırlayan ülke, 1973'te 34 milyon, 1987'de 50.5 milyon, 2007'de ise 60 milyon turist çekti. Turizm amaçlı konut inşaatı, ekonominin lokomotifini oldu. İnşaat sektörü GSMH'nin yüzde 16'sını oluşturur hale geldi. Ülkede çalışanların yüzde 12'si inşaat sektöründe istihdam edildi ve İspanya'da bu sayede işsizlikle mücadelede çok önemli aşama kaydedildi. Net turizm gelirleri 1970'lerin başlarında GSMH'nin yüzde 5'ini oluştururken bu rakam 1987'de yüzde 10'a çıktı. 1987'de İspanya turizmden 14.7 milyar dolar kazanır hale geldi. Bu gelir o yıllarda İspanya'nın tüm dış ticaret açığını karşılıyordu. İspanya bugün de GSMH'sinin yüzde 11'ini turizmden elde eden bir turizm ülkesi oldu. İspanya'nın 2006 yılı turizm geliri 40 milyar Euro düzeyinde. 2007 turizm gelirinin ise 46 milyar Euro olacağı tahmin ediliyor. İspanya, turizmde geliştirdiği bu modelle, pek çok Avrupa ülkesinin de örneğine geçti. Ekonomik olarak İtalya'yı zorlayan İspanya'nın 2011 yılında kişi başı milli gelirden Almanya'yı geride bırakması bekleniyor. Sadece ülkeye gelen turist sayısı değil, turistlerin harcadığı para da artıktı. Zengin tu-

risti çekecek uygulamalar sonrasında turistlerin harcamalarında önemli bir artış yaratıldı. İspanya'ya giden turistler bugün ortalama 728 Euro harcıyor"

#### **"ALANYA'DA EVLENİN PROJESİ" BAŞLATILACAK**

Projelerinin bunlarla da sınırlı kalmadığını belirten Birlik Başkanı Ahmet Cebeci, YENİ DÖNEMDE Alanya'da evlenin projesi başlatılacağını başlatılacağını söyledi. Bunun için tanıtım yapacaklarını söyleyen Cebeci, tüm sektör temsilcilerinin bu tanıtım çalışmasına destek vermesini beklediklerini çün-

ki ülke tanıtımı için yapılan harcamaların yüzde 80'inin şirketlere geri ödendiğini söyledi.

Son söz olarak hedeflerinin arasında belki de en önemlisi olarak gördükleri, Alanya imajını korumak ve daima bu imaja olumlu katkı yapmak olduğunu belirten Cebeci, "Sürekli araştırmaya içerisinde olacağız. Hedefimiz dünyadaki gelişmeleri yakından takip etmek ve bu gelişmelerin gerisinde kalmamaktır. Yeni dönemde ekip olarak tüm gücümüzle sektörü daha ileriye taşımak için el ele vereceğiz" dedi.





# Gezi notları

■ Saif YENİALP



*İnsanı doğaya çeken nedir? Modern hayat şehir de insana birçok imkân sunmasına rağmen insan neden hafta sonlarını doğada geçirmek ister? Bu sorulara cevap olarak kafa dinlemek temiz hava almak azbız yaprnak gibi cevapları duyar gibi oluyorum. Ama bizim gezimiz biraz farklıydı.*

**K**arlı yayla yollarına ilk teker izlerini bırakmak için eski bir motosiklet tutkunu hasan abiyile beraber yeni aldığım motosikleti test etmek istedik.

## TEKNOLOJİ VE DOĞANIN BULUŞMASI

Bende Kawasaki KLR 250 Hasan abideyse Yamaha XT 600 vardı. Sıkı bir şekilde giyinip Bağdemir köyünden taşatan balık çiftliğine doğru yola çıktık. Motorun insanı doğayla bütünleştirmesini fark etmeye başladık. Yüzümüze vuran rüzgârda türlü türlü ağaçların kokusunu ve doğayı daha rahat keşfedilmeyi ancak bu tür kros motolar sağlayabiliyor. Eğer son model bir jiple olsaydık bu imkânlardan mahrum olacaktık. Küçük keçi yollarından bile bize geçebilme imkanı sağlayabilen motorlarımız hiç kimsenin izinin kalmadığı karlı dağlara ilk uğrama imkanını sağladı bize.

## HATIR GÖNÜL MEKÂNI TAŞATAN

Yolumuzun ilk durağı olarak Taşatan balık çiftliğine vardık. Çiftliğin sahibi Hayri abi, oğhıyla beraber yaz kış demeden işine sabırla



devam ediyor. Bize ikram ettikleri çayı yudumlarken yanarı odun ateşinin başında ısınma fırsatını da bulduk. Hayri abiyile muhabbetimiz geliştikçe yakınlaşmamızda artıyor. Eskiden insanların birbirlerine daha düşkün olduklarından dem vurarak bu tezini ispatlarcasına bir olaydan bahsediyor "Senin baban doğunca dedem dedene doğum hedyesi olarak bir geyik vurup sırtında buradan Alanya ya kadar götürmüş" dedi. İçimdeki hatır gönlü adına ne kadar değer varsa tekrar gözden geçirme ihtiyacı hissederek Hayri abiyile vedalaştık.

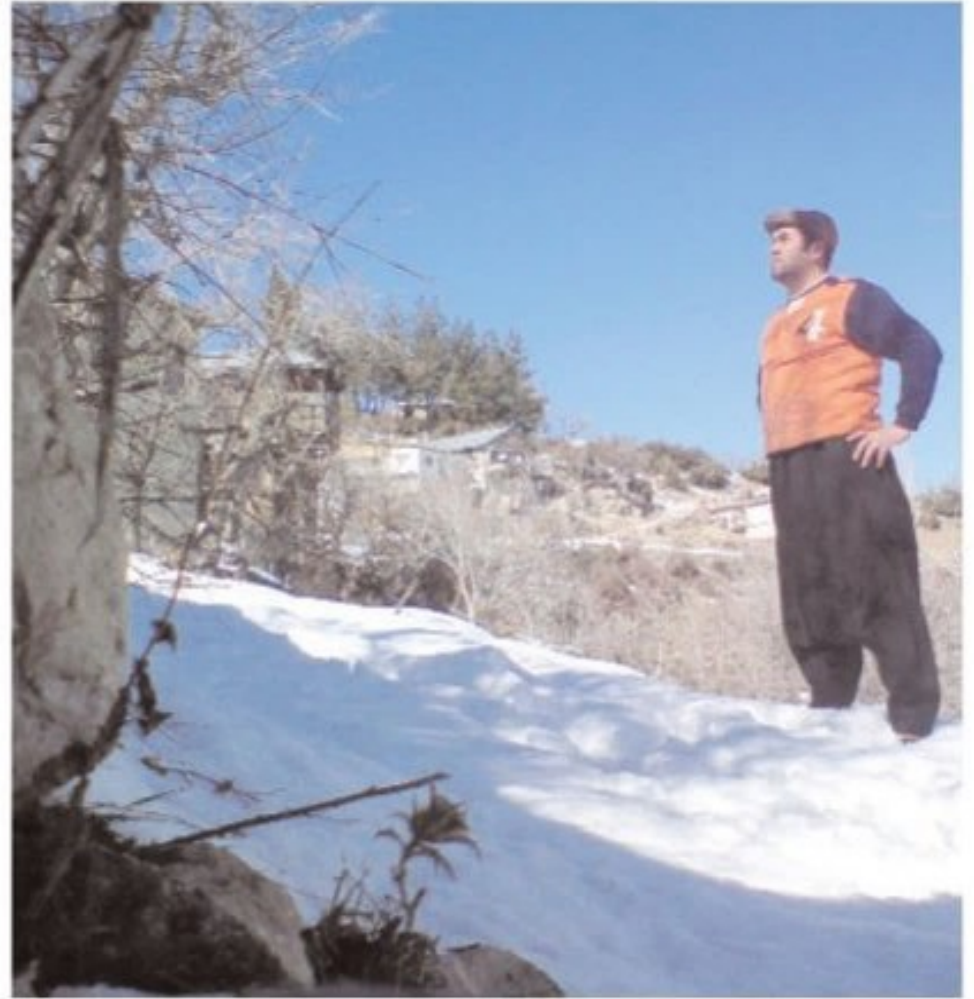
## MOTORSİKLET VE DOĞANIN SAVAŞI

Artık yolumuz daha da çetinleşmeye başladı. Banlıca yolundayız. Yolda 20 cm kar var ve kar donmuş. Yoldan ilk geçener biziz. Birkaç kurt izi dışında hiç bir iz rastlamadık. Hasan abi önde, ben arkada yalçalaya yalçalaya ilerliyoruz. Yavaş yavaşta olsa doğaya karşı ilk sınavımızı verdik. Yöniümüzü Hasan abinin babasının yazları göçtüğü Gören yaylasına çeviriyoruz. Yolda ki kar 50cm ye ulaşta. Doğanın çetniliğiyle insanoğlunun teknolojiye olan güvenilirliliğinin savaşını şimdilik motorlarımız kazandı. Ama doğa rövanş almakta kararlı ve sabırlı

Hacı beledi denilen mevkiye ulaştığımızda güneşin ışıklarının buraya hiç uğramaması sonucu yolun buz olduğunu ancak düşünce anladık. Doğa rövanşını aldı. Artık daha dikkatliyiz.

## HUZUR DOĞADA

Nihayet gören yaylasına vardık. Yayla ısız ve sakin. Motor sesi yaylanın sessizliğini bozuyor. Kuşlar sınaçlar bir anlam ararcasına bu garip sesli nesnelere dikkatlerini vermişler.



Pür dikkat bizleri takip ediyorlar. Aslında huzurlarını da kaçınıyor değiliz. İnsanoğlu hep böyle değil mi? Doğayla başlık yaşamının yerine doğaya hâkim olma güdüsünü tercih eder. Dolayısıyla yaşadığı doğayı daha fazla paraya dönüştürme hevesi kendi huzurunu da kaçıtır. Eskiden yaşadığı köyü beton yağını-

na çevirir. Huzur bulmak için başka köyler aramaya gider ama içindeki sahiplenme hissi bitmedikçe ne kendi huzur bulur ne gittiği yerde huzur kalır. Bir Kızılderili bilgenin sözü geldi aklıma... "Beyaz adam bir yudum temiz suya muhtaç olunca paranın susuzluğu gidermediğini anlayacak..."



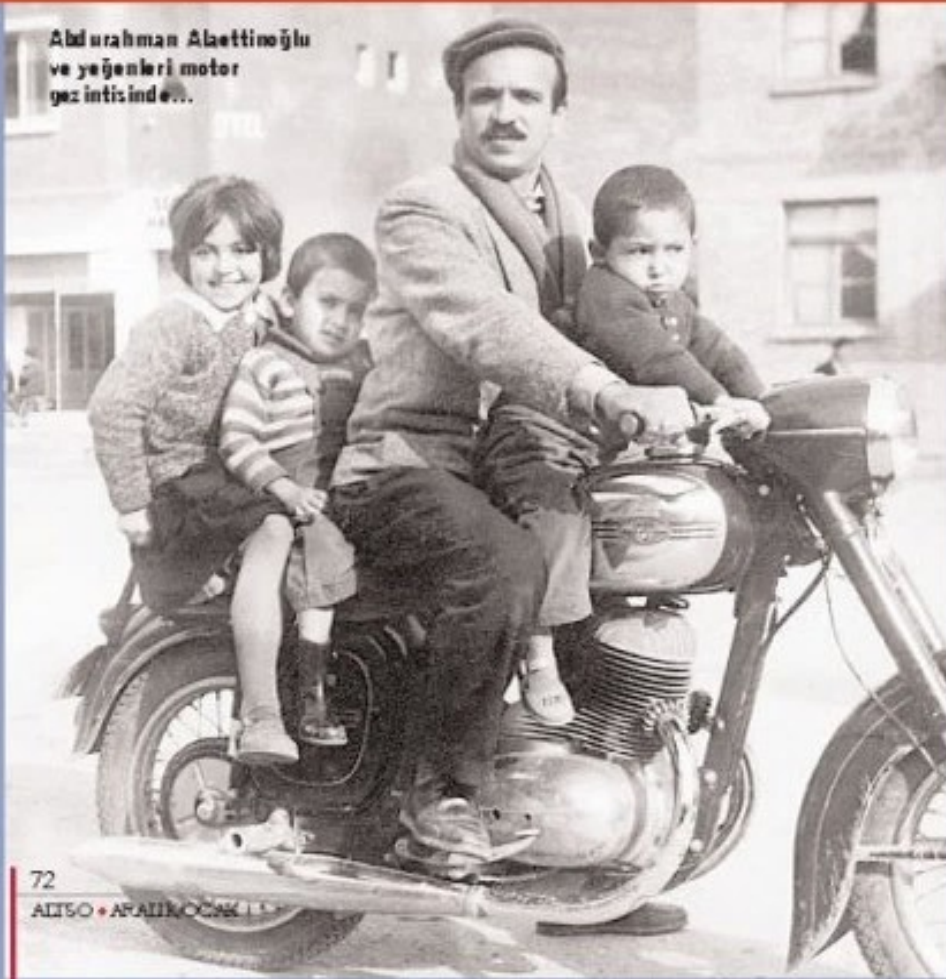




## Gün ışığını hissetmek ne anlatır?

Ağaçlar göğe eğilmeden, bükülmeden uzanıyorlar. Işık, bir kalem gibi duran çam ağaçlarının arasından, siyah beyaz yüzleri aydınlatıyor. Kimi yüzler sevinçli bir anda donup kalmış, kimisi sıkıntılı ve üzgün anında. Bazıları gençliğinin baharından bakıyor bize bazıları son demlerinde.

Abdurrahman Abettinoğlu  
ve yeğenleri motor  
gaz intisinde...





## ■ Hayri Yenialp

**A**lanya yemyeşil o zamanlar Top-hane'de, güneş kale arkasına döndüğü an mahalleli toprak damlı evlerin üzerine çıkıp ikinci çaylarını yudumlayıp derin bir sohbetle dalıyorlar Ehmdek'den Alanya'yı seyretmekte aynı bir keyif günün o saatlerinde. Eskilerin deyimiyle gruba karşı dalıp gidiyor insan...

Takavut Amatın gezer dükkânı karşınıza çıkıyor bir köşe başında. Kaytan bıyıklar o sert duruşunun ardındaki muzıkkıleri. Galip Derin'in tophane'deki evinin kapısından bze bakış elinde bastonuyla. Şölen Lokantasında misafirlerini ağırlayan Hasan Karagör'ün gülünseyti. Yeni aldığı Jawa motosikletyle çok sevdiği yeğenlerini gezdiren Abdunahman Alaettinoğlu'nun keyfi.

Her yol denize çıkıyor. Deniz eanısı evlerin tahta pervazlarından içeri süzülüyor gün boyu. At kısnemeleri, inek boğurtuleni bahçede oynayan çocukların sesine kangıyor. Çamaşılarda beraber çocuklara yıkıyor bir köşede. Yeni gelinin elinde pürfü bir portakal dalı gelin çiçeği oluyor. Demek oluyor ki hayat, her daim yeşil kalan portakal ağaçlarının altında geçiyor.

Etrüks gemisinden inen yolcular Alanya'ya sandallarla taşıyor. Yüksek Kızı kule'nin



Birsen Gemicioğlu arkadaşları ile kalede günbatımını izlerken...



1950 yıllar Alanya Ortaokulu ve şehrin panoramik görüntüsü...

örtünde ikinci gezmesinde aileler. Meran bahkkan dizi dizi av dönüştü Rifat Kule'nin sandalında. Kalafatların büyük bahçesi teknesi de suya tımeğe hazır bekliyor.

Kuyularönü Meydanında halka sesleniyor politikacılar, tam da siyasetin kızgıncı zaman. Her partinin taraftarı kıya fetiyle siyasi duruşunu anlıyor. Kımsi çanklı, şalvarlı. Kımsi kravattı, şapkahlı. Kimseleri peşinden sürükliyor siyasetler gelecek günlerden, çekilecek eziyetlerden habersiz. Bir an duraksıyor insan, siyah beyaz yüzlere vuran o gün ışığının kendi bedenini de ısıtığını hissedince. Dalıp gittiği siyah beyaz hayatlarda yaşananların geçmişte kaldığını acıyla arınıyor. Yaşamak belli de acı veriyor insana, sevdikler o kâğıt parça-

ların üzerinden bize bakarken.

İnsanı insan yapan duygular depreği Gedevette. Fotoğraflarla kendini tekrar keşfetti Alanya'yı. Unutulmamak adına fotoğraf kartlarına saklanan anlar tekrar gün yüzüne çıktı. O anlara ait zaman ve mekânı Alanyeli tekrar keşfetti.

İşte bütün bunlar "Geçmiş Zaman Olur ki Alanya'da" fotoğraf sergisinde oldu. İyi bir ekip çabasının sonucunda, kişilerle değil yaptığı işle uğraşan insanların beraberliğiyle çıktığı bu sergi. Nimet Hacıkıura, M. Ali Köçak, Sedat Çolak, ... Ve en önemlisi geçmişini yarı fotoğrafları bu arşive dahil eden insanların sayesinde. Beraberlik güzel şey. Bir olmak güzel şey. Saygılar...



1970 yıllar Gedevet Yaylası



1950 yıllarda Kuyularönü meydanında bir parti mitingi...



Etrüks gemisi Alanya limanında...





# Mobilya devi büyüyor

Kurulduğu günden beri sürekli kendini yenileyen ve pazar büyüyen bir işletme olan Konaklı Yılmaz Mobilya'nın genç ve başarılı sahibi Mustafa Yılmaz 2008 yılına da damgasını vurdu.



**R**eklama verdiği önemle büyüme payını gün geçtikçe artıran Konaklı Yılmaz Mobilya'nın sahibi Mustafa Yılmaz, kısa sürede bir marka haline getirdiği "Konaklı Yılmaz Mobilya'yı Alanya'nın en büyük mobilya satış mağazası haline getirdi. Mütevazı yaşam biçimi ile çevresinde saygısını kazanan Yılmaz "Bu günlere sizden aldığımız güçle geldik, elimizden gelen tüm gayretle hizmetlerimizi sürdüreceğiz" dedi. Türkiye'nin en büyük mobilya firmaları ile çalışan, aynı zamanda "Ladın Mobilya'nın da bölgedeki tek temsilcisi olan Konaklı Yılmaz Mobilya, 2009 yılında da oldukça iddialı giriyor. Mobilya piyasasında ilginç ve modern tasarımlarıyla ön plana çıkan ve bünyesinde her zaman ürün değil aynı zamanda kalitesini satışa sunan bir ekibe sahip olan Konaklı Yılmaz





Mobilya, temsilcisi olduğu ve ürünlerini sattığı birçok firmanın da göz bebeği haline geldi. Genç işadama, 2009 da da çok çalışıp mobilya çeşitleriyle daha iyi hizmet vereceğini söyledi ve şu sözlerle devam etti: "Firmamız olarak piyasada güven kazanabilmek için öncelikle kaliteli ürün ve kaliteli hizmet olmasından yarıyoruz. Eğer kalite olmazsa güven olmaz bız buna inanıyoruz. Ürünlerimizde müşterilerimizin her türlü görüş ve önerilerine önem vermekteyiz çünkü bız onlar için çalışıyoruz" dedi.

Konaklı Yılmaz Mobilya kurulduğu günden beri sadece mobilya işiyle uğraşmış ve müşterilerinin teveccühi ile büyümüş bir kuruluştur elbetteki bu teveccühte müşteri memnuniyeti en büyük etkidir Konaklı Yılmaz Mobilya üç adet mağaza ile altın bin metrekare kapalı alanda hizmet vermektedir. Tüm bir markaya bağlılık yerine, birçok markanın bulunduğu bir mobilya merkezidir. Aynı







zamanda LADİN Antalya bölge bayesidir Salon takımlarında yurtdışında da satılan SALONİ, WANESSA, LEMALUX gibi markaların Alanya bayesidir Yatak odalarında ve yemek odalarında (MODÜLER ve DEMONTE MOBİLYA) yine alanında lider olan NİLES, DİFANİ, FAMILİY, WELTEW gibi birçok markanın bulunduğu bir merkezdir

Yeni açılan uyku merkezimizde Türkiye'nin uzman yatak üreticisi İŞBİR yatağın VİSCOLASTİK malzemeden üretilmiş vücut ısısına duyarlı, hava geçirgenliği yüksek, terletmeyen, anti bakteriyel, vücut şeklini alabilen, 2 yıldan 15 yıla kadar garantili modelleri olan VİSCOSTAR yataklarını bulabilirsiniz ki bu yataklar Avrupalıların en çok tercih ettiği yaysız tıbbi yataklardır Genç odaları içinde yine alanında lider MELTEM MODÜLERİN Alanya bayesiyiz. Müşteri memnuniyetini oluşturmamızın ilk yolu; kaliteli ürün satmaktır ilkesinden hareketle alanında lider olan firmaların en

seçkin ürünlerini mağazamızda daima bulundururuz. Reklam veren tanınmış birçok ulusal markanın ürünleri incelendiği zaman aslında kalite farkı olduğunu görürüz zor değil. Örneğin oturma gruplarının iskeletlerini incelediğinizde çoğunluğunun sultan olduğunu göreceksiniz oysa bizim ürünlerimiz static boyalı çelik gövdeli ürünlerdir.

Büyük bir mağazaya sahip olmanın en büyük avantajı aynı anda birçok farklı ürünü sergileyebilmektir. Bizi tercih eden müşterilerimiz neredeyse hiç catalog kullanmadan ürünleri bire bir inceleyerek görebilir ve kıyaslayarak seçebilirler. Ayrıca Avrupalı müşterilerimize bire bir hizmet edebilmek için satış temsilcilerimiz farklı lisanslarda yardımcı olabilecek kapasitededirler (multi lingual assist). İngiliz, Alman ve Rus müşterilerimiz kendi dillerinde hizmet alabilirler. Ayrıca satış sonrası hizmetlerimiz alanında profesyonel teknik elemanlarımızla gerçekleştirilir.





**HANCI**



# KALE VE TERSANE UNESCO'YA ADAY

Alanya Kalesi ve Tersanesi Yönetim Planı Toplantısı, geçtiğimiz ay Alanya Kültür Merkezi'nde yapıldı.

**U**luslararası Anıtlar ve Sitler Konseyi (ICOMOS) Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Giora Solar, Alanya'nın, UNESCO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne aday olmasının, turizme önemli katkı sağlayacağını söyledi. Akdeniz Kültür ve Tarih Araştırmaları Vakfı tarafından düzenlenen toplantıda I-

CO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne aday olmasının önemine değinen Solar, şöyle konuştu: "Alanya'nın UNESCO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne aday olması, turizme önemli katkı sağlayacaktır. Bu durum, tur operatörlerinin broşürlerinde daha çok Alanya'ya yer vermelerine ve Alanya destinasyonunu daha fazla

rın geleneksel atmosferinden annmaması için bölgenin yerel topluluklardan uzaklaştırılmaması gerekiyor" ifadesini kullandı.

Yönetim planı oluştururken yerel yönetimlerin, bünyesinde sadece tarihi dokularla ilgilenecek komisyonlar oluşturmasını isteyen Solar, hazırlanacak planda, bölge halkının ve yerel yönetimlerin hem fikir olması gerektiğini anlattı. Bölgedeki evlerin, yaşayan topluluğun ve sahip olduğu bitki örtüsünün, o yörenin ruhunu yansıttığını da dile getiren Solar, Alanya Kalesi'ni gezdiğini ve burada bölge iklimine uygun olmayan ithal ağaçların yetiştiğini gözlemlediğini kaydetti. Katılımcılara, kültür mirasına alınacak alana yöreye özgü ağaçlar dikilmesini öneren Solar, "Arkeolojik bir yerde yaşıyorsanız, bahçenize bir şey ekemezsiniz ya da evinize bir oda ekleyemezsiniz" diye konuştu.

Tarihi alanlardaki yapıların mutlaka korunması gerektiğinin altını çizen Solar, "Evlerinizi, yüksek fiyata da verseler satmayın. Sat-



COMOS Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Giora Solar, Alanya Kalesi ve UNESCO Kültür Mirası Listesi ile ilgili bir sunum yaptı. Toplantıya, İlçe Kaymakamı Hulusi Doğan, Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu, belediye meclis üyeleri ve Alanya Kalesi'nde yaşayan çok sayıda vatandaş katıldı.

Dünyanın farklı kentlerinde UNESCO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne girmiş ve yönetim planı oluşturulmuş tarihi yapılar hakkında bilgiler veren Solar, Yönetim Planı oluşturulacak bölgenin, bütün olarak düşünülmesi gerektiğini bildirdi. Alanya Kalesi'nin, UNES-

CO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne aday olmasının önemine değinen Solar, şöyle konuştu: "Alanya'nın UNESCO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne aday olması, turizme önemli katkı sağlayacaktır. Bu durum, tur operatörlerinin broşürlerinde daha çok Alanya'ya yer vermelerine ve Alanya destinasyonunu daha fazla satmasına neden olacak. Bu da turizme katkı sağlayacak, turizmi tetikleyecektir. Ancak Alanya'nın bu listeye girbilmesi için bir yönetim planı oluşturulması gerekiyor. Yönetim planında yerel halkın ve profesyonellerin hemfikir olması gerekiyor. Arkeolojik siteden, bilime hitap ettiği için sıkıcı olduğu düşünlür. Ancak yönetim planıyla birlikte UNESCO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne giren siteden, bölgeye çok büyük ekonomik katkısı vardır."

Turizmin yanı sıra insanın gündelik yaşamında da tarihi doku ve doğanın büyük önemi olduğuna işaret eden Solar, "Tarihi yapıla-

manız belki sizi mutlu edecek, belki çok para kazanacaksınız. Ama bu satışlar, kültür mirasına zarar verecek, bölgenin tarihi dokusunu bozacaktır" dedi.

Solar, Alanya Belediyesi'ndeki ilgili birimlerin yöneticilerine, yönetim planıyla ilgili bilgiler de verdi. Alanya Belediyesi, 2000 yılında Kültür ve Turizm Bakanlığı'na başvurarak, Alanya Kalesi'nin UNESCO Dünya Kültür Mirası Listesi'ne alınması talebinde bulunmuştu. Başvuru bu yıl tekrardan ve Kültür ve Turizm Bakanlığı, Alanya Kalesi'ni, Türkiye'deki UNESCO Kültür Mirası Listesi'ne aldı.



# TUI'NİN "EN İYİ 100 OTEL" LİSTESİNE 7'İNCİ KEZ GİREREK İLÇEMİZİN GURURU OLAN DELPHİN DELUX OTEL'E ALTSO'DAN TEŞEKKÜR PLAKETİ



*Avrupa seyahat pazarının lider grubu TUI'nin her yıl, müşterilerinin oyları sonucu belirlendiği "En İyi 100 Otel" listesine giren Hotel Delphin Deluxe Resort Otel ilçemizin gururu oldu. ALTSO Yönetimi bu başarıya sağlayan tesisi ziyaret ederek otel sahibi Ufuk Cömertoğlu'na ilçemizde gerçekleştirdiği önemli turizm yatırımları ve almış olduğu ödüllerle Alanya ekonomisine yaptığı katkı nedeniyle teşekkür plaketi takdim etti.*

**O**da Yönetim Kurulu üyelerinin de hazır bulunduğu plaket töreninde konuşan ALTSO Yönetim Kurulu Başkanı Kerim Taç, Cömertoğlu Otelcilik ve Ticaret A.Ş.'ye ait olan ve söz konusu tesisin bu yıl ile birlikte 7'inci kez aynı listeye adını yazdığını söyledi. Taç, "Bu yıl geçen yıllardan farklı olarak ilk kez 8 ayrı kategorinin birincilerinin de belirlendiği "TUI Holly 2008" ödüllerinde Türkiye'den iki tesis birinci oldu. Alanya'daki Hotel Delphin Deluxe Resort "Doğu Akdeniz'deki En İyi Otel" kategorisinde birinci olurken, "Çevre Şampiyonu" kategorisinde ise Iberotel Sangerme Park birinci seçildi. Cömertoğlu Otelcilik ve Tica-

ret A.Ş.'ye ait olan ve Antalya Lara'da bulunan Hotel Delphin Palace otelin de aynı listede kendisine yer buldu. Böylelikle büyük bir

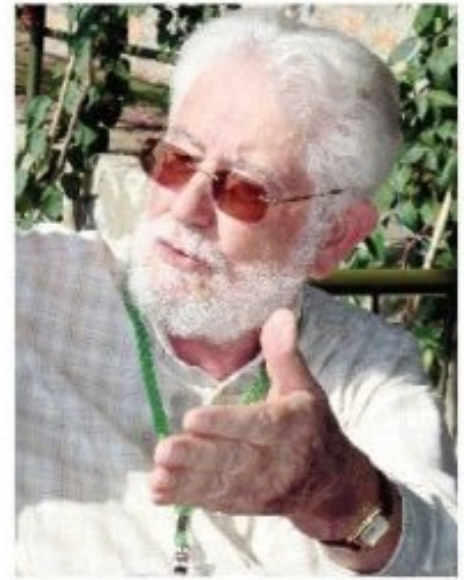
başarı Cömertoğlu ailesi kadar ilçemiz adına da büyük onur kaynağıdır. Bu nedenle ben Sayın Ufuk Cömertoğlu ve şahsında bu örnek tesisleri turizmin hizmetine sokan tüm Cömertoğlu ailesi ve otel çalışanlarını tebrik eder, bu başarının devamını temenni ederim" dedi. ALTSO'nun bu jesti karşısında duyduğu memnuniyeti dile getiren Cömertoğlu Otelcilik ve Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Ufuk Cömertoğlu ise, "Bu yıl ki ödüllerde ülkemizin başarısının bir başka önemli boyutunda şu oldu: İspanya, Yunanistan, Mısır, İtalya gibi ülkeleri kapsayan alanda, en iyi tesisler sıralamasında ilk 3 sırada hep Türk oteller vardı. Bu da gösteriyor ki Türkiye'deki tesisler kalite açısından rakiplerinin yine önündedir. Hedefimiz 7 yıldır taşıdığımız bu bayrağı daha ileriye götürmektir" dedi.





# KARACA: “Toprağı korumadan yoksulluğu bitiremeyiz”

*Türkiye Erozyonla Mücadele, Ağaçlandırma ve Doğal Varlıkları Koruma Vakfı (TEMA) Kurucu Başkanı Hayrettin Karaca, ekonominin temelini toprağın oluşturduğunu, toprak olmazsa dünya ekonomisinin çökeceğini belirterek, “Toprağı korumadan yoksulluğu bitiremeyiz” dedi.*



**G**enç TEMA Başkanlar Toplantısı, Alanya Kültür Merkezinde yapıldı. TEMA'nın son 10 yılda Alanya'da gerçekleştirdiği faaliyetlerde ilgili sinevizyon gösterisinin ardından konuşan TEMA Yönetim Kurulu Başkanı Ümit Gürses, TEMA'nın kuruluşu ve çalışmalarına ilgili bilgi verdi. TEMA Kurucu Başkanı Hayrettin Karaca da ülke topraklarının yüzde 3,8'inde çoraklık, yüzde 9'unda drenaj, yüzde 13,6'sında taşlılık gibi sorunlar bulunduğunu belirterek, “Kara yüzeyimizin yüzde 86,5'inde erozyon yaşanmaktadır. Arazinin yüzde 63,17'si çok şiddetli ve şiddetli, yüzde 20,4'ü ise orta şiddetli erozyonla karşı karşıya” dedi.

Çölleşmenin sebepleri ve önlenmesi konusunda bilgi veren Karaca, Türkiye'de maki-liklerin hor görüldüğünü ifade ederek, “Makilikler ormandan sayılmıyor. Oysa toprağın suyu emmesi bakımından makiliklerin önemi çok büyük. Makilikler de korunmalı” diye konuştu. Antalya-Alanya arasında yaptığı yoklukta tarım arazilerinin yanlış kullanıldığını gördüğünü söyleyen Karaca, şöyle konuştu:

“Tarım arazileri imara açılmış, betona dö-

nüştürülmüş. Açık ve kılığın nedeni topraklarımızın korunmaması. Toprağı korumadan yoksulluğu bitiremeyiz. Ülkemizde yıllardır büyük miktarda toprak kaybı yaşandı. Ağaçlandırma çalışmaları hala yetersiz. Yanan ormanlık alanlarda en az 1 yıl ağaçlandırma yapılmaması gerekiyor. Yanan alanların hemen ağaçlandırılması yanlış. Yanan alanlar en az bir sene beklemeli, kendi çürükleri ve ekosistemi içinde kalmalıdır”

Karaca, bugün endüstrinin temelini toprağın oluşturduğunu, dünya ekonomisinin temelini de tarım dayalı olduğunu belirtti.

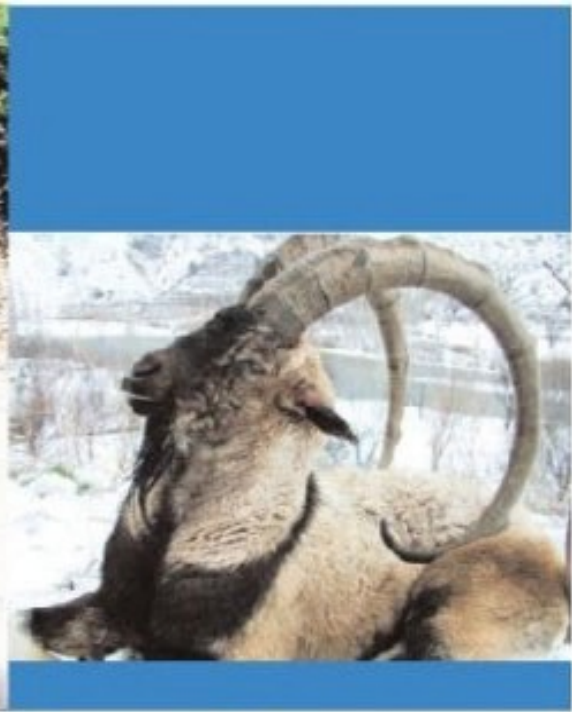
Toprak konusunda önlem alınmazsa dünyada ekonominin çökeceğine işaret eden Karaca, “Atatürk'ün de zamanında söylediği gibi, milli ekonominin temeli ziraata dayanır. Tarım alanlarına oteller dikildi, toprak yoksa tarım da olmaz, tarım olmazsa ekonomi olmaz. Topraklarımızı göz göre göre süratle kaybederken birçok ağaçlandırma kampanyası yapılıyor. Toprak yoksa ağacı nereye dikketsiniz?” dedi.

47 ilde 70 üniversite öğrencisi de katıldı.

Toplantı, 2 gün sürecek.







# Av turizmine ilgi artıyor

Alanya Doğa Koruma ve Milli Parklar Mühendisi Mevlüt Kodal, ilçede av sezonunun açıldığını, ava meraklı turistler için acenteler aracılığıyla av programları düzenlediklerini söyledi.

**A**lanya'da av sezonunda ortalama 100 yaban domuzu avlandığını bildiren Kodal, bu tür av programlarını düzenlemeye devam edeceklerini belirterek, "Özellikle İngiliz, Danimarkalı, ABD'li ve Rus avcılar Alanya'ya büyük ilgi gösteriyorlar" dedi.

Kodal, yaptığı açıklamada, 5 Eylül'de bir turizm acentesi aracılığı ve 9 Alman avcının katılımıyla başlatılan süre avının, 14 Eylül'de sona erdiğini söyledi.

Aynı avcılardan geceleri de bek avı yaptıklarını belirten Kodal, bek avı yapmak için 2 Alman avcının daha Alanya'ya geldiğini bildirdi. Av turizmindeki amacın turizmdeki gelişliği artırmak olduğunu ifade eden Mevlüt Kodal, "Tanım alanlarına zarar veren yaban domuzu sayısını dengelemek için av turizmi faaliyetleri aralıksız olarak devam ediyor. Her avcı günde 2 yaban domuzu vurma hakkına sahip. 2008 yılında şimdiye kadar 100 yaban domuzu vuruldu. 3 yaban domuzu için avcılar 200 YTL ödeme yapıyorlar" dedi.

Yerli avcılara uyanlarda bulunan Kodal, sezon başladığı için mutlaka avcılık belgelerini almanın gerektiğini vurguladı. Belgesi bulunan avcılardan ise belgelerini vize ettimeleri ve bu av sezonu için avlanma kartı ve pullarını almanın gerektiğini anlatan Mevlüt Kodal, avcılardan avlanma günlerine ve saatlerine titizlikle uymasını gerektiğini vurguladı.

Kodal, şöyle konuştu: "Çarşamba, cumar-

tesi ve pazar günleri, sabah gün doğumundan 1 saat önce, akşam ise gün batımından 1 saat sonra avlanmak yasak. Geceleri far avcılığı yapmak, yasa dışı avlanma sayılır. Av limitlerine dikkat edilmeli. Av yasağı olan sahalarda silahlar kılıflarından çıkartılmamalı. Silahın içi boş olarak aracın bagajında taşınmalı. Kara Avcılığı Kanunu'nun 6'ncı maddesine göre otomatik, yarı otomatik ve pompalı tüfeklerin hazinesi 2 fişek olacak şekilde sınırlandırılmalı. Aksi durumda yakalanan tüfeklerin mülkiyeti kamuya geçilir."







## 12. ULUSLARARASI ALANYA DAĞ BISİKLETİ KUPASI

*Türkiye'nin yol bisikletinde en iyi sporcuları ve takımları Alanya'da belli oldu.*

**B**isiklet Federasyonu'nun (TBF) resmî takviminde yer alan 2008 yılı kulluplerarası puanlı yol yarışları Alanya'da yapılan final yarış ile sona erdi. Bu yarışların ardından ilçemizdeki bisiklet sporu etkinliği bitmedi. 12. Uluslararası Alanya Dağ Bisikleti Kupası da bu yarışların hemen ardından Kızıllan'da gerçekleştirildi.

Her iki yarışla Alanya bisiklet sporuna doydu. Yarışlar TRT ekranlarından naklen yayınlandı.

İlk olarak 10 Ekim günü gerçekleşen Kulluplerarası Puanlı Yol Yarışları Alanya Finaleti aynı gün yapılan yapılan kriteriyum yarışları ile tamamlandı.

Yarışlara tüm kategorilerde toplam 180 sporcu katıldı.

Büyük erkeklerde (38 kilometre) Kocaeli Brisaspor'dan Kemal Küçükbaş 58 dakika 13 saniyelik derecesiyle birinci olurken, Konya Şekerspor'dan Serhat Sert 58 dakika 48 sani-

yeyle ikinci, Kocaeli Brisaspor'dan Behçet Usta 58 dakika 53 saniye ile üçüncü oldu.

Genç erkeklerde (32 kilometre) yarış, Kocaeli Brisaspor'dan Adil Kurkut 52 dakika 31 saniyeyle birinci, Antalya Gençlikspor'dan Hasan Aslan 52 dakika 42 saniyeyle ikinci, Kocaeli Brisaspor'dan Gökhan Hasta, 52 dakika 43 saniyeyle üçüncü olarak tamamladı.

Yıldız erkeklerde (24 kilometre) ise Konya İl Özel İdaresinden Mustafa Çarşı 38 dakika 1 saniye ile yarış birinci tamamlarken, aynı derece ile Trabzon Gençlikspor'dan Rasim Reis ikinci, Konya Selçuklu Belediyespor'dan Mevlüt Erkan üçüncü oldu.

Masterlerde ise (19 kilometre) Tekirdağ Belediyespor'dan Murat Erçevik 31 dakika 17 saniyelik derecesiyle birinci, Kocaeli Brisaspor'dan Salih Kökmez, 31 dakika 18 saniyelik dereceyle ikinci, Tekirdağ Belediyespor'dan Cenk Tufan, aynı dereceyle üçüncü oldu.





Toplam 180 sporcunun katıldığı finalle-  
rin bayanlar kategorisinde 15 sporcu yarıştı.  
Bugün yapılan yarışlarda büyük bayanlarda  
(19 kilometre), Kocaeli Brisaspor'dan Merve  
Tayfun, 33 dakika 57 saniye ile birinci, aynı  
derece ve tekerlek farkıyla Sakarya Telekom-  
spor'dan Saniye Sezer ikinci, Kocaeli Brisas-  
por'dan Senem Güler üçüncü oldu.

Alanya'daki bugünkü yarışlardan sonra  
kulüp ve takımların toplam puanlarıyla genel  
klasmandaki yeri de belirlendi.

Buna göre, büyük erkekler genel ferdi  
klasmanında Kocaeli Brisasporlu Behçet Usta  
birinci, Nazım Bakırcı ikinci, Kemal Küçükbay  
ise üçüncü sırada yer aldı.

Genç erkeklerde genel klasmanın ilk üç  
sirasında yine Kocaeli Brisasporlu bisikletçiler  
yer aldı. Genel klasmanda birinci Gökhan  
Hasta, ikinci Ali Rıza Tanrıverdi, üçüncü Adil  
Kırkut oldu.

Genel klasman sıralamasına göre yıldız  
erkeklerde Konya Selçuklu Belediyespor'dan  
Mevlüt Erkan birinci, Konya İl Özel İdare-  
s'nden Mustafa Çarşı ikinci, Trabzon Genç-  
likspor'dan Rasim Reis üçüncü sırada yer al-  
dı.

Master erkekler genel ferdi klasmanının  
ilk sırasında ise Tekirdağ Belediyespor'dan  
Cenk Tufan yer aldı. Bu kategoride Kepez Be-  
lediyespor'dan Zafer Yalın ikinci, Doğu Akde-  
riz Üniversites'i'nden Taçam Gökbörü üçüncü  
oldu.

Genel takım klasmanında ise büyük er-  
keklerde ve genç erkeklerde Kocaeli Brisas-  
por, yıldız erkeklerde Konya Selçuklu Beledi-  
yespor birinci sırada yer aldı.

Masterler takım sıralamasında İstanbul  
Gençlikspor birinci oldu. Bayanlar genel ta-  
kım sıralamasında ise Sakarya Telekomspor  
birinci oldu.

TBF Başkanı Emin Müftüoğlu, federas-  
yon takviminde yer alan 2008 yılı kullupera-  
rası puanlı yol yarışlarının sona erdiğini belir-  
terek, Alanya'daki yarışın başarıyla tamam-  
landığını söyledi.

Sezonun son yarış olmasına rağmen  
sporcuların hırsları ve performansını çok be-  
ğendiğini belirten Müftüoğlu, Türk bisiklet-  
inin önemli bir gelişim süreci içinde olduğunu,  
her yarışta sporcuların ortalama hızının artış  
gösterdiğini, bu artışın Alanya'daki yarışta da  
görülüğünü bildirdi. Müftüoğlu ayrıca 12.  
Uluslararası Alanya Dağ Bisikleti Kupası'na i-  
lişkin de şunları söyledi; "Türk bisikletinde  
çita artık yüksekti. Bundan sonra hedefimiz  
Balkanlar'da değil, Avrupa'da da söz sahibi ol-  
mak."

Öte yandan 12. Uluslararası Alanya Dağ  
Bisikleti Kupası'nı erkeklerde Çek Cumhuriye-  
t'nden Matous Ulman, bayanlarda ise Slo-  
venya'dan Blaza Klemencic kazandı.

Kızılalan Kent Ormanı'nda yapılan yarışa,



18 ülkeden 200 sporcu katıldı. Doğal güzel-  
liklerle dolu ormanlık alandaki 6,5 kilometre-  
lik zorlu pistte erkekler 5 tur, bayanlar ise 4  
tur atarak yarışı tamamladı. Yarış, 6 kategori-  
de yapıldı.

Büyük erkeklerde Çek Cumhuriyeti'nden  
Matous Ulman, 01.34.41'lik derecesiyle yan-  
ış birinci tamamlarken, aynı ülkeden Kristian  
Hynek 01.35.19 ile ikinci, Ukrayna'dan Igor  
Bogdan 01.37.29'luk dereceyle üçüncü oldu.  
Büyük erkeklerde, Olimpiyatlar'da Türkiye'yi  
temsil eden Bilal Akgül yarış, 01.38.06 ile be-  
şinci sırada tamamladı. Türk sporculardan  
Abdulkadir Kelleci 9'uncu, Yunus Yetkin ise  
13'üncü oldu.

Büyük bayanlarda yarış Slovenya'dan  
Blaza Klemencic, 01.38.51'lik dereceyle birin-  
ci tamamlarken, Ukrayna'dan Natalia Krom-  
pets 01.45.12'lik dereceyle ikinciliği elde etti.  
Alanya Gold City takımı adına yarışan Türk  
sporcu Semra Yetiş, 01.54.32'lik dereceyle üç-  
üncü, Türk Esra Kürçü dördüncü, Senem  
Güler ise beşinci oldu.

Genç bayanlarda Ukrayna'dan Alla Boy-  
ko, genç erkeklerde Hamza Kansız, yıldız er-  
keklerde Ukrayna'dan Denys Sobotyan bir-  
inciliği elde ederken, masterlarda (30 yaş  
üstü) Nevzat Kiral, (40 yaş üstü) Zafer Yalın,  
(50 yaş üstü) Nurettin Kırpıksız birinci oldu-  
lar.

Sportulara ödül ve madalyalarını, Türki-  
ye Bisiklet Federasyonu (TBF) Başkanı Emin  
Müftüoğlu, Antalya milletvekilleri Abdurrah-  
man Anıcı, Yusuf Ziya İrinceç ve Alanya Bele-

diye Başkanı Hasan Sipahioğlu verdi.

Çok sayıda vatandaşın izlediği yarışlarda  
çekilişle 20 izleyiciye bisiklet hediye edildi.

TBF Başkanı Emin Müftüoğlu, yarış son-  
rası yaptığı açıklamada, Alanya'daki yarışın  
sezonun son dağ bisikleti yarış olduğunu be-  
lirlerken, turun, organizasyon ve yarış kalitesi  
açısından çok başarılı geçtiğini söyledi.

Müftüoğlu, organizasyonun TRT 3'den  
naklen yayınlandığını dile getirerek, bisiklet  
sporuna medyanın ilgisinin giderek arttığını  
da sözlerine ekledi.







## YARDIMLAR İHTİYAÇ SAHIPLERİNE ULAŞTIRILDI



TOBB tarafından gönderilen 800 adet Ramazan Yardım paketi ile yine ihtiyaç sahibi öğrenciler için gönderilen 800 paket okul yardımlarının dağıtımı Alanya Ticaret ve Sanayi Odası tarafından yapıldı. Temel gıda maddelerinden oluşan Ramazan paketi ihtiyaç sahiplerine, okul yardımları da özellikle köylerde maddi gücü zayıf ailelerin çocukları için dağıtıldı.



Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği, geleneksel halen gelen Ramazan yardımlarını odalar ile işbirliği yaparak sürdürüyor. Bu çerçevede Alanya Ticaret ve Sanayi Odasına gönderilen ve yardıma muhtaç aileler yararına kullanılması istenen 20 bin YTL değerindeki toplam 800 yardım paketinin dağıtımını yaptı.

Alanya Ticaret ve Sanayi Odası Meclisi tarafından dağıtılan yardımlarla 800 aileye temel gıda maddelerinden oluşan bir yardım yapıldığını belirten ALTSO Başkanı Kerim Taç, bu tip yardımların gelecek yıllarda da devam edeceğini dile getirdi.

### EĞİTİME DESTEĞİ DE SÜRÜYOR

TOBB tarafından gönderilen kırtasiye yardımları da ihtiyaç sahibi öğrenciler yararına kullanılmaya başlandı.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nin eğitime katkı çalışmalarını çerçevesinde Odamız gönderdiği 20 bin TL ihtiyaç sahibi öğrenciler yararına kullandı.

Bu amaçla kırsal kesimde zor şartlar altında öğrenimini sürdüren öğrenciler için içinde mont, ayakkabı, eşofman, çorap ve okul çantasından oluşan 800 adet paket hazırlayan ALTSO Yönetimi Okullarına Köyü İlk Öğretim Okulunda okuyan çok sayıda öğrenciyi sevindirdi.



Konuya ilişkin bir açıklama yapan ALTSO Yönetim Kurulu Muhasep Üyesi Sami Ağaoğlu, Yönetim Kurulu Üyesi Mehmet Şenli ve Coşkun Karadağ, belirlenen ihtiyaç sahibi kırsal kesim öğrencilerine yardımların her yıl

devam edeceğini söylediler. Köy Okullarında görevli öğretmenler ise bu çalışmada emeği geçen başta TOBB Başkanı Rıfat Hisarcıklıoğlu olmak üzere tüm Alanya Ticaret ve Sanayi Odası Yöneticilerine teşekkür ettiler.







Alanya'nın kardeş şehri Gladbeck'te gerçekleşen festivalde Alanya yine en gözde kent oldu

# Gladbeck'te Alanya rüzgarı

*Alanya'nın Almanya'daki kardeş şehri Gladbeck'te geleneksel olarak her yıl düzenlenen Elma Festivali'nin 18.si bu yıl 4-5 Eylül 2008 tarihlerinde yapıldı.*

**G**ladbeck'in diğer kardeş şehir heyetlerinin de katıldığı festivale, Alanya adına Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu, Alanya Belediyesi eski Başkanı ve Antalya Milletvekili Cengiz Aydoğan, Belediye Turizm Komisyon Başkanı Abdullah Karaoğlu ve geçmiş dönemlerde görev yapan Alanya Belediye Başkan Yardımcısı Fahri Yiğit katıldı.

Alanya Heyeti burada bölgenin önemli turizm firma temsilcileri ile bir takım temaslarda bulundu. Programın ikinci günü başlayan ve Festivalin açılış toplantısına İngiltere, Polonya, Avusturya ve Fransa'dan gelen heyetlerle birlikte Alanya Delegasyonu da katıldı. Alanya Belediye Başkanı Hasan Sipahioğlu Gladbeck Belediyesi'nde gerçekleşen törende katılımcılara Alanya, Türkiye ve milletlerarası hoşgörü ve barış konulu bir konuşma yaptı.

## ALTSO YİNE STANDINI AÇTI

Elma Festivali'nin gerçekleştirdiği Belediye binası önündeki ALTSO standı sadece Gladbeck'ten değil çevre illerden gelen kalabalık Alman vatandaşlarının da ilgi odağı oldu. 2 Gün süren festival süresince şehrin merkezinde açılan ALTSO standında Alanya'yı tanıtan dokümanların yanı sıra ülkemize ve Alanya'ya özgü ikramlarda bulunuldu. Gladbeck Belediye Başkanı Ulrich Roland ve Kuzey Ren Westfalye Eyaleti Milletvekili Wolfgang Röken, belediye meclis üyeleri de ALTSO Standını sürekli ziyaret ederek destek ver-





diler Konuya ilişkin bir değerlendirme yapan Alanya Belediye Başkanı Hasan Sıpaşioğlu, Gladbeck'in, Batı Almanya'nın önemli bir noktasında bulunduğunu ve çeyre illerden de festivale katılımla çok sayıda kişiye Alanya'ya tanıma imkanı bulduklarını söylerken, bu tanıma katkıda bulunan Gladbeck Belediye Başkanı Ulrich Roland, Kuzey Ren Westfalye Eyaleni Milletvekili Wolfgang Riken ve çalışma arkadaşlarına teşekkür etti.

### ELMA KRALİÇESİNE ALANYA TATILI

Öte yandan festivalin kapanış töreni "Elma Kraliçesi" taç giyme töreni ile son buldu. Çeşitli ödüller kazanan kraliçeye emniyetli Alanya Belediye Başkanı Hasan Sıpaşioğlu verdi. Sıpaşioğlu'nun yeni kraliçeye 1 haftalık Alanya tatili hediye etmesi festival alanını dolduran yüzlerce Gladbeckli nin alışkanlığına neden oldu.

### 2010 KÜLTÜR BAŞKENTİ PROTOKOLÜ İMZALANDI

Festival bölgede tüm hızıyla sürerken Gladbeck, Schwechat ve Alanya Belediye Başkanları Avrupa Birliği tarafından desteklenen "2010 Essen Kültür Başkenti" projesi çerçevesinde bir çalışma programına imza attılar. Bu amaçla bir araya gelen Alanya Belediye Başkanı Hasan Sıpaşioğlu, Gladbeck Belediye Başkanı Ulrich Roland ve Schwechat Belediye Başkanı Gerhard Frauenberger gelecek 2 yıl yapacakları ortak çalışmalar konusunda uzlaştılar.

Program çerçevesinde uluslararası boyutta bir fotoğraf sergisi açılması, bir takım yarışma ve etkinlikler düzenlenmesi konusunda anlaşan 3 başkan söz konusu program sayesinde 3 şehrin de tanıtımının başarılı biçimde yapılmasını hedeflediklerini açıkladılar. Alanya Belediye Başkanı Hasan Sıpaşioğlu, Essen şehri gibi İstanbul'un da "Kültür Başkenti" seçildiğini söylerken, bu organizasyonda Alanya olarak üzerlerine düşeni yapmaya hazır olduklarını söyledi. Sıpaşioğlu'nun açıklamaları bölgesel TV kanalları ve yerel basında da önemli yer buldu.





# Gölevizler ihracata hazır

Gazipaşa'da bir çiftçi, yurtdışından getirdiği tohumla yetiştirdiği gölevizi ihracata hazırladı.

**G**azipaşa'da çiftçi Murat Özalp tarafından bir ihracat firması aracılığı ile yurt dışından getirilen tohumlarla üretilen gölevizler sokum aşamasına geldi.

Çiftçi Murat Özalp, yaprağı noklar mada, halk arasında "Kıbrıs patatesi" olarak da bilinen, görüntü itibarıyla kereviz ile patatese benzeyen, tar olarak nohutun andıran bir bitki olan gölevizi Kıbrıs ve Japonya'da çok fazla tüketildiğini söyledi.

Yeni ürünlerin keşfi ve tarımın ürün çeşitlendirilmesi amacıyla sürekli araştırmaya yapıştığını belirten Murat Özalp, Akdeniz bölgesinde yetişen gölevizi ihracat edilmek üzere yetiştirmek için deneme amacıyla, yurt dışından hibrit göleviz tohumunu getirdiğini ve geçtiğimiz Mart ayında Hacımusa çayı kenarındaki tarlaya ektiğini söyledi.

Gölevizin ıslak topraklı tarlaya ve Gazipaşa iklimini sevdiğini belirten Murat Özalp, "Tarlaya 4 dönüm göleviz ekim. Hibrit gölevizler olgunlaşa ve sokuma hazır hale geldi. Geçtiğimiz hafta 100 ki-



logram kadar gölevizi sokum ve Alanya pazarna götürerek, kilogramı 5 YTL'den toptan olarak satım" dedi.

Gölevize yurt dışından olduğu kadar iç pazardan da büyük talep olduğunu anlatan Özalp, şunları söyledi.

"Yurt dışından getirdiğim göleviz tohumu yerli gölevizden biraz daha farklı. Yerli göleviz çiçek açmaz, bu çiçek açıyor. Hibrit

göleviz yeriden 2 ay daha erkenci. Yerli göleviz çüdüklü gübreye yetişir, bu göleviz türü hiç bir gübreye ihtiyaç duymuyor. Ben göleviz bahçesine sudan başta hiç bir şey verdim. 4 dönüm bahçeden 30 ton göleviz hasatı bekliyordum. İhracat için ektiğim gölevizi KİTC'ye göndereceğim. Ancak iç pazardan da yoğun talep var"





**faktör**  
**döviz**





**“ALANYA DÜNYA  
ORMANINDA  
SENİN DE BİR  
FİDANIN OLSUN”**



# Alanya Dünya Ormanında

# Bir Fidan da Senin Olsun

Have a sapling in World forest Alanya

"Alanya Dünya Ormanında Senin de Bir Fidanın Olsun" Başbakanlık'ın ağaçlandıma seferberliği kapsamında Alanya Kaymakamlığı tarafından, "Alanya Dünya Ormanında Senin de Bir Fidanın Olsun" adı verilen kampanya başlatıldı. Kampanyaya Alanya Ticaret ve Sanayi Odası ile Alanya Turistik İşletmeciler Derneği de katkı yaptı. İlçedeki bir çok kurum ve kuruluş da kampanyaya destek vermek amacıyla fidan satışı yaptı.



**K**ampanya çerçevesinde ilk fidanlar, Toslak köyünde, düzenlenen törenle dikildi. Törene, Alanya Kaymakamı Hulusi Doğan, kamu kurumlarının müdürleri, sivil toplum örgütlerinin temsilcileri ve öğrencilerle kampanyaya destek veren bazı yabancılar katıldı.

Alanya Kaymakamı Hulusi Doğan törende yaptığı konuşmada, ALTID'le birlikte başlattıkları kampanya çerçevesinde Toslak köyündeki 30 hektarlık alanda 20 bin çam fidanı, üç genelinde de beş yıllık süreçte 1 milyon fidan dikmeyi hedeflediklerini söyledi.



Projenin beş yıl devam edeceğini ve ilk yıl için 120 bin fidan satın alındığına dile getiren Kaymakam Hüfusî Doğan, bu rakamın projenin başarısının göstergesi olduğunu kaydetti.

Kampanya çerçevesinde alınan 120 bin fidanın vatandaşlara 5 YTL, turistlere de üç Avro karşılığında satıldığı ifade eden Kaymakam Doğan, vatandaşların, turistlerin, belediyelerin ve sivil toplum örgütlerinin kampanyaya büyük destek verdiklerini sözlerine ekledi.

Küresel ısınma ve küresel kuraklığın dünyada ciddi tehdit oluşturduğunu belirten Doğan, şöyle konuştu: "Bu felaketi belki biz görmeyiz ama çocuklarımız görecekler. Bunu engelleme görevi de bize düşmektedir. Bölgemizi yeşillendirirken, ağaçlarımızı dikerken, çocuklarımıza çevre ve orman sevgisini aşılamalıyız. Sürdürülebilir turizm için çevreye duyarlı olmak zorundayız.

Sektörde artık çevre duyarlılığına büyük önem verilmekte. Bizler buradan çevreye duyarlı turizm bölgesi olduğumuz bütün dünya buradan göstermek istiyoruz."

Alanya Orman İşletme Müdürlüğü Müdürü Vedat Dikici de, en önemli hedeflerinin ormanların korunması olduğunu belirterek, Toslak köyünün ardından Demirtaş Bekdesi, Yeşilöz ve Ali Efendi köyü ile Mahmurların yaylalarında da fidan dikileceğini söyledi.

Törenin ardından, Kaymakam Hüfusî Doğan, Antalya Valisi Alaaddin Yüksel adına, üzerinde 95 ülkenin bayrağının bağı bulunduğu çam fidanını dikti.



## Hello my friends, Merhaba...

My name is Pinus Nigra. I flourish at 700 m. altitude along the Mediterranean. They tell me I can reach up to 30 meters height in my prime years. 3.-€ will give you a right to participate in "Alanya World Forest" for 'a green and healthy environment.'

You can follow my development through the number on your certificate. Just click [www.worldforestalanya.com](http://www.worldforestalanya.com). You shall be part of this campaign for establishing friendship between different nationalities and for opening our eyes to a better world of healthy environment.

I am here; come my friend; be a part of our forest

Ben Pinus Nigra (Karaçam); Akdeniz'de 700 m yükseklikte, 30 m'ye kadar büyüeyen, koyu yeşil iğne yapraklı bir çam fidanıyım. 3 € karşılığı yeşil ve daha sağlıklı bir çevre için, "Alanya Dünya Ormanı" nda senin de dikili bir ağacın olabilirim.

Sana verilen sertifikadaki numara ile [www.worldforestalanya.com](http://www.worldforestalanya.com) adresinde gelişmemi izleyebilirsin. Hem dünyamızın ihtiyacı olan orman alanlarının gelişmesine, hem de yaşanabilir bir doğa için başlattığımız bu kampanyada yer alarak farklı uluslardan insanların kardeşliklerinin, dostluklarının yeşermesine, büyümesine ve çevre bilincinin artmasına destek verip katkıda bulunmuş olacaksın. Hadi seni bekliyorum....

Dünya Ormanı'nda bir fidan da senin olsun.



ERDAL  
KUAFÖR



**harem**



# Turist Danışma ve Yardım Ofisi Faaliyet Raporu

alanyainfoturist  
0800 511 40 01

Alanya Belediyesi, Alanya Ticaret ve Sanayi Odası (ALTSO) ve Alanya Turistik İşletmeciler Derneği (ALTİD) tarafından oluşturulan ALANYA TURİST DANIŞMA VE YARDIM OFİSİ (Alanya Tourist Information and Assistance Office) 19 Ağustos 2004 tarihinde açılarak, o tarihten bugüne Alanya'ya gelen tüm yerli ve yabancı turistlere hizmet vermeye devam ediyor.

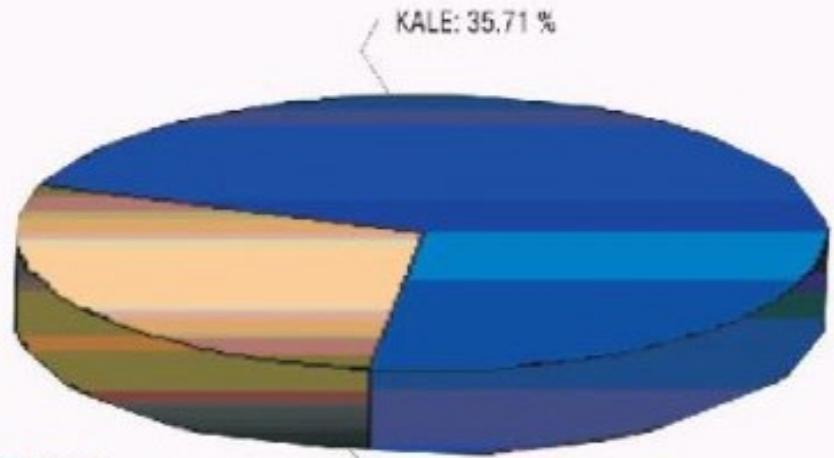
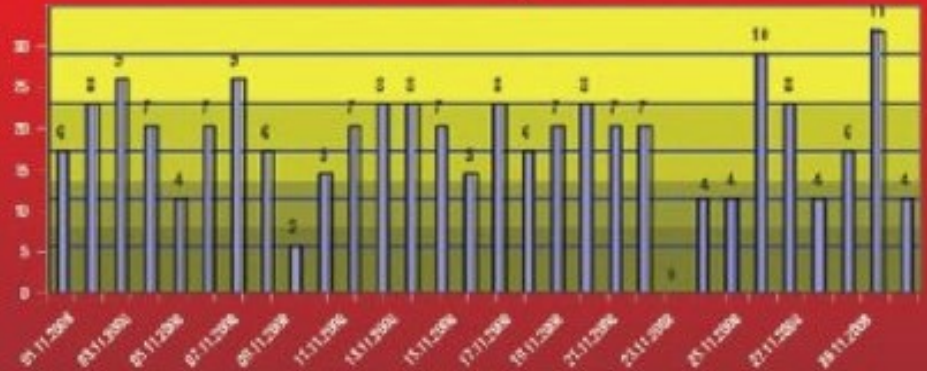
1-30 Kasım 2008 tarihleri arası söz konusu ofise, ortalama günlük başvuru sayısı 7 olmak üzere, toplam 192 adet başvuru alındığı ve bu başvurulardan 189 adedinin bilgi almak, 2 adedinin yardım istemek ve 1 adedinin çeviri yaptırmaya amacıyla yapıldığı öğrenildi.

Konuyla ilişkin ALANYA TURİST DANIŞMA VE YARDIM OFİSİ'nden yapılan açıklamada; yapılan başvuruların 125 adedinin Alman, 23 adedinin İngiliz, 14 adedinin İskandinav, 12 adedinin Hollandalı, 8 adedinin Türk ve geriye kalan 10 adet başvurunun ise değişik uyruklu turistlerden alındığı belirtildi. Açıklamada Alman turistlerin payının %66, İngiliz turistlerin payının %12, İskandinav turistlerin payının %7, Hollandalı turistlerin payının %6, Türk turistlerin payının %4 ve geriye kalan diğer ülke vatandaşlarının payının ise %65 olduğu ifade edildi.

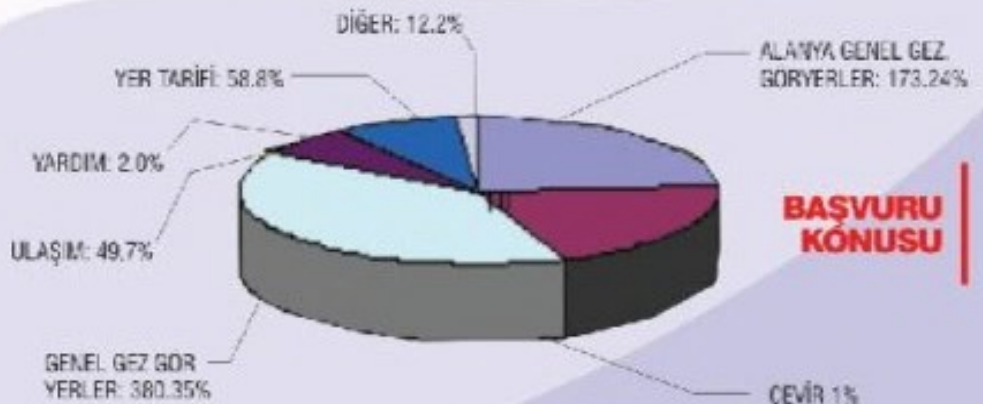
Tüm bu başvuruların 191 adinin şahsen, 1 adet başvurunun ise normal hat olan 5119400 no'lu telefon hattına yapıldığı belirtildi. Söz konusu ofise 19 Ağustos 2004 tarihinden bugüne kadar toplam 23958 adet başvuru yapılmıştır.

Açıklamada ofisin önümüzdeki aylarda da kentimize gelen yerli ve yabancı turistlere hizmet vermeye devam edeceği bildirildi.

KASIM AYI GÜNLÜK BAŞVURU SAYILARI



## ULAŞIM



## BAŞVURU KONUSU



**HARBOUR**



## yurtiçi fuarlar

TARİHİ	FUARIN ADI	KONUSU
7 Ocak 2009 11 Ocak 2009	Villa Decor Fuarı	Villa, Dekorasyon, Peyzaj, İnşaat Malzemeleri, Tasarım
7 Ocak 2009 11 Ocak 2009	Seğir 2009 Fuarı İstanbul Seçim Hazırlık Fuarı ve Promosyon	Reklam ve Promosyon Ürünleri
10 Ocak 2009 18 Ocak 2009	Çukurova 2. Kitap Fuarı	Kitap, Süreli Yayın
10 Ocak 2009 18 Ocak 2009	Çukurova Eğitim 2009	Yurtiçi Yurtiçi Eğitim
15 Ocak 2009 18 Ocak 2009	1. Biyolojik İstanbul Organik Ürünler Fuarı	Sarıllık Organik Ürünler, Doğal Ürünler, Seri Hava Kuru Ürünler
15 Ocak 2009 18 Ocak 2009	25. İzmir Ayakkabı, Çanta ve Aksesuarları Fuarı	Ayakkabı, Çanta ve Aksesuarları
15 Ocak 2009 18 Ocak 2009	Emlakvizyon 09 Fuarı ve Yatırım Güncel Emlak Fuarı	Gayrimenkul, Finans, Yatırım
15 Ocak 2009 18 Ocak 2009	80/HA	İhtiyaç, Sağlıkta, Hareketlendirme, Yalıtım, Pompa, Vana,
15 Ocak 2009 18 Ocak 2009	Anıtek Hotel Equipment – 20. Uluslararası Akdeniz Turistik İşletmeler Donanımı, Tefecilik, Dekorasyon ve Servis Biplanları	Oldi Biplanları, Tefecilik, Dekorasyon ve Servis Biplanları

## yurt dışı fuarlar

17 Ocak 2009 25 Ocak 2009	Denzelk	Boat Düzeltme, Ulaştırma, Yeltekil Fuarı
17 Ocak 2009 21 Ocak 2009	Gıda	SGEP, Donatma, Tefecilik, Sökeltme ve firmalık fuar
17 Ocak 2009 20 Ocak 2009	Hal-Zemin Kaplama	DOMOTEX, Dünya Halı ve Zemin Ürünleri Fuarı
18 Ocak 2009 20 Ocak 2009	Beklitik Elektronik	İhtiyaç: Ulaştırma Güvenlik Fuarı
18 Ocak 2009 21 Ocak 2009	Endüstriyel Biplan	HUGA, Gıda Endüstriyel Biplan, Tefecilik Fuarı
19 Ocak 2009 25 Ocak 2009	Mobilya	MMI / MÖBİLMEZZE: Ulaştırma Mobilya Fuarı, Döğemig Mobilyalar
19 Ocak 2009 25 Ocak 2009	Mobilya	MMI Cologne: Ulaştırma Köln Mobilya Fuarı

## resmî gazete i gze

- 8 Ekim 2008 Tarihli ve 27016 Sayılı Resmî Gazete  
- 2008/14148 Ürünün Piyasa Gözetimi ve Denetimi Daire Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılması Hakkında Yönetmelik
- 9 Ekim 2008 Tarihli ve 27019 Sayılı Resmî Gazete  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/70)
- 14 Ekim 2008 Tarihli ve 27024 Sayılı Resmî Gazete  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/71)  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/72)  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/73)
- 18 Ekim 2008 Tarihli ve 27028 Sayılı Resmî Gazete  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/74)  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/75)
- 25 Ekim 2008 Tarihli ve 27035 Sayılı Resmî Gazete  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/76)  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/77)  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/78)  
- Kamu İhale Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılması Hakkında Tebliğ
- 26 Ekim 2008 Tarihli ve 27036 Sayılı Resmî Gazete  
- 2008 Yılı Eylül Ayına Ait Dahilde İşleme İzin Belgelerinin (D1) Listesi  
- 2008 Yılı Eylül Ayına Ait Yurt İçi Satış ve Teslim Belgelerinin (D2) Listesi
- 2 Kasım 2008 Tarihli ve 27042 Sayılı Resmî Gazete  
- 2008 Yılı Eylül Ayına Ait Yatırım Teşvik Belgeleri Listesi  
- 2008 Yılı Eylül Ayında Yatırımcı Sermayesi Firmalarının Yatırımları İçin Verilen Yatırım Teşvik Belgeleri Listesi
- 7 Kasım 2008 Tarihli ve 27047 Sayılı Resmî Gazete  
- Gümrük Genel Tebliği (Tarih) (Seri No: 11)
- 8 Kasım 2008 Tarihli ve 27048 Sayılı Resmî Gazete  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/79)
- 15 Kasım 2008 Tarihli ve 27055 Sayılı Resmî Gazete  
- İhtilafat Kütüğü ve Tarihle Kontenjanı İdaresine İlişkin Tebliğ (No: 2008/4)  
- İhtilafat Kütüğü ve Tarihle Kontenjanı İdaresine İlişkin Tebliğ (No: 2008/5)  
- İhtilafat Halksız Perakendin Önermesine İlişkin Tebliğ (No: 2008/32)  
- İhtilafat Halksız Perakendin Önermesine İlişkin Tebliğ (No: 2008/33)
- 19 Kasım 2008 Tarihli ve 27059 Sayılı Resmî Gazete  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/80)  
- Gümrük Genel Tebliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ (Gümrük İşlemleri) (Seri No: 64)
- 20 Kasım 2008 Tarihli ve 27060 Sayılı Resmî Gazete  
- Kurumlar Vergisi Genel Tebliği (Seri No: 3)  
- Vergi Usul Kanunu Genel Tebliği (Sıra No: 387)  
- 2008 Yılı Ekim Ayına Ait Dahilde İşleme İzin Belgelerinin (D1) Listesi  
- 2008 Yılı Ekim Ayına Ait Yurt İçi Satış ve Teslim Belgelerinin (D2) Listesi  
- 2008 Yılı Ekim Ayına Ait Dahilde İşleme İzin Belgelerinin (H) Listesi  
- 2008 Yılı Ekim Ayına Ait Vergi, Resim ve Harç İşlemlerine İlişkin Belgelerinin (Y) Listesi
- 21 Kasım 2008 Tarihli ve 27061 Sayılı Resmî Gazete  
- İşçilerin Tespit Kararı (No: 2008/81)



# mal talepleri

# eri

**Firma Adı:** LEGNAR IMPORT EXPORT LTD FRUIT VEGETABLE PACKERS & EXPORTERS

**Adres:** Kalkanlı yolu Gazıyurt North Cyprus  
**Ülke:** MAKEDONİYA CUMHURİYETİ  
**Telefon:** 90 (392) 7143494  
**Fax:** 90 (392) 7141630  
**Email:** legnarltd@yahoo.com  
**Not:** Firma, özellikle "alencia late" ve "mandora" tipi olmak üzere narenciye ürünleri ihraç etmek istediğini bildiriyor. Grevli Metecci ile +90 533 856 77 69 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** H & M

**Adres:** Bahriyehazar st. No:17  
Türkmenbaşy/Türkmenistan  
**Ülke:** YUNANİSTAN  
**Telefon:** 993 (243) 24919  
**Fax:** 993 (243) 24919  
**Email:** annamuhamedow@gmail.com  
**Not:** Lokanta ve eğlence sektöründe işletmecilik yapan firma kuru bakliyat almak istediğini bildiriyor. Ayrıca firma yetkilisi ile +993 66 30 64 67 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** Sunny Marble

**Ülke:** GÜNEY AFRİKA  
**Telefon:** 20 (2) 24321142  
**Fax:** 20 (2) 24321142  
**Email:** amer@sunny-marble.com  
**Not:** Doğal tağ, mermer ve granit konusunda uzman olan firma, Türkiye pazarına giren bu sektördeki Türk firmalara işbirliği yapmak istediğini bildiriyor. Söz konusu tağ, birliğimize Mısır Arap Cumhuriyeti Konsolodluğu Ticaret Ofisi vasıtasıyla iletilmiştir. Ayrıca, firma yetkilisi ile +20 12 500 92 52 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** TAKELA IMPORTS & EXPORTS CC

**Adres:** Johannesburg, South Africa  
**Ülke:** İRAK  
**Telefon:** 27 (11) 986 5084  
**Fax:** 27 (11) 986 5085  
**Email:** mpumi.sodada@gmail.com  
**Not:** Firma, gıda ürünleri satmak istediğini bildiriyor.

**Firma Adı:** Modmania Ltd.

**Adres:** Moldova Çadır-Lunga bölgesi Tomay, Oktybrskaya 13 Gagazay Eri  
**Telefon:** 373 (291) 51189  
**Fax:** 373 (296) 26070  
**Email:** bimpek@hotmail.com  
**Not:** Firma, ihracat yapmak üzere gıda sektörü toptancıları ile temas kurmak istediğini bildiriyor.

**Firma Adı:** S.C. DRGMEV2000 SRL

**Adres:** Bd. Mamaia Nr. 264 Bl.Sec.Ap.20 etj.1  
**Telefon:** 40 (241) 542780  
**Fax:** 40 (241) 560903  
**Email:** sw331\_hulya@yahoo.com  
**Not:** Romanya genelinde gıda ve bisküvi konularında 3 ay süreli mağazası sahibi olan firma, gıda maddeleri satmak istediğini bildiriyor. Firma yetkilisi ile +40 724 592 063 numaralı cep telefonundan da iletişim kurulabilir.

**Firma Adı:** ARTEKS GLAM d.o.o.e.l.

**Adres:** Gorgi Popristov 6/6 -13  
**Ülke:** İSRAİL  
**Telefon:** MDLDDVA  
**Fax:** 389 (92) 263407 42  
**Email:** edzeladin@hotmail.com  
**Not:** Taze domates ve sebze üreticisi olan firma, bu ürünlerini satmak istediğini bildiriyor.

**Firma Adı:** A. Fila. Ag.

**Adres:** 67100 XANTO-GREECE  
**Telefon:** 30 (694) 4980269  
**Fax:** 30 (253) 4031307  
**Email:** a.fila-a.e@hotmail.com  
**Not:** Turizm ve genel ticaret alanında faaliyet gösteren ve Yunanistan'da yatırım yapmayı hedefleyen firma, organik gübre satmak istediğini bildiriyor. Ayrıca firma yetkilisi ile +30 696 620 99 83 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** GLEAN RIM CC

**Adres:** Cape Town, South Africa  
**Telefon:** 27 (76) 4622373  
**Email:** smitha021@gmail.com  
**Not:** Firma, ayçiçeği yağı satmak istediğini bildiriyor.

**Firma Adı:** AL-Beyati Mermer

**Adres:** Al Ceveşk Mahallesi Mosul- İrak  
**Ülke:** KAZAKİSTAN  
**Telefon:** 964 (770) 1607349  
**Fax:** :  
**Email:** dr\_brahimarat@yahoo.com  
**Not:** Firma, Türkiye'den zeytinyağı almak istediğini bildiriyor. Ayrıca firma yetkilisi ile +90 534 696 03 07 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** SC SAM TRADING CO SRL

**Adres:** Constanta Al. Timonei Nr.10 et ap 702 Manolesti Nr. 22 Com. Mihai Eminescu Bolosani Romania  
**Telefon:** 40 (744) 907408  
**Fax:** 40 (231) 531202  
**Email:** levy-levent@yahoo.com  
**Not:** Firma, ceviz içi ihraç etmek üzere Türk firmalarla temas kurmak istediğini bildiriyor.

**Firma Adı:** LTDGARANTSERVGS

**Adres:** Soldatblaya Cad. 5/66  
Kazan Tiberian Rusya 420066  
**Ülke:** UMMAN KRALLIGI  
**Telefon:** 7 (843) 5184989  
**Email:** ildaka75@mail.ru  
**Not:** Firma, Türkiye'den Garap, bisküvi ve diğer bal ürünleri almak istediğini bildiriyor. Ayrıca firma yetkilisi ile +7 967 2902707 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** ANETS-COM

**Ülke:** TÜRKİMENİSTAN  
**Telefon:** 373 (298) 27878  
**Fax:** 373 (298) 27879  
**Email:** viktor\_konstantin@mail.ru  
**Not:** Firma, Türkiye'den kiraz ağacı fidanları almak ve kiraz yetiştirilmesi konusunda işbirliği yapabileceği firmalarla temas kurmak istiyor.

**Firma Adı:** AL-Beyati Mermer

**Adres:** Al Ceveşk Mahallesi Mosul- İrak  
**Ülke:** MİSİR  
**Telefon:** 964 (770) 1607349  
**Fax:** 222-5291967  
**Email:** dr\_brahimarat@yahoo.com  
**Not:** Mermer ocağı işletmecisi olan firma, Türkiye'den mermer almak istediğini bildiriyor. Ayrıca firma yetkilisi ile +90 534 696 03 07 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** TAKELA IMPORTS & EXPORTS CC

**Adres:** Johannesburg, South Africa  
**Telefon:** 27 (11) 986 5084  
**Fax:** 27 (11) 986 5085  
**Not:** Firma, gıda ürünleri almak istediğini bildiriyor.

**Firma Adı:** ALEM-CENTER LTD.

**Adres:** 94 Abaya ave. Astana  
**Ülke:** KIRGIZİSTAN  
**Telefon:** 7 (701) 7553603  
**Fax:** 7 (772) 204702  
**Email:** alem-center@mail.ru  
**Not:** Firma, Kazakistan'da başkent Astana'da çok yeni olan fast food sektörüne girmek için ortaklık anlaşması yapabileceği firmalarla görüşmek istediğini bildiriyor. Ayrıca firma yetkilisi ile +7 701 755 36 03 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** Modern Gulf Company

**Adres:** airport street - Sanaa - Yemen  
**Ülke:** YUNANİSTAN  
**Telefon:** 967 (15) 60674  
**Fax:** 967 (15) 60675  
**Email:** moderngulf@hotmail.com  
**Not:** Yemen'de gıda malzemesi üretimi, ithalat ve dağıtım yapan firma, detaylı bilgi almak üzere kuru mısır çerezi ve doğal patates çipsi üreticileriyle temas kurmak istediğini bildiriyor. Ayrıca, firma yetkilisi ile +967 711 694 200 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.

**Firma Adı:** A. Fila. Ag.

**Adres:** 67100 XANTO-GREECE  
**Ülke:** ÖZBEKİSTAN  
**Telefon:** 30 (694) 4980269  
**Fax:** 30 (253) 4031307  
**Email:** a.fila-a.e@hotmail.com  
**Not:** Turizm ve genel ticaret alanında faaliyet gösteren ve Yunanistan'da yatırım yapmayı hedefleyen firma, süt ve süt ürünlerini içleme tesisleri kuran firmalarla temas kurmak istediğini bildiriyor. Ayrıca firma yetkilisi ile +30 696 620 99 83 numaralı cep telefonundan da temas kurulabilir.